

Kundenbetreuer im Bereich Weiterbildung für Finanzdienstleister |mwd

Sind Sie selbständiger Versicherungs-Agent oder Versicherungs-Maklerin und wünschen sich eine Festanstellung? Ist Ihr Job in der Bank zu langweilig? Oder ist Ihre Arbeit als Orgaleiter, Maklerbetreuer oder Finanzdienstleisterin nicht mehr spannend, und Sie haben Lust auf etwas Neues?

Dann habe ich jetzt ein Stellenangebot für Sie, das Sie interessieren wird. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Frank Rottenbacher. Ich bin Gründer und Vorstand von GOING PUBLIC!, der Akademie für Finanzberatung AG und suche in Berlin in Vollzeit einen

Kundenbetreuer Weiterbildung für Finanzdienstleister |mwd.

Bei GOING PUBLIC! sorgen wir dafür, dass Finanzdienstleister professioneller und erfolgreicher werden. So behalten sie auch im Dschungel neuer Verordnungen und in einem immer vielschichtiger werdenden Markt den Überblick. Und verpassen nicht die Chancen, die sich ihnen bieten.

Deshalb sind die Schwerpunkte unserer bundesweiten Tätigkeit berufsbegleitende Fortbildungen und Trainings, wie Verkaufstrainings, Führungsseminare und Coachings. Denn Finanzberater und Vermittler, die sich regelmäßig weiterbilden, haben signifikant mehr Einkommen.

Unsere E-Learning-Plattform zählt mit über 31.500 aktiven Nutzer/innen und über 1,1 Mio ausgelieferten Web Based Trainings (in 2020) zu einer der führenden Plattformen der Finanzindustrie und wächst stetig weiter. In den letzten Jahren haben wir sehr viele unserer Angebote so umgestellt, dass wir fast alles virtuell mit hoher Teilnehmer-Interaktivität anbieten können. Insofern können wir die Herausforderungen der Corona-Pandemie sehr gut meistern.

Zu unseren Kunden gehören Versicherer, Banken und Finanzvertriebe. Aber auch mittelständische Vermittler-Betriebe und Immobilien-Gesellschaften.

Diesen Unternehmen helfen wir beim Vertriebsaufbau, bei der Personalentwicklung und bei der Nutzung von Fördermitteln für ihre Personalentwicklung. Und wir analysieren veraltete Betriebsabläufe und entwickeln moderne Lösungen. Auch in den Bereichen IT und Software.

Wir sind 25 feste Mitarbeiter/innen und über einhundert freiberuflichen Dozenten und Trainer. In den letzten 30 Jahren haben wir einen riesigen Pool an Kenntnissen und Fähigkeiten in allen Unternehmens-Bereichen aufgebaut.

Seit der Gründung in 1990 sind wir zu einhundert Prozent in Privatbesitz. So können wir Kunden und Partnern gegenüber neutral und unabhängig auftreten.

Aus- und Weiterbildung wird für Finanz-Dienstleister immer wichtiger. Denn nur wer seinen Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen eine berufliche Perspektive bietet, wir passende Mitarbeiter finden und binden.

... und da kommen Sie ins Spiel.

Als Kundenbetreuer/in sorgen Sie dafür, dass jeder Kunde oder Interessent genau die Aus- und Weiterbildung bekommt, die er für seine angestrebte Position oder Tätigkeit braucht.

Dabei greifen Sie auf das bestehende GOING PUBLIC! Programm zurück.

Übrigens: Sie selbst halten keine Seminare und Lehrgänge. Sie koordinieren und sind erster Ansprechpartner für Ihre Kunden.

Müssen Sie sich in Ihrem jetzigen Job für jeden zweiten Vorgang ein Okay von oben holen? Und, nervt Sie das? Dann werden Sie sich bei uns wohl fühlen. Wir suchen Mitarbeiter/innen, die lieber selbst denken und gerne selbst entscheiden, ohne ständig um Erlaubnis zu fragen.

Bei GOING PUBLIC! sind Sie als Kundenbetreuer/in auch Projektmanager/in. Manche Dinge müssen schnell geregelt werden. Ohne langes Hin und Her. Sie werden also viel und oft telefonieren und nicht wegen jeder Kleinigkeit eine E-Mail schreiben.

Ihre Kollegen und Kolleginnen unterstützen Sie jederzeit gerne. Ich natürlich auch. Wir legen großen Wert auf gute Zusammenarbeit

und ein tolles Betriebsklima. Schließlich wollen wir unseren Kunden vorleben, was wir ihnen beibringen.

Ihr zukünftiger Arbeitsplatz liegt beim Flughafen Tempelhof. Nur eine Minute entfernt von der U-Bahn-Station Platz der Luftbrücke (U6).

Als Kundenbetreuer/in passen Sie prima zu uns, wenn Sie bereits in der Versicherungs-, Banken- oder Finanzdienstleistungs-Branche gearbeitet haben. Also einen gewissen „Stallgeruch“ mitbringen.

Besonderes Spartenwissen ist nicht erforderlich. Eher schon ein gutes Gefühl für den Vertrieb und dessen Anforderungen und Besonderheiten an die Finanzberatung.

Haben Sie bislang im Außendienst und in der Akquise gearbeitet und möchten in den organisierenden Innendienst wechseln? Dann ist diese Position als Kundenberater/in vielleicht genau richtig für Sie.

Sie bekommen neben einem festen Gehalt von ca. 30.000 Euro am Jahresende eine Tantieme. Diese richtet sich nach dem Erfolg, den wir alle gemeinsam mit GOING PUBLIC! erzielen.

Als Bildungs-Dienstleister legen wir, wen wundert's, großen Wert darauf, dass unsere Mitarbeiter sich selbst fortbilden. Sie bekommen dazu ein Budget von 750 Euro zur freien Verfügung für externe Seminare oder Workshops, die Sie gerne besuchen möchten.

Außerdem qualifizieren wir Sie zur Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK) an unserer eigenen Akademie. Diese Qualifizierung ist für alle unseren Kundenberater/innen verpflichtend und macht sich prima in Ihrem Lebenslauf.

Wie Sie sehen, ist Ihr neuer Arbeitsplatz nicht nur abwechslungsreich, sondern auch zukunftssicher. Denn wir wollen langfristig mit Ihnen arbeiten.

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen Aufgabe? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, einen Blick haben für Dinge, die geklärt werden müssen und Probleme schnell und einfach lösen wollen.

Sie müssen kein Experte oder keine Expertin in einem bestimmten Finanzfach sein. Sie müssen sich allerdings in der Finanzwelt wohl fühlen und jemand sein, der oder die gerne Veranstaltungen plant, Dinge organisiert und mit Menschen spricht.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen

Bringen Sie erste Erfahrungen aus der Finanzdienstleistung und die Lust mit, sich im Bereich Aus- und Weiterbildung weiter zu entwickeln? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind. Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, unsere Kunden kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben und weiter empfehlen.

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Frank Rottenbacher
Vorstand

GOING PUBLIC! Akademie für Finanzberatung AG
Dudenstraße 10
10965 Berlin

Rufen Sie mich jetzt an:

Tel.: +49 30 6829850

E-Mail: f.rottenbacher@going-public.edu

Web: www.akademie-fuer-finanzberatung.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen
