

Finanzberater für Unternehmer und vermögende Privatkunden |mwd

Arbeiten Sie in einer Versicherungs-Agentur, bei einem Makler oder für einen Finanzvertrieb und fühlen sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

Haben Sie keine Lust mehr auf „Teamaufbau“ und möchten sich lieber auf die Beratung Ihrer Lieblingskunden konzentrieren, ohne den ganzen Papierkram drumherum? Und haben Sie in den letzten Wochen oder Monaten schon über einen Wechsel nachgedacht?

Sind Sie Spezialist in einem Fachgebiet oder ein kommunikativer Allrounder, und kennen Ihre Zielgruppe besser als Ihre Mitbewerber? Wollen Sie Mitglied sein in einem Netzwerk professioneller Finanzberater?

Dann habe ich jetzt ein Gesprächsangebot für Sie, das Sie interessieren wird. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Stephan Seidenfad. Ich bin Geschäftsführer bei der von Buddenbrock Unternehmensgruppe.

Von Buddenbrock bietet unabhängige Vermögensberatung und Anlageberatung zu folgenden Themen: Betriebliche Altersversorgung – Immobilien als Kapitalanlage – Vermögensverwaltung – Finanzierung – Anlagevermittlung und Kapitalanlagen – Vermögensschutz – Versicherungsberatung – Betriebliches Gesundheitsmanagement.

Heute suche ich in NRW an unseren Standorten (Köln-Bonn, Aachen, Wuppertal, Ratingen, Essen, Münster, Bielefeld, Bad Salzuflen und andere) weitere engagierte

Finanzberater für Unternehmer und vermögende Privatkunden |mwd.

Wir sind die Finanzmarke, die Menschen glücklich macht.

Keine Angst, wir sind kein esoterischer Tschakka-Verein. Aber wir meinen das ernst. Denken Sie noch einmal nach: Was wollen Menschen wirklich? Ein glückliches Leben führen. Sie doch auch, oder?

Wir bei von Buddenbrock helfen Menschen, finanziell kluge Entscheidungen zu treffen. Wir verschaffen Menschen Zeit für die wichtigen Dinge des Lebens, nehmen ihnen die lästigen Finanzthemen vom Tisch oder schenken ihnen unsere Kompetenz. Denn ein glückliches Leben hat auch viel mit geordneten Finanzen zu tun. Im Unternehmen wie im Privaten.

Deshalb hat das Thema Qualitätsberatung bei von Buddenbrock einen herausragenden Stellenwert. Außerdem haben wir den Schritt aus der Offline-Welt in die hybride Welt eines modernen Maklerbetriebs vollzogen.

Wir sind zu 100 % in privater Hand und frei von Beteiligungen durch Versicherungen oder Banken und richten unsere Vertriebsmannschaft konsequent als Experten-Netzwerk aus.

Im Vordergrund stehen bei uns Teamarbeit, die Qualifikation der Berater und eine Beratung auf höchstem Niveau. Und dies vor allem ganzheitlich und im engen Zusammenspiel mit Rechts- und Steuerberatern. Damit grenzen wir uns als Spezialdienstleister von Maklerpools und Finanzvertrieben ab.

Unsere Finanzberater nutzen alle Kompetenzen innerhalb des Netzwerkes und können jeden Mandanten in allen Bereichen beraten. Wenn ich nur eines hervorheben dürfte, das von Buddenbrock ausmacht, dann ist es der Team-Spirit.

Ich möchte den Begriff ‚Familie‘ nicht überstrapazieren, aber wenn Ihnen das eine Vorstellung gibt...

Wir sind in den letzten Jahren stetig gewachsen und möchten die Beratung bundesweit noch weiter ausbauen.

Deshalb bieten wir Menschen aus der Versicherungs- und Finanzwelt bei uns eine echte und langfristige Perspektive als Finanzberater in einem professionellen Netzwerk.

Sei es eine spezialisierte Fachkraft, die sich ein spannendes Arbeits-Umfeld mit einer rosigen Zukunft wünscht. Oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einem Finanzvertrieb oder von einem Großmakler, der eigentlich viel lieber eigenständig und ohne Leistungsdruck arbeitet und sich unter unserem Dach sein eigenes Startup aufbauen will.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Finanzberater sorgen Sie dafür, dass jedes Unternehmen jederzeit den passenden Versicherungsschutz genießt. Genau zugeschnitten auf das Geschäftsmodell, die Arbeitsweise, die Größe der Belegschaft und vieles mehr.

Sie helfen, dass jeder vermögende Privatkunde die passende Arbeitskraft-Absicherung und Ruhestandsplanung bekommt. Genau zugeschnitten auf seinen Bedarf und seine Pläne für die Zukunft. Außerdem beraten Sie zu privaten Sachversicherungen und Finanzierungen.

Je nachdem, wie Sie ticken, unterstützen wir Sie auf einem von zwei Wegen:

1. Sie sind passionierter Netzwerker

Sind Sie kommunikativ und kommen schnell mit Menschen ins Gespräch? Sie haben aber keine Lust auf all die Details, die eine Rund-Um-Beratung und die anschließende Betreuung mit sich bringt? Oder Sie möchten sich gerne auf wenige Themen konzentrieren und alles andere gewissenhaft erledigt wissen und sich nicht selbst damit herumschlagen? Dann sind Sie in unserem Experten-Netzwerk bestens aufgehoben. Denn Sie sind der Experte mit Akquise-Neigung.

Sie führen die ersten Gespräche mit den Mandanten, verschaffen sich und ihm einen Überblick und dann kümmern sich unsere Spezialisten um die Details. Es ist völlig egal, mit welchem Problem oder Wunsch der Mandant zu Ihnen kommt, Sie können es im Netzwerk lösen.

Entweder gehen Sie gemeinsam mit dem Spezialisten zum Kunden (auch online) oder lassen den Spezialisten in Ruhe seine Arbeit tun.

Womit wir beim zweiten Weg sind...

2. Sie sind Fach-Spezialist

Wenn ich Sie nachts wecke und Sie spontan eine knifflige Frage aus Ihrem Fachgebiet beantworten können, dann sind Sie jemand, den ich scherzhaft einen Experten mit Insel-Begabung nenne.

Als ich selbst anfing, Mandanten zu beraten, war mir schnell klar, dass ich nicht in allen Bereichen helfen konnte, obwohl ich das wollte. Es gab nur zwei Möglichkeiten: Entweder ich mache es selbst und verbocke es oder ich bitte jemanden um Hilfe, der sich damit auskennt.

Und genau so entstand das Experten-Netzwerk bei von Buddenbrock. Aus dem Anspruch, jedes Finanzthema für den Mandanten professionell zu lösen, ohne alles selbst machen zu müssen.

Wenn Sie auf ein Fachgebiet spezialisiert sind und Ihr Thema in einfachen Worten rüber bringen können, dann sind auch Sie im Experten-Netzwerk bei von Buddenbrock bestens aufgehoben.

Wie Sie sehen, sind wir eine Kooperation der Kompetenzen. Rund um Finanzen, Recht und Steuern. Unser Ziel ist es, gute Leute noch besser zu machen. Wir möchten nicht nur unseren Mandanten, sondern auch unseren Finanzberatern ein glückliches Leben ermöglichen.

Sie bestimmen selbst, wie viel Sie arbeiten. Sie bestimmen selbst, wie gut Sie verdienen möchten. Sie haben es in der Hand, das Leben zu führen, von dem Sie träumen. Wir unterstützen Sie dabei. Unsere Experten und ich selbst als Ihr Mentor, wenn Sie das wünschen.

Wann legen wir los?

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen aus der Finanzdienstleistung und der Beratung von Unternehmern oder Freiberuflern, Führungskräften, Facharbeitern oder Akademikern mitbringen und sich in Zukunft auf eine dieser Zielgruppen fokussieren möchten.

Sie treten überzeugend auf und arbeiten gerne eigenständig. Sie handeln menschlich und nachhaltig.

Haben Sie in einer Versicherungs-Agentur, bei einem Makler oder für einen Finanzvertrieb gearbeitet? Und haben Sie einen Bezug zu den oben genannten Menschen? Dann werden Sie sich bei uns wohl fühlen.

Sie sind ein Kümmerer und versetzen sich in die Situation des Mandanten. Sie sind nicht daran interessiert, dem Mandanten möglichst viele Finanzprodukte zu verkaufen. Sie bieten die passenden Lösungen zum jeweiligen Geschäftsmodell oder Lebensentwurf des Mandanten.

Sie sind mit Herz dabei. Und mit Spaß an der Arbeit. Und mit Qualität in der Beratung.

Wenn Sie in einem Vermittler-Betrieb arbeiten, als Kundenberater oder Vertreter, und sich in Ihrem jetzigen Umfeld nicht mehr wohl fühlen, dann lassen Sie uns reden.

Das gilt auch dann, wenn Sie bislang Einzelmakler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Vertriebs-Unterstützung und ein Spezialisten-Team wünschen, das hinter und neben Ihnen steht. Bei von Buddenbrock wird Ihr Leben einfacher.

Wir arbeiten zum Beispiel mit blau direkt und sind extrem digital. Die Kunden-App 'simplr' ist das Bindeglied zwischen uns und dem Mandanten.

Wir sind eine der besten Adressen für betriebliche Altersvorsorge-Konzepte.

Wir gewinnen unsere Mandanten über Social Media Marketing und über unsere Webseite. Und natürlich über Empfehlungen. Wenn Sie Unternehmen direkt ansprechen mit unserem High End bAV-Konzept, öffnen sich die Türen fast wie von selbst. Ihre Zeit der Kaltakquise ist vorbei.

Derzeit sind wir 92 Finanzberater und Mitarbeiter im Backoffice. Als Finanzberater wickeln Sie alles über den Tablet-Computer ab und das Backoffice kümmert sich um Nacharbeiten und Followups.

Wir haben beste Zugänge zu Maklerbetreuern und oft auch direkt zum Innendienst bei vielen Produktpartnern.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen. Was halten Sie davon? Rufen Sie doch einfach an.

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen Aufgabe? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein Gefühl für Zahlen haben und komplizierte Dinge einfach erklären können.

Sie müssen nicht den kompletten Finanz- und Versicherungs-Markt auswendig kennen oder in jeder Sparte ein Experte oder eine Expertin sein.

Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten und die Lust mit, unsere Mandanten professionell zu beraten und langfristig zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann nehmen Sie Kontakt auf.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, unsere Mandanten kompetent zu betreuen.

Helfen Sie uns, unsere Mandanten zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Stephan Seidenfad
Geschäftsführer

von Buddenbrock
Unternehmensgruppe
Schloss Schellenberg
Renteilichtung 1
45134 Essen

Rufen Sie mich jetzt an:

Telefon: +49 201 10 22 77 22

Oder schicken Sie eine WhatsApp:

Chat starten: +49 151 40 23 29 01

Oder schicken Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: s.seidenfad@vonbuddenbrock.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen