

## Versicherungs-Fachkraft als Gewerbe-Spezialist • Keine Akquise |mwd

---

**Arbeiten Sie in einer Versicherungs-Agentur, bei einem Makler oder für einen Finanz-Vertrieb und fühlen sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?**

**Sind Sie ein auf Gewerbekunden spezialisierter Kundenberater oder ein Firmen-Spezialist bei einem Versicherer oder Assekuradeur? Und haben Sie in den letzten Wochen oder Monaten schon an einen Wechsel gedacht?**

**Ist Akquise nicht so Ihr Ding? Liegen Ihnen Kunden im gewerblichen Mittelstand und suchen Sie eine neue Aufgabe als Gewerbe-Spezialist in Festanstellung?**

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Stellenangebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Stephanie Herr. Ich bin Personalleiterin bei der SüGa-Gruppe Versicherungsmakler AG und suche im Raum Sachsen, Thüringen und Sachsen-Anhalt mit der Option Home-Office in Festanstellung und Vollzeit eine engagierte und reisefreudige

### **Versicherungsfachkraft als Gewerbe-Spezialist |mwd.**

Die SüGa-Gruppe ist ein Chemnitzer Unternehmen. Unsere großartigen sächsischen Wurzeln spiegeln sich auch in unserer Unternehmenskultur wider: herzlich, offen und ehrlich. So erlangen wir die Zufriedenheit unserer Mandanten. Schließlich sind Versicherungen nicht einfach nur Produkte, sondern vor allem Vertrauenssache.

Unternehmer und Geschäftsführer haben weder Lust noch Zeit, sich ihre Versicherungen im Internet selbst zusammen zu klicken. Eine betriebliche Haftpflicht-Versicherung ist nunmal komplexer als eine private. Und im geschäftlichen Umfeld kann ein unpassender oder fehlender Versicherungsschutz die Existenz kosten.

Firmenkunden wollen EINEN Ratgeber, dem sie vertrauen und auf den sie sich verlassen können. Eine Telefonnummer, die sie anrufen können, wenn's brennt. Im wahrsten Sinne des Wortes.

Wir haben einen großen Kundenbestand und wachsen stark. Zum einen über Empfehlungen und zum anderen durch Übernahmen von Maklerbetrieben, die wir in unsere Unternehmensgruppe integrieren.

Jetzt suchen wir Verstärkung im Team Gewerbe-Versicherungen und bieten jemandem bei uns eine echte und langfristige Perspektive.

Sei es ein Einzelmakler, der sich in diesen Zeiten lieber mehr Sicherheit wünscht, oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Fachabteilung oder von einem Großmakler, die oder der sich unterfordert fühlt und eine neue Aufgabe sucht, in die nicht ständig jemand reinredet.

...und da kommen Sie ins Spiel.

**Als Gewerbe-Spezialist sorgen Sie dafür, dass jedes Unternehmen jederzeit den passenden Versicherungsschutz genießt. Genau zugeschnitten auf das Geschäftsmodell, die Arbeitsweise, die Größe der Belegschaft und vieles mehr.**

Sie arbeiten in einem großen und stetig wachsenden bundesweiten Kundenbestand. Neukunden-Akquise ist nicht Ihre Aufgabe. Allerdings bringen Sie die Lust mit, den Bestand auszubauen, die Vertragsdichte zu erhöhen und die Qualität der Absicherung der Mandanten zu steigern.

**Sie haben also einen erstklassigen Kundenzugang und arbeiten aus dem Home-Office oder vom Büro heraus bei freier Zeiteinteilung.**

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und professioneller Support aus dem Backoffice erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie zügige interne Abläufe.

**Als Gewerbe-Spezialist sind Sie ein wichtiger Faktor für die Umsetzung unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenberatung.**

Denn Sie sind das persönliche Bindeglied zum Kunden und konzentrieren sich auf die Pflege unserer Gewerbe-Kunden in ganz Deutschland. Via Telefon, E-Mail, Video-Konferenz, aber auch persönlich vor Ort, wenn erforderlich (z. B. Hilfe im Schadenfall).

Sind Sie kommunikativ und kommen schnell mit Menschen ins Gespräch? Und haben Sie Lust auf all die Details, die eine aktive Kundenbetreuung mit sich bringt? Dann sind Sie in unserem Team bestens aufgehoben.

Neugierig?

**Als Gewerbe-Spezialist passen Sie prima zu uns, wenn Sie eine Ausbildung im Versicherungsbereich oder entsprechende Erfahrungen aus der Kundenberatung mitbringen. Zum Beispiel aus einer Agentur, von einem Makler oder als Fachspezialist Gewerbe bei einem Versicherer, Assekuradeur oder Maklerpool.**

Wenn Sie bereits Firmenkunden zu betrieblichen Haftpflicht- und Sachversicherungen beraten haben und sich demnächst voll darauf konzentrieren möchten, haben Sie bei uns eine rosige Zukunft.

Ganz ohne Gewerbe-Erfahrungen werden Sie sich bei uns allerdings schwer tun.

Falls Sie in einer der Gewerbe-Sparten erst wenig Erfahrung haben, arbeiten wir Sie ein und bringen Ihnen alles bei, was Sie wissen müssen. Wenn Sie offen, kommunikativ und lernbereit sind, werden Sie schnell im Thema sein.

Sie arbeiten gerne eigenständig, strukturiert und sorgfältig, übernehmen Verantwortung und bringen frische Ideen ein. Sie arbeiten außerdem gerne im Team und wollen mitgestalten. Auch das Team kann sich auf Sie verlassen.

Sie sind ein Kümmerer und versetzen sich in die Situation des Kunden. Sie sind mit Herz dabei. Und mit Spaß an der Arbeit. Und mit Qualität in der Beratung.

Sie können sich für Ihre Aufgaben begeistern, sind service-orientiert und haben keine Angst davor, mit Menschen ins Gespräch zu kommen.

Obwohl wir derzeit viele Gespräche über Video-Konferenzen und Telefon führen, werden Sie in Zukunft auch bundesweit reisen. Persönlicher Kontakt und Vertrauen sind enorm wichtig und ausschlaggebend für eine kontinuierliche Zusammenarbeit. Wenn das Reisen für Sie ein Problem ist, passt diese Stelle eher nicht zu Ihnen.

Wenn Sie in einem Versicherungsbüro arbeiten, als Kundenberater oder Vertreter, und sich in Ihrem jetzigen Umfeld nicht mehr wohl fühlen, dann lassen Sie uns miteinander sprechen.

Das gilt auch dann, wenn Sie Einzelmakler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Unterstützung und eine Aufgabe ohne Vertriebsdruck wünschen. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher.

Klingt das nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremst? Wollen Sie mehr? Dann lassen Sie uns reden.

Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren, vor allem, weil Sie im Home-Office arbeiten.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken.

Zusätzlich zu Ihrem Festgehalt, das sich am Tarifvertrag und an Ihren Erfahrungen orientiert, bekommen Sie einen Vergütungsanteil, der Ihre Leistungen honoriert. Sie bestimmen die Höhe Ihres Verdienstes also selbst.

Außerdem bekommen Sie eine betriebliche Altersvorsorge, eine betriebliche Krankenversicherung (zu 100 % arbeitgeber-finanziert), volle Lohnfortzahlung über die üblichen sechs Wochen hinaus, einen Dienstwagen und eine vollständige moderne Technik-Ausstattung inklusive Smartphone.

Obst und Getränke sind an unserem Standort in Chemnitz frei. Parkplätze und öffentliche Verkehrsmittel gibt's direkt vor der Tür. Montags treffen wir uns hier zur Team-Besprechung. Ansonsten arbeiten Sie, wenn Sie mögen, komplett aus dem Home-Office.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen. Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch einfach an.

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohl fühlen.

**Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Dinge selbständig und direkt anpacken und Probleme schnell und einfach lösen wollen.**

Wir sind Partner der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungsinstitut der deutschen Versicherungsbranche. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

**Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Gewerbekunden in Versicherungs-Fragen zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Kunden kompetent zu beraten. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

**Haben Sie Fragen?**

**Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten? Ja?**

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihre

Stephanie Herr  
Personalleiterin

SüGa Gruppe Versicherungsmakler AG  
Erfenschlager Straße 19  
09125 Chemnitz

**Rufen Sie mich jetzt an:**

Tel.: +49 371 38280-63

**Oder senden Sie eine WhatsApp:**

Chat starten: +49 151 47606741

**Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: [stephanie.herr@suega-gruppe.de](mailto:stephanie.herr@suega-gruppe.de)

—  
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen