

Finanzberater und Versicherungs-Fachleute (m/w)

[caption id="attachment_100017332" align="alignleft" width="700"] Auf dem nächsten Teamfoto wollen wir Sie dabei haben.[/caption]

Sind Sie Finanzberater (m/w) oder Versicherungs-Fachmann/-frau? Fällt es Ihnen schwer, neue Kunden zu finden? Beraten Sie gerne Kunden, aber Akquise ist nicht Ihr Ding?

Dann habe ich ein Angebot für Sie, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Markus Hamm. Ich bin Gründer und Geschäftsführer bei SimpleCheck und suche im Großraum Frankfurt am Main (Niederlassungen Egelsbach, Butzbach, Mainz und Wiesbaden) weitere

Finanzberater und Versicherungs-Fachleute (m/w).

[Nachtrag: Jetzt auch weitere Regionen in Deutschland. Bitte nehmen Sie Kontakt auf.]

InsurTech-Versicherungs-Makler gewinnen Kunden über das Internet. Verträge und Schäden wickeln sie komplett über eine Finanz-App ab. Aber funktioniert das wirklich so einfach?

Klassische Finanzberater und Versicherungs-Vermittler haben ein Büro, eine Innendienst-Kraft und ein Auto, um zum Kunden zu fahren. Gespräche mit Kunden finden telefonisch und persönlich unter vier Augen statt. Auf diesem Wege neue Kunden zu finden, wird für Vermittler zunehmend schwieriger. Auch wegen der neuen Mitbewerber und Vergleichsportale im Internet.

Als die InsurTechs aufkamen, war ich selbst Generalagent und anschließend Bezirksdirektor. Die Arbeitsweise als Vermittler kannte ich gut. Mit allen Nebenwirkungen. Unsere Stärke war und ist die persönliche Beziehung zum Kunden. Der Neukunden-Akquise sind allerdings natürliche Grenzen gesetzt.

Mich ließ der Gedanke nicht los, die Stärken aus beiden Welten zu kombinieren:

Interessenten und Kunden online gewinnen und anschließend im persönlichen Gespräch beraten. Ich war fest davon überzeugt, dass wir in Zukunft nur noch erfolgreich sein können, wenn wir beides kombinieren. Unter einem Dach.

So gründete ich Anfang 2017 SimpleCheck.

Und heute machen wir genau das: Wir gewinnen Kunden über das Internet. Anschließend sprechen Finanzberater mit den Kunden und finden für jeden die passende Lösung. Kein Kunde muss sich seine Tarife selbst zusammen klicken oder das Kleingedruckte selbst vergleichen.

... und da kommen Sie ins Spiel.

Als Finanzberater (m/w) bei SimpleCheck sorgen Sie dafür, dass Interessenten und Kunden, die wir online gewinnen, genau die passende Versicherung und Finanzdienstleistung erhalten.

Mit der Akquise neuer Kunden haben Sie nichts mehr zu tun. Das erledigen wir. Mittlerweile machen wir das so gut, dass wir deutlich mehr Anfragen bekommen, als wir Kunden beraten können.

Sie treten als Versicherungs-Makler (m/w) auf und beziehen kostenlos Ihre Leads sowie Kunden und deren Anfragen. Sie werden von uns mit der nötigen IT ausgestattet, damit Sie die Tarife vergleichen und Ihre Kunden bestmöglich individuell beraten können.

Zunächst möchten wir unsere Mannschaft in der Region Frankfurt am Main stärken. Sie brauchen also kein eigenes Büro, sondern arbeiten mit uns im Team. Wenn Sie weiter entfernt wohnen, binden wir Sie gerne als Makler an. Bundesweit. Jedem Makler bieten wir Gebietsschutz und geben ihm oder ihr sämtliche Kundenanfragen aus einem Postleitzahlen-Bereich weiter. Und das alles kostenfrei.

Für alle Bereiche der Finanzdienstleistung stellen wir bei Bedarf Experten, die Ihnen bei komplizierten Fällen zur Seite stehen. Wir arbeiten eng zusammen mit den Experten der FiNUM.Finanzhaus AG und einem der größten Maklerpools, der Jung, DMS und Cie. AG.

Sie arbeiten mit uns als selbständiger Finanzberater (m/w). Neben einem planbaren Fixum bekommen Sie überdurchschnittliche Abschluss-Provisionen, deren Höhe Sie mit Ihrer Leistung selbst bestimmen. Zusätzlich erhalten Sie Bestandspflege-Provisionen. Und natürlich die kostenfreien Leads, sowie Neukunden, die uns über die App ein Mandat unterschrieben haben und regional noch keinem festen Berater zugeordnet sind.

Weil wir möchten, dass Sie ein überdurchschnittliches Einkommen haben, unterstützen wir Sie nach Kräften, Ihr eigenes Unternehmen in der SimpleCheck-Welt aufzubauen. Ein großer Vorteil ist das Arbeiten in den Teams in Egelsbach und Butzbach bei Frankfurt am Main. Sie können sich direkt austauschen mit den Kollegen. Mit speziellen Trainings unterstützen wir Sie in unserer Akademie dabei, das Einkommen zu erzielen, das Sie sich wünschen.

Beispielsweise läuft gerade ein Projekt. Bei diesem werden Termine von unserem Partner für dessen rund zehntausend Kunden gelegt. Unsere Mitarbeiter fahren vor Ort, stellen sich als Finanzberater vor und beraten im ersten Schritt eine bereits gewünschte Finanzierung. Alle diese Kunden haben Wohneigentum und ein entsprechendes Einkommen.

Mit solchen und ähnlichen Kooperationen sichern wir unseren Mitarbeitern (bald auch Ihnen?) den Zugang zu neuen Kunden.

Würde Ihnen das gefallen?

Als Finanzberater (m/w) passen Sie prima zu uns, wenn Sie Erfahrungen als Versicherungs-Vermittler (m/w) mitbringen. Möglicherweise haben Sie als Vertreter (m/w) in der Ausschließlichkeit, bei einem Finanzvertrieb oder als Versicherungs-Makler (m/w) gearbeitet.

Vielleicht sind Sie derzeit Einzelkämpfer/in und blicken mit Sorge auf all die Veränderungen, die in den nächsten Jahren auf unsere Branche zukommen. Ein zuverlässiger Kundenbringer an Ihrer Seite und ein Team von hilfsbereiten Kollegen kann Ihnen diese Sorgen nehmen.

Suchen Sie derzeit eine neue Ausrichtung? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein Gefühl für Zahlen haben und komplizierte Dinge einfach erklären können oder bereit sind, das bei uns zu lernen.

Auf Sie warten ein stattliches Fixum, kostenlose Leads, dazu Abschluss- und Bestandspflege-Provisionen, Wertschätzung von Kunden und Kollegen gleichermaßen und eine Akademie, die Ihnen hilft, sich ständig zu verbessern. Unser Backoffice nimmt Ihnen den ganzen Papierkram ab.

Sie können sich endlich auf das konzentrieren, was Sie am liebsten tun: Kunden beraten und Geld verdienen.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten oder erste Erfahrungen und die Lust mit, sich als moderner Finanzdienstleister (m/w) weiter zu entwickeln? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind. Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, unsere Kunden fair und kompetent zu beraten. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Dann schreiben Sie mir oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie bald kennen lernen.

Ihr
Markus Hamm
Geschäftsführer

SimpleCheck GmbH
63329 Egelsbach | Im Geisbaum 13

Rufen Sie mich jetzt an:
Telefon: +49 6103 3767673

E-Mail: bewerbung@simple-check.de