

## Vorsorge-Spezialisten (LV, BU, bAV) in Festanstellung in der Agentur

---

**Arbeiten Sie in einer Versicherungsagentur, bei einem Versicherungsmakler oder bei einem Finanzvertrieb? Haben eine Leidenschaft für die Lebensversicherung, sind starker LV-Produzent und fühlen sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?**

**Oder sind Sie Spezialist für Lebensversicherungen oder betriebliche Altersvorsorge? Und haben Sie in der letzten Zeit an einen Job-Wechsel gedacht?**

**Sind Sie momentan selbständig und könnten mit einer Festanstellung nachts besser schlafen?**

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Stellen-Angebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Christoph Mrasek. Ich bin Leiter der Landesdirektion Dortmund bei der Zurich Gruppe Deutschland und suche **im Münsterland und im Ruhrgebiet** in Vollzeit und Festanstellung engagierte

### **Vorsorge-Spezialisten in Festanstellung in der Agentur |mwd.**

Als Vorsorge-Spezialist unterstützen Sie Sachversicherungs-lastige Großagenturen bei der Ausschöpfung der LV-Potentiale im Kundenbestand. Sie arbeiten im Bestand und betreiben keine Kalt-Akquise.

Die Finanzkraft der Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG wurde zum zweiten Mal in Folge vom Wirtschaftsmagazin Focus Money mit der Bestnote „1,0 – extrem stark“ ausgezeichnet. Hinzu kommen hervorragende Auszeichnungen von Franke und Bornberg sowie Morgen und Morgen.

Im letzten Jahr untersuchten wir unsere Agenturen auf Wachstums-Potentiale. Dabei stellte sich heraus, dass insbesondere langjährig erfolgreiche Großagenturen ihr LV-Geschäft nicht flächendeckend ausschöpfen.

Der Grund dafür ist eigentlich ein Luxusproblem. Denn die Mitarbeiter der Agenturen sind vollständig ausgelastet mit der Beratung zu Sachversicherungen. Für die Lebensversicherung und betriebliche Altersvorsorge bleibt oft keine Zeit.

Die meisten Agenturen betreuen zur Hälfte Privat- und zur Hälfte Firmenkunden. Das Potential für die private und betriebliche Altersvorsorge sowie die Absicherung der Arbeitskraft ist enorm.

Deshalb suchen wir für diese Agenturen je einen erfahrenen Vorsorge-Spezialisten, der oder die sich ausschließlich um das LV- und bAV-Geschäft kümmert. Wir bieten Versicherungs-Menschen mit einer Leidenschaft für die Lebensversicherung eine neue Perspektive mit einer sicheren beruflichen Zukunft.

...und da kommen Sie ins Spiel.

**Ihre Hauptaufgabe als Vorsorge-Spezialist in der Agentur ist, den Kontakt zu Bestandskunden aufzunehmen und zu pflegen. Sie bleiben auch zum Thema Vorsorge im Gespräch und sorgen dafür, dass jeder Kunde die passende Absicherung seiner Arbeitskraft und Ruhestandsplanung bekommt. Genau zugeschnitten auf seinen Bedarf und seine Pläne für die Zukunft.**

Sie sind LV-Profi mit einem breiten Wissen und einem Blick für das Ganze. Wenn Sie einschlägige Erfahrungen mit der Beratung und erfolgreichen Vermittlung von Altersvorsorge-Produkten nachweisen können, dann sind Sie bei uns richtig.

Sie arbeiten in einem großen und stetig wachsenden Kundenbestand. Neukunden-Akquise ist nicht Ihre primäre Aufgabe. Allerdings bringen Sie die Lust mit, den Bestand auszubauen, die Vertragsdichte je Kunde mit Vorsorgeprodukten (LV, BU und Altersvorsorge) zu erhöhen und die Qualität der Absicherung aller Kunden zu steigern.

Sie sind in der Agentur Ansprechpartner zur Lebensversicherung und betreuen die Kunden rundum die Vorsorge. Sie sind ein Kümmerer, ein Dienstleister.

**Als Vorsorge-Spezialist passen Sie prima zu uns, wenn Sie eine Ausbildung und Erfahrungen aus dem Vertrieb und der Kundenbetreuung in der Lebensversicherung mitbringen und jetzt den nächsten Schritt gehen wollen.**

Nächster Schritt heißt, dass Sie als fachlicher Ansprechpartner den Bereich Vorsorge in einer Großagentur übernehmen. Sie sind Berater und Fachspezialist und somit auch Anlaufpunkt für Ihre Kollegen, die Gespräche rund um die Vorsorge anbahnen, die Sie dann erfolgreich zum Abschluss führen.

Wenn Sie bereits überwiegend und erfolgreich mit Altersvorsorge-Konzepten gearbeitet haben und sich in Zukunft voll darauf konzentrieren möchten, haben Sie bei uns eine rosige Zukunft.

Sie arbeiten gerne eigenständig, strukturiert und sorgfältig, übernehmen Verantwortung und bringen frische Ideen ein. Sie arbeiten außerdem gerne im Team und wollen mitgestalten. Auch das Team kann sich auf Sie verlassen.

Klingt das nach Ihnen?

**Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremst? Wollen Sie mehr? Dann lassen Sie uns reden.**

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, dann sind Sie bei uns falsch.

Mit Ihrer Festanstellung bekommen Sie ein Fixum, das Sie nicht mit Provisionen verrechnen müssen. Zusätzlich bekommen Sie attraktive Provisionssätze, die Ihre Leistung honorieren und Ihnen die Möglichkeit bieten, überdurchschnittlich zu verdienen. Und natürlich einen Aufwendersersatz für Reisekosten.

Ich weiß, das lesen Sie öfter. Aber wir meinen das ernst. Wir suchen LV-Spezialisten mit Leidenschaft und bieten im Gegenzug eine verlässliche und außergewöhnliche Vergütung und ein professionelles Backoffice. Wir wissen den Vorsorge-Spezialisten in der Großagentur zu schätzen.

Um Papierkram, Administration, Termin-Vereinbarung und Vor- und Nachbereitung der Kunden-Gespräche kümmert sich das Backoffice in der Agentur. Sie können sich voll auf die Beratung der Kunden konzentrieren.

Im Büro und im Home-Office erwartet Sie ein moderner Arbeitsplatz. Wir arbeiten voll digital in der Cloud, auch mit Video-Telefonie. Das soll Sie natürlich nicht davon abhalten, Kunden auf Wunsch auch persönlich zu beraten.

Wir legen großen Wert auf ein freundliches Miteinander. Schließlich arbeiten wir bis zu acht Stunden am Tag zusammen. Unsere Arbeit soll interessant sein und Spaß machen. Wenn Sie Kinder haben, freuen Sie sich auf eine flexible Arbeitszeit.

Den Null-Toleranz-Ansatz gegenüber Belästigung, Diskriminierung, Mobbing und respektlosem Verhalten am Arbeitsplatz haben wir in unserem Leitbild fest verankert.

Die Zurich übernimmt gesellschaftliche Verantwortung, fördert Projekte und schafft einen Arbeitsplatz, in dem Menschen wachsen können. Wir bieten ein Umfeld, in dem jeder als gleich wichtig behandelt wird.

Dazu gehört auch ein bunter Blumenstrauß an Fortbildungs-Möglichkeiten. Und ein starkes Team aus Direktions-Spezialisten und fachlichen Profis, das Sie bei komplexen betrieblichen Altersvorsorge-Konzepten persönlich unterstützt.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen. Was halten Sie davon?

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen Aufgabe? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

**Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Dinge selbständig und direkt anpacken und ein Faible für die Lebensversicherung haben.**

Sie müssen nicht den kompletten Versicherungs-Markt auswendig kennen oder im Bereich komplexer Pensions- oder Unterstützungskassen ein Experte oder eine Expertin sein. Mit Ihrem Einstieg bei uns sichern Sie sich ein breitgefächertes Weiterbildungs-Angebot.

Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

**Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten und die Lust mit, unsere Kunden zu beraten und rund um die Lebensversicherung zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind. Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, unsere Kunden kompetent zu beraten und die Kollegen in der Agentur zu unterstützen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns weiter empfehlen.

**Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Ja?**

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Christoph Mrasek  
Leiter Landesdirektion

Zurich Gruppe Deutschland  
Westenhellweg 85-89  
44137 Dortmund

**Rufen Sie mich jetzt an:**

Telefon: +49 151 17 43 84 36

**Oder senden Sie mir eine WhatsApp:**

Chat starten > +49 151 17 43 84 36

**Oder senden Sie mir Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: christoph.mrasek@zurich.com

—

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen