

## Vertriebsleiter (m/w) für Finanzberater und Finanzvertriebe

---

[caption id="attachment\_100003406" align="alignleft" width="744"] Phil Sokowicz und Peer Schulz haben helpcheck gegründet[/caption]

**Hallo, wir sind die Gründer von helpcheck: Phil Sokowicz und Peer Schulz.**

**helpcheck ist ein wunderbares Unternehmen. Klar, das behaupten mit Sicherheit 99,9 % aller Unternehmen auch von sich. Aber wir finden, es stimmt ?**

**Wir arbeiten mit Herzblut daran, Menschen zu ihrem Recht zu verhelfen. Unsere Vision ist es, die größte Plattform für Verbraucherrechte in Deutschland aufzubauen.**

Jetzt fragen Sie sich, was hat das bitteschön mit Versicherungen zu tun?

### **Die Idee hinter helpcheck**

Wir wollen niemandem eine Versicherung verkaufen, ganz im Gegenteil: Menschen können mit unserer Hilfe einfach vom Sofa aus ihre Lebensversicherung widerrufen, und wir kümmern uns zusammen mit den besten Anwaltskanzleien Deutschlands darum, dass es eine ordentliche Rückerstattung gibt. Seriös und zuverlässig.

Viele Versicherer können nicht mehr die Renditen erwirtschaften, die sie einmal versprochen haben. Kunden können deshalb viel Geld erhalten, wenn sie ihre Lebensversicherung widerrufen. Im Vergleich zur Kündigung bekommen sie dank helpcheck im Durchschnitt 15.000 Euro mehr. Grundlage hierfür sind mehrere Urteile des Bundesgerichtshofs über fehlerhafte Lebensversicherungsverträge, die zwischen 1994 und 2007 abgeschlossen wurden.

Das Potential ist riesig: Über 100 Mio. Verträge haben Anspruch auf Rückabwicklung. Selbst wenn die Police schon vor Jahren gekündigt wurde.

### **helpcheck revolutioniert den Rechtsmarkt**

Geht das tatsächlich so einfach? Klar, ein bisschen Arbeit ist es schon, aber helpcheck ist ein dynamisches Start-up aus dem Herzen von Düsseldorf, das als LegalTech Unternehmen den Rechtsmarkt revolutioniert. Legal was?

LegalTech ist gerade ziemlich angesagt in der weltweiten Startup-Szene. Wir nutzen moderne, digitale Technologien, arbeiten mit automatisierten Verfahren und einer digitalen Kundenplattform.

### **Vor uns liegen große Ziele**

Auch wenn wir noch ein junges Unternehmen sind, ist unser Ziel groß! Wir wollen wachsen! Dafür bauen wir unser neues B2B-Portal ‚helpcheck plus‘ auf. Und jetzt kommen Sie ins Spiel! Achtung Floskelschlacht: Jung, dynamisch mit Dachterasse sucht sympathisch, erfahren, eloquent.

### **Vertriebsleiter (m/w) für Finanzberater und Finanzvertriebe**

Auch mit über 50 sind Sie nicht zu alt für uns! Wir suchen eine gestandene Persönlichkeit und möchten spüren, dass Sie Leidenschaft und echtes Herzblut besitzen. Begeistern Sie vom Standort Düsseldorf aus Finanzdienstleister und Vertriebe, sodass diese dauerhafte Partner von uns werden.

Mit Familie, Haus und festen Lebensstrukturen ist es sicherlich nicht einfach noch mal den großen Sprung zu wagen. Nur macht es Sinn, ständig Dienst nach Vorschrift zu schieben, unmotiviert zur Arbeit zu gehen und im Konzern nur ‚Einer von Vielen‘ zu sein?

Was zählt da schon langjährige Berufserfahrung und Knowhow? Vielleicht wurden Sie aufgrund Ihres Alters ‚wegrationalisiert‘ oder Sie sitzen auf einem sicheren Posten, werden gut bezahlt, aber eigentlich erfüllt Sie dieser Job überhaupt nicht.

### **Starten Sie durch mit helpcheck**

Kommen Sie zu uns! Machen Sie ‚helpcheck plus‘ erfolgreich und groß! Sie verantworten komplett den B2B-Vertrieb und berichten direkt an uns als Geschäftsführer.

Wir möchten wunderbare Mitarbeiter. Und Sie dürfen bei uns so sein, wie Sie sind – ohne sich wie in einem großen Konzern ‚verstellen

zu müssen' oder ‚Ja-Sager‘ zu spielen. Sie wissen mit Sicherheit, dass das nicht zielführend ist. Wir schätzen Ihre Kompetenz und Ihre Erfahrung.

### **Sie passen prima zu uns, wenn:**

Sie mehrere Jahre Berufserfahrung haben als Maklerbetreuer, Vertreterbereichsleiter, Makler, Versicherungsvermittler oder auch als Vermögensberater (jeweils w/m) und ein gutes Kontakt Netzwerk zu Versicherungsvermittlern und Vertriebseinheiten besitzen. Und wenn ...

- Sie vertriebsstark sind und Verhandlungsstärke beweisen
- Sie in Ihrer Laufbahn bereits Finanzdienstleister und Vertriebe erfolgreich akquiriert haben
- Sie schnell mit Menschen ins Gespräch kommen und dabei äußerst sympathisch, offen und seriös sind
- Sie strukturiert, sorgfältig, zuverlässig arbeiten und über den Tellerrand hinausschauen können

### **Das bieten wir Ihnen**

- Eine Festanstellung mit einem attraktiven Gehalt
- Einen Firmenwagen plus Parkplatz
- Flexible Arbeitszeiten
- Schulungen und Fortbildungen, die Sie persönlich weiterbringen
- Ein dynamisches Team sowie ein großartiges Arbeitsklima
- Flache Hierarchien und Mitgestaltungsrecht
- Ein modernes Büro mit Dachterrasse
- Regelmäßige Team-Events und Veranstaltungen

Sie arbeiten mit tollen Menschen. Wir gehen respektvoll miteinander um. Jeder ist von sich aus motiviert, helpcheck besser und erfolgreich zu machen. Unsere Kunden stehen für uns immer im Mittelpunkt, und wir gehen fair und transparent mit ihnen um.

Rufen Sie Katja Feller gerne an, wenn Sie die Position spannend finden und Fragen haben: +49 211 205 435 86. Ihre Unterlagen erreichen uns über: [feller@helpcheck.de](mailto:feller@helpcheck.de)

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

helpcheck GmbH  
Peer Schulz / Phil Sokowicz  
Königsallee 14  
40212 Düsseldorf

[www.helpcheck.de](http://www.helpcheck.de)

[feller@helpcheck.de](mailto:feller@helpcheck.de)

+49 211 205 435 86