

## Angestellter Kundenberater Vertrieb fu?r Finanzanlage-Produkte |mwd

---

[caption id="attachment\_100039918" align="alignleft" width="700"] Lust auf ein spannendes neues Allianz-Projekt?[/caption]

**Fu?r eine neu gegr?ndete Tochtergesellschaft der Allianz SE suchen wir schnellstm?glich in M?nchen in Vollzeit einen Kundenberater Vertrieb fu?r Finanzanlage-Produkte |mwd.**

Die Allianz hat ein hoch innovatives und fu?r unsere Kunden attraktives Finanzanlage-Produkt entwickelt, welches in Ku?rze direkt vertrieben wird.

Sie arbeiten als angestellter Kundenberater in einem kundenorientierten, engagierten und hochqualifizierten Team.

Fu?r Ihre Kundenberatung nutzen Sie innovative digitale Services wie z. B. „Cobrowsing“, Mailingsysteme und Informationen aus Ihrem CRM.

Sie haben Freude am telefonischen Kundenkontakt und u?bertreffen die Erwartungen unserer Kunden.

Unsere Vision ist den besten Kundenservice zu entwickeln und unseren Kunden ma?geschneiderte Produkte anzubieten.

**Daher arbeiten Sie beratend und nicht provisionsgetrieben.**

### Ihre Aufgaben

- Hoch qualifizierte, telefonische Kunden-Betreuung und -Beratung (Inbound und Outbound, Kundenpflege, Kundenakquise) im Bereich innovativer Vorsorge- und Kapitalanlageprodukte
- Unterstu?tzung unserer Kunden bei der Nutzung unserer digitalen Services und bei technischen Problemen
- Erster Ansprechpartner fu?r unsere Kunden per E-Mail, Telefon, Chat und Social Media
- Mitwirkung an der Weiterentwicklung des Kundenservice

### Wir bieten Ihnen:

- Unbefristetes Arbeitsverha?ltnis in Vollzeit oder Teilzeit
- Attraktives Gehalt
- U?berdurchschnittliche betriebliche Altersvorsorge
- Umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmo?glichkeiten
- Startup-Atmospha?re in junger und motivierter Einheit mit perso?nlichem und kollegialem Umfeld
- Hervorragende Zukunftsperspektiven
- Modernste technische Ausstattung, speziell auf unsere Bedu?rfnisse zugeschnitten
- Zentraler Arbeitsplatz in Top-Lage in Mu?nchen (MVV-Innenraum)
- Viele weitere Mitarbeiter-Benefits

### Anforderungen/Kenntnisse/Erfahrungen

#### Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann(frau) fu?r Versicherungen und Finanzen und/oder Fachwirt(in) fu?r Versicherungen und Finanzen oder Betriebswirt(in) mit Schwerpunkt Versicherungen

#### Erfahrungen & Fa?higkeiten:

- Kommunikationssta?rke, aktives Zuho?ren, sehr gute Ausdrucksweise, komplexe Inhalte empfa?ngerorientiert und versta?ndlich vermitteln
- Starke vertriebliche Motivation und Integrita?t in der Kundenberatung
- Kenntnisse und ausgepra?gtes perso?nliches Interesse fu?r Vorsorge- und Kapitalanlageprodukte Idealerweise mehrja?hrige
- Berufserfahrung mit unmittelbarem vertrieblichen Kundenkontakt
- Selbstbewusstes, freundliches und professionelles Auftreten
- Engagement und Teamfa?higkeit
- Spa?ß am telefonischen Kontakt mit Kunden

## Zusätzliche Informationen:

Startdatum: schnellstmöglich  
Vertragsart: Unbefristet / Vollzeit oder Teilzeit  
Referenz Code: AZSE-6364761-2

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns Sie kennenzulernen. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihren Gehaltswunsch und geben Sie den Referenz Code AZSE-6364761-2 an.

## Ihre fachliche Ansprechpartnerin:

Anja Kopp  
**Rufen Sie jetzt an:**  
Festnetz: +49 89 4892999-73  
Mobil: +49 160 93137966

## Personal-Kontakt und Bewerbung:

Manuela Prandstätter  
Festnetz: +49 89 3800-14990  
E-Mail: MANUELA.PRANDSTAETTER@ALLIANZ.COM

Die Allianz ist das Zuhause für alle, die sich trauen – ein Arbeitgeber, der seinen Mitarbeitern den Raum bietet, sich zu entfalten und dadurch unsere weltweite Marktführerschaft aktiv mitzugestalten. Die Allianz kümmert sich aufrichtig um Menschen, sowohl um 88 Millionen Privat- und Firmenkunden als auch um mehr als 140.000 Mitarbeiter. Die Allianz fördert eine Unternehmenskultur, die ihre Mitarbeiter befähigt, gemeinsam Großes zu erschaffen, Höchstleistungen zu erzielen, neue Wege zu gehen und die Branche herauszufordern. Wir streben danach, der vertraute Partner an der Seite unserer Kunden zu sein und ihnen das Vertrauen zu geben, den nächsten Schritt zu wagen. Trauen Sie sich, und werden Sie Teil der Allianz Gruppe.

Die Allianz ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, Rasse oder ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Die Allianz SE ist die Konzernzentrale der Allianz Gruppe. Unsere Mitarbeiter spiegeln die geographische und fachliche Bandbreite unserer Aktivitäten wider. Mit Sitz in München kann die Allianz SE für Sie der ideale Ausgangspunkt sein, Ihre internationale Karriere zu beginnen bzw. erfolgreich fortzusetzen.

Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Unterlagen (inkl. Lebenslauf, Anschreiben, Hochschul- und Arbeitszeugnisse).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung via E-Mail an MANUELA.PRANDSTAETTER@ALLIANZ.COM.

Die Allianz SE fördert aktiv die Gleichstellung aller Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und begrüßt deshalb Bewerbungen von Frauen und Männern, unabhängig von deren Herkunft, Alter, Hautfarbe, Weltanschauung, Religion, Behinderung oder sexueller Identität.

Allianz SE  
München

Verschlagwortet als: kundenwelt, münchen