

Bauberater für Traumhäuser in Nürnberg und ganz Bayern |mdw

[video width="1920" height="1080" mp4="https://www.versicherungskarrieren.de/wp-content/uploads/2019/09/Werden-Sie-Immobilienprofi.mp4"][/video]

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro? Treten Sie beruflich derzeit auf der Stelle und suchen eine neue Aufgabe in der spannenden Zielgruppe Bauherren?

Können Sie sich vorstellen, Menschen beim Bau ihres Traumhauses zu beraten und ein sechsstelliges Einkommen im Jahr zu erzielen?

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Gesprächs-Angebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Rüdiger Frank. Ich bin Bauberater bei der STREIF GmbH und suche in Nürnberg (Außerdem: München, Landshut, Günzburg) einen Kollegen oder eine Kollegin aus dem Versicherungswesen

als **Bauberater für Traumhäuser |mdw**.

Vor zweieinhalb Jahren wechselte ich aus der Versicherungsbranche in die Fertighaus-Branche.

Nach siebzehn Jahren hatte ich den Spaß an Versicherungen verloren. Ständig neue Regulierungen, Provisions-Kürzungen und Storno-Reserven. Wer weiß, was da alles noch kommt.

Getreu meinem Motto „Mach nie was ohne Leidenschaft, sonst machst du was, was Leiden schafft“ machte ich mich eines Morgens bei Google auf die Suche nach einer neuen Aufgabe.

Mir war klar, dass ich unbedingt im Vertrieb bleiben wollte. Zum einen macht mir das Arbeiten mit Menschen Spaß, und zum anderen kann ich mein Einkommen selbst bestimmen.

Außerdem wollte ich etwas Hochpreisiges verkaufen. Denn hoher Preis gleich hoher Verdienst. Zudem sollte es etwas sein, das mir Spaß und viele Menschen glücklich macht. Und etwas, bei dem ich das Ergebnis meiner Arbeit ‚sehen‘ kann.

Sofort fiel mir die Immobilienbranche ein. Während wir den Bedarf für Versicherungen erst wecken müssen, steht der Wunsch nach einem eigenen Haus für viele Menschen fest.

Wenn jemand den Entschluss fasst, ein Haus für sich und seine Familie zu bauen, dann geht er von sich aus auf die Suche nach einem Bauberater. In Gedanken hat er bereits ein Haus gekauft. Jetzt geht es nur noch darum, bei wem. Der Gedanke gefiel mir.

Das erste Suchergebnis, das Google mir zeigte, war von STREIF.

Wie Sie sehen, hab ich nicht lange gezögert, und war bereits kurze Zeit später Bauberater bei der STREIF Haus GmbH.

Sie können sich nicht vorstellen, wie gerne ich heute in unser Musterhaus fahre, wo eine junge Familien mit leuchtenden Augen bereits auf mich wartet, und sich ausmalt, wie ihr Traumhaus aussehen könnte.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Bauberater helfen sie jungen Familien, ihr Traumhaus, ihr eigenes Nest, zu bauen. Sie begleiten Paare, die aus dem Berufsleben aussteigen, einen schönen Ruhesitz zu bauen.

In neunzig Jahren hat STREIF über 85.000 Qualitäts- und Traumhäuser gebaut.

Ich selbst verkaufte in meinen ersten drei Monaten bereits zwei Häuser. Im Schnitt verkauft jeder Bauberater im Jahr acht bis zehn Häuser und hat damit ein sechsstelliges Einkommen.

Unsere besten Bauberater verkaufen fünfzehn bis zwanzig Häuser im Jahr. Sie brauchen keinen Taschenrechner, um auszurechnen, dass der Verdienst höher ist, als der Verdienst vieler Versicherungs-Vermittler. Mit weniger Druck und weniger Stress.

Und das Beste daran: Sie können sofort anfangen. Sie brauchen weder eine behördliche Zulassung noch einen Sachkunde-Nachweis.

Wir bringen Ihnen in praxis-orientierten Seminaren bei, was Sie wissen müssen. Alles andere passiert mit Ihren kaufbereiten Kunden im Musterhaus.

Sie betreiben übrigens keine Neukunden-Akquise. Es dürfte auch ziemlich schwer sein, Leute aus dem Nichts davon zu überzeugen, ein Haus zu kaufen.

Die Kauf-Interessenten finden zu uns über die STREIF-Webseite, über Kooperationen mit Immobilienmaklern, über Immobilien-Scout und natürlich über die zahlreichen Besuche in unseren Musterhäusern.

STREIF kümmert sich um Ihr Marketing, unterstützt Sie mit Software bei der Hausplanung und bei der Angebots-Erstellung. Ein erfahrener Regional-Vertriebsleiter steht Ihnen zur Seite, begleitet Sie auf dem „STREIF-Verkaufsweg“ und unterstützt Sie mit „Training on the job“.

Als Bauberater passen Sie prima zu uns, wenn Sie einige Jahre als Versicherungs-Vermittler oder bei einem solchen in der Kundenberatung gearbeitet haben. Und sich vorstellen können, mit Menschen Wohnträume zu verwirklichen. Außerdem haben Sie Spaß daran, eigenständig zu arbeiten und Ideen einzubringen.

Haben Sie bislang nie mit Häuslebauern gearbeitet? Wenn Sie bereit sind, zu lernen, werden Sie sich bald bei uns wohlfühlen.

Übrigens sind Hausbauer eine wirklich angenehme Zielgruppe. Alle sind gut gelaunt, erzählen Ihnen aufgeregt, wie sie sich ihr zukünftiges Heim vorstellen. Ganz anders als bei Versicherungs-Kunden, die einem oft skeptisch gegenüber sitzen.

Vielleicht bekommen Sie beruflich heute nicht die Wertschätzung, die Sie sich wünschen. Das ändert sich schlagartig, wenn Sie mit einer Gänsehaut Ihr erstes Haus an eine Familie übergeben und Sie in die strahlenden Augen Ihrer Kunden sehen.

Vielleicht möchten Sie ein höheres Einkommen. Vielleicht ist Ihnen die Arbeit mit Versicherungs-Kunden nicht mehr spannend genug. Wie mir damals.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen ... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Also, sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen Aufgabe? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, einen Blick haben für Dinge, die geklärt werden müssen und Probleme schnell und einfach lösen wollen.

Sie müssen keine Vorkenntnisse aus dem Bau- oder Finanzierungs-Bereich mitbringen oder ein Experte oder eine Expertin für Häuser sein. Mit Ihrem Einstieg bei uns sichern Sie sich ein breitgefächertes Trainings-Angebot. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie eine Leidenschaft für Menschen und die Lust mit, ihnen beim Bau ihres Traumhauses zu helfen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihnen der Gedanke an einen Sprung von der Versicherungs- in die Traumhaus-Branche noch Kribbeln im Bauch bereitet. Lassen Sie uns reden.

Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind. Für uns zählen Ihre Leidenschaft und Ihr Wille, unsere Häuslebauer fair und kompetent zu beraten. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns weiter empfehlen.

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Und wie wir Sie dabei unterstützen, IHK-zertifizierter Bauberater zu werden?

Dann übergebe ich jetzt an meine Kollegen Gaetano Gragnaniello und Markus Kastenholz. Beide kümmern sich um neue Mitarbeiter und sind Ihre Ansprechpartner.

Schreiben Sie uns oder rufen Sie uns an. Wir möchten Sie kennen lernen und behandeln ihr Gespräch vertraulich.

Ihr
Rüdiger Frank
Glücklicher Bauberater bei STREIF

—
STREIF Haus GmbH
Personalbeschaffung und Entwicklung
Josef-Streif-Straße 1
54595 Weinsheim

Ihre Ansprechpartner:

Gaetano Gagnaniello
Tel.: +49 6551 12-681

Markus Kastenholz
Tel.: +49 6551 12-682

Ihre Bewerbung an:

bewerbung@streif.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen

Verschlagwortet als: kundenwelt