

Versicherungs-Spezialisten Schwerpunkt Vermögensschaden-Haftpflicht für Rechtsanwälte |mwd

Arbeiten Sie bei einem auf Kammerberufe spezialisierten Versicherungsmakler oder als Haftpflicht-Spezialist bei einem Versicherer oder Assekuradeur und fühlen sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

Haben Sie einen Draht zu Rechtsanwälten und möchten sich voll auf die Absicherung von Rechtsanwälten konzentrieren?

Sind Sie bereits auf Rechtsanwälte spezialisiert und haben in der letzten Zeit an einen beruflichen Wechsel gedacht?

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Gesprächsangebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Christian Becker. Ich bin Geschäftsführer der Domke Advice Service GmbH und suche bundesweit (gerne auch in strategischer Partnerschaft oder in Beteiligung) zwei

Versicherungs-Spezialisten mit Schwerpunkt Vermögensschaden-Haftpflicht |mwd

für die Zielgruppe Rechtsanwälte.

Patent- und Rechtsanwälte sind verpflichtet, eine Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung abzuschließen. Das gilt auch für angestellte Anwälte. Die Zulassung als Rechts- oder Patentanwalt erhält nur, wer Versicherungsschutz nachweist.

Wir bei Domke Advice Service kümmern uns jeden Tag um die Absicherung von Patent- und Rechtsanwälten, Wirtschafts- und Steuerberatern.

Neben Sonderkonzepten (zB Patentrechtsschutz, Patenthaftpflicht), Anbindungen an alle in Frage kommender Versicherer und an die VEMA bieten wir Vermittlern genau auf die Zielgruppe abgestimmte digitale Prozesse und ein professionelles Backoffice.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Versicherungs-Spezialist bei Domke Advice Service bieten Sie maßgeschneiderten Versicherungsschutz für Rechtsanwälte und Kanzleien. In einem persönlichen Gespräch ermitteln Sie den Versicherungsbedarf und vermitteln einen optimalen Versicherungsschutz zu günstigen Konditionen.

Über unsere Sonderkonzepte und Rahmenverträge bieten Sie Ihren Mandanten bessere Bedingungen und Prämien. Unser Backoffice erstellt für Sie die Angebote.

Sie sprechen auch über die Betriebsinhalts-Versicherung und den Versicherungsschutz bei Cyber, zB Betriebsausfall verursacht durch Ransom-Software oder Schäden, die durch den Verlust, die Veränderung oder Nichtverfügbarkeit von elektronischen Daten bei Mandanten entstehen. Silent Cyber in der Vermögensschaden-Haftpflicht ist für Sie kein Fremdwort.

Neugierig?

Als Versicherungs-Spezialist passen Sie prima zu uns, wenn Sie eine Ausbildung im Bereich Versicherungen oder Rechtswissenschaften mitbringen und jetzt den nächsten beruflichen Schritt gehen wollen.

Sie haben Berufserfahrung im Versicherungswesen mit Schwerpunkt Berufshaftpflicht-Versicherungen für Rechtsanwälte, vorzugsweise als oder bei einem Versicherungsmakler oder Versicherungsvertreter.

Sie arbeiten gerne eigenständig, strukturiert und sorgfältig und übernehmen Verantwortung. Sie sind vertriebs-affin, verlässlich und all das, was einen ehrbaren Kaufmann oder eine ehrbare Kauffrau ausmacht.

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Fühlen Sie sich eingeengt? Dann lassen Sie uns reden.

Wir können Sie auf zweierlei Wegen unterstützen:

1. Sie haben erste Berufserfahrung und möchten Ihren Kundenbestand ausbauen

Wir nehmen Ihnen die Administration ab und unterstützen Sie mit unseren Anbindungen, Sonderkonzepten, Rahmenverträgen

und einem ausgefeilten CRM-System beim Aufbau Ihres eigenen Startups. Sie konzentrieren sich auf die individuelle Beratung Ihrer Rechtsanwalts-Kunden.

Ich stehe als Mentor an Ihrer Seite und bringe Ihnen auch die Feinheiten bei, die Sie über die Absicherung von Rechtsanwälten wissen müssen, um noch erfolgreicher zu sein.

2. Sie möchten Ihren Kundenbestand betreuen ohne Druck und ohne Papierkram

Sie haben bereits einen Bestand mit Dauerverträgen aufgebaut, von dem Sie gut leben können. Wir nehmen auch Ihnen die Administration ab und ermöglichen Ihnen mit unseren Prozessen, Rahmenverträgen und dem CRM-System zu arbeiten und sich auf Ihre Rechtsanwälte im Bestand zu konzentrieren. Wenn Sie in Zukunft zeitlich kürzer treten möchten, können Sie das mit uns tun.

In beiden Fällen behalten Sie alle Freiheiten und arbeiten ohne Druck. Gerne auch in strategischer Partnerschaft oder in Beteiligung.

Wir stellen Ihnen unsere Konzepte und Prozesse zur Verfügung.

Weil wir selbst polizieren, können wir höhere Provisions-Sätze an Sie weitergeben.

Von der Anfrage über das Angebot und die Annahme bis zur Police und den Nachträgen verarbeiten wir alles bei uns im Haus.

Wie viel Sie arbeiten und wie viel Sie verdienen möchten, bestimmen Sie selbst. Niemand ruft freitags bei Ihnen an und fragt, wo die Anträge bleiben. Es gibt auch keine Vertriebs-Ziele.

Wir sind inhabergeführt und wollen das Leben genießen. Wir fügen den Beruf so ein, dass es für jede und jeden von uns passt.

Sie wissen so gut wie ich, dass die Verdienst-Möglichkeiten in der Zielgruppe Rechtsanwälte außergewöhnlich sind.

Mit unseren Provisions-Sätzen verdienen Sie mehr als am Markt üblich. Außerdem sparen Sie Zeit, weil wir Ihre Administration übernehmen.

Sie arbeiten im Home-Office oder in Ihrem eigenen Büro. Egal, wo in Deutschland Sie leben. Sie nutzen moderne digitale Arbeitsmittel.

Wenn Sie Ihr eigenes Geschäft ohne den ganzen Papierkram führen wollen, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen. Was halten Sie davon?

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einem neuen beruflichen Umfeld? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Dinge selbständig und direkt anpacken und Probleme verstehen und schnell und einfach lösen wollen.

Sie müssen nicht den kompletten Versicherungs-Markt auswendig kennen oder in der Zielgruppe Rechtsanwälte bereits ein Experte oder eine Expertin sein.

Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten und können uns auf Dauer auch eine Partnerschaft mit Ihnen innerhalb der Domke Advice Service GmbH vorstellen.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten und die Lust mit, für Rechtsanwälte den optimalen Versicherungsschutz zu gestalten? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein lukratives Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, Rechtsanwälte rund um Versicherungen kompetent zu beraten. Nutzen Sie unsere ‚Werkzeuge‘, um gleichzeitig Zeit zu sparen und mehr Geld zu verdienen.

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Gerne auch in strategischer Partnerschaft oder in Beteiligung? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr
Christian Becker
Geschäftsführer

Domke Advice Service GmbH
Eichhornstraße 38
78464 Konstanz

Rufen Sie mich jetzt an:
Telefon: +49 7531 95 55 430

Oder senden Sie mir eine WhatsApp:
Chat starten > +49 160 90 644 862

Oder senden Sie mir Ihren Lebenslauf:
E-Mail: c.becker@domke-advice-service.de

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen