

Versicherungs-Kaufmann/-frau im Innendienst |mdw

Arbeiten Sie in einer Versicherungs-Agentur, bei einem Makler oder für einen Finanz-Vertrieb und fühlen sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

Kommen Sie als Versicherungsmensch aus Bad Kreuznach oder aus der nahen Umgebung und haben keine Lust mehr auf verlorene Lebenszeit durch einen langen Arbeitsweg nach Wiesbaden oder Frankfurt?

Haben Sie in den letzten Wochen und Monaten schon über einen Wechsel nachgedacht und suchen eine neue Aufgabe im Innendienst?

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Stellen-Angebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Giulia Trescala. Ich unterstütze bei der degenia Versicherungsdienst AG den Bereich Personal-Management und suche in Bad Kreuznach in Festanstellung und Vollzeit einen

engagierten Versicherungs-Kaufmann/-frau im Innendienst |mwd.

Wenn wir bei der degenia von Kunden sprechen, meinen wir vor allem Versicherungsmakler. Denn wir unterstützen Versicherungsmakler bei ihrer täglichen Arbeit.

Neben Versicherungs-Gesellschaften bieten auch unabhängige Konzept-Anbieter Versicherungstarife und Deckungskonzepte an.

Die degenia AG gehört zu den größten Anbietern von Versicherungs-Lösungen in Sach, Haftpflicht, Rechtsschutz, Unfall und Kraftfahrt-Versicherungen. Derzeit versorgen wir 4.600 angeschlossene Vertriebspartner mit unseren Produkten.

Unser Maklerpool, die DMU Deutsche Makler Union GmbH, verstärkt die bewährte Produktwelt und den Service der degenia.

Die DMU verhandelt mit Versicherern und entlastet unabhängige Vermittler durch service-orientierten Support zu den degenia-Produkten im Backoffice.

Wir erweitern unsere Deckungskonzepte und Services kontinuierlich und suchen deshalb Verstärkung für unser Innendienst-Team.

Dort möchten wir jemandem eine echte und langfristige Perspektive bieten.

Sei es ein Versicherungs-Kaufmann/-frau, der oder die sich in diesen Zeiten lieber mehr Sicherheit wünscht, oder jemand aus einem Versicherungsbüro, der oder die sich unterfordert fühlt und neue Herausforderungen sucht.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Versicherungsfachkraft im Innendienst beantworten Sie Fragen zu unseren Spezial-Konzepten und zu den Verträgen, die die Vertriebspartner bei der degenia führen. Sie unterstützen auch bei Angeboten, Risiko-Voranfragen usw.

Sie prüfen und erfassen eingehende Anträge, behalten Nacharbeiten im Blick und holen alternative Angebote bei Versicherern ein, wenn ein Risiko nicht durch eines unserer Konzepte wie vom Kunden beantragt versichert werden kann.

Sie dokumentieren Vertrags-Änderungen und pflegen diese ins Verwaltungs-Programm ein. Dazu führen Sie regelmäßig Korrespondenz mit den Vertriebspartnern und Versicherern, hin und wieder auch direkt mit dem Endkunden.

Sie unterstützen bei Bestands-Aktionen und bei der Anbindung und Einweisung neuer Vertriebspartner. Sie kümmern sich wohlwollend und feinfühlig um Beschwerden und bleiben ruhig, wenn es mal hektisch wird.

Sie sind neugierig und haben Lust, jeden Tag dazu zu lernen. Dazu gehört, dass Sie einen Blick haben für kleine und große Dinge, die wir im Arbeits-Alltag besser machen können.

Sie passen prima zu uns, wenn Sie eine Ausbildung im Bereich Versicherungen oder Finanzen absolviert und erste Berufserfahrungen gesammelt haben. Oder mit langjähriger Erfahrung und dem Drang nach beruflicher Veränderung.

Sie bringen Kenntnisse rund um Komposit- und Rechtsschutz-Versicherungen mit und die Bereitschaft, jeden Tag etwas hinzuzulernen.

Außerdem haben Sie Spaß daran, eigenständig und strukturiert zu arbeiten und frische Ideen einzubringen.

Sie können sich für Ihre Aufgaben begeistern, arbeiten gerne im Team, sind service-orientiert und mögen den Umgang mit moderner Technik.

Falls Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie tun sollen und der Ihnen am Tag mindestens einen Anpfiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Wenn Sie in einem Versicherungsbüro arbeiten, im Innendienst oder als Kundenberater, und sich in Ihrem jetzigen Umfeld nicht mehr wohl fühlen, dann lassen Sie uns reden.

Wir glauben, dass wir als Unternehmen nur im Team erfolgreich sein können. Wenn wir zufriedene Vertriebspartner haben wollen, brauchen wir zufriedene Mitarbeiter. Denn die Mitarbeiter arbeiten mit unseren Vertriebspartnern. Jeden Tag.

Deshalb ist die wichtigste Aufgabe für uns als Unternehmen, dafür zu sorgen, dass alle Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen (und bald auch Sie?) jeden Morgen gerne zur Arbeit kommen. Und auch gerne acht Stunden bleiben.

Wir möchten, dass Sie bequem und mit den besten Werkzeugen arbeiten können. Da Sie viel telefonieren und am Computer arbeiten werden, bekommen Sie einen höhenverstellbaren Schreibtisch, ein modernes Telefon, ein federleichtes Headset und drei Computer-Bildschirme. Wir nennen das die Wohlfühl-Geräte.

Außerdem arbeiten Sie mit modernen Kundenverwaltungs-Programmen. Wir wälzen hier weder Aktenordner, noch blättern wir Karteikarten. Sie lachen, aber wir haben von Versicherungsbüros gehört, in denen das ganz normal ist...

Offene Türen, flache Hierarchien und echtes miteinander Arbeiten. Auf Wunsch bekommen Sie Massagen oder schwimmen ein paar Bahnen im haus-eigenen Pool, um den Kopf frei zu kriegen.

Sie müssen nicht den kompletten Versicherungs-Markt auswendig kennen oder in jeder Sparte ein Experte oder eine Expertin sein.

Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, gerne eigenständig Probleme lösen und komplizierte Dinge einfach erklären können.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, sich im Innendienst um unsere Vertriebspartner zu kümmern? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind. Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, Ihre Aufgaben engagiert und konzentriert anzugehen. Helfen Sie uns, unsere Vertriebspartner zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihre
Giulia Trescala
Personal-Management

degenia Versicherungsdienst AG
Brückes 63 – 63a
55545 Bad Kreuznach

Rufen Sie mich jetzt an:
Tel.: +49 671 8400 3 118

E-Mail: giulia.trescala@degenia.de

—

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen