

Versicherungsfachkraft als Maklerbetreuer im Innendienst |mwd

Arbeiten Sie bei einem Versicherungsmakler, Versicherer, Finanzvertrieb oder in einer Bank? Ist Akquise nicht so Ihr Ding und fühlen Sie sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

Sind Sie Maklerbetreuer, Vertriebsunterstützer oder Kundenberater für Versicherungen und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?

Machen Ihnen die Betreuung von Versicherungsmaklern und Kundenservice Spaß? Und haben Sie in der letzten Zeit an einen Job-Wechsel gedacht?

Dann habe ich jetzt ein Stellenangebot für Sie, das Sie interessieren wird. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Heike Angele. Ich bin Personal-Vorstand bei der FondsKonzept AG und suche in Vollzeit und Festanstellung in Illertissen bei Ulm (alternativ: München) mit der Option anteilig Home-Office eine engagierte

Versicherungsfachkraft als Maklerbetreuer im Innendienst |mwd.

Bürokratie, Dokumentationspflichten, rechtliche Stolpersteine. Die Anforderungen an Versicherungsmakler wachsen stetig und übersteigen das Kerngeschäft zunehmend. Als Maklerpool helfen wir Vermittlern, sich wieder auf die Kundenberatung zu konzentrieren.

Wir sind ein unabhängiger Service-Dienstleister im Bereich Versicherungen und Finanzen und stellen den Vermittler beim Kunden wieder in den Fokus. Als Abwicklungs-Spezialist bei der Vermittlung von Investmentfonds haben wir uns einen Namen gemacht und betreuen ein Volumen von mehr knapp 14,0 Mrd. Euro für unsere Partner.

Zum weiteren Ausbau unseres zweitgrößten Geschäftsfeldes, des Versicherungsbereiches, suchen wir Unterstützung.

FondsKonzept ist mit über 20-jähriger Erfahrung kompetenter Ansprechpartner für mehr als 3.300 Vertriebe, Finanzmakler, Vermögensverwalter und Banken und wickelt die Geschäftsfelder Investment, Versicherungen, Beteiligungen und Finanzierungen vollumfänglich ab.

Mittelpunkt und Alleinstellungs-Merkmal von FondsKonzept ist das smart MSC – eine selbst entwickelte vollumfängliche Service-Plattform zur digitalen Abwicklung aller Geschäftsvorfälle rund um Versicherungen und Finanzen.

Jetzt suchen wir Verstärkung in der Vermittler-Betreuung und bieten einem Versicherungs-Menschen eine spannende Perspektive mit einer sicheren beruflichen Zukunft.

Sei es ein Versicherungsmensch im Außendienst (auch Einzelmakler), der sich in diesen Zeiten lieber mehr Sicherheit im Innendienst wünscht. Oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Bank oder von einem Finanzvertrieb, der oder die eigentlich viel lieber eigenständig arbeitet und eine Aufgabe sucht, in die nicht ständig jemand reinredet.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Versicherungsfachkraft in der Vermittler-Betreuung sorgen Sie dafür, dass jeder Makler genau die Unterstützung bekommt, die für seine Situation und Bedürfnisse notwendig ist.

Sie sind die freundliche und service-orientierte Ansprechperson für unsere Geschäftspartner im Bereich Versicherungen und haben stets ein offenes Ohr für die „Wehwechen“ des Maklers. Dabei beraten Sie weder Makler noch Endkunden zu Versicherungsprodukten.

Sie beantworten Fragen der Vertriebspartner zu Funktionen im smart MSC im Bereich Versicherungen und zu unseren damit verbundenen Services, wie z.B. Vergleichs- und Angebots-Rechner.

Dabei kümmern Sie sich auch um die Wiedervorlage und Nachbearbeitung von Fehlern in Antrags- und Vertrags-Prozessen.

Sie lösen Probleme, bevor diese groß werden, sind stark in der Kommunikation und mit ganzer Leidenschaft Dienstleister.

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits als Maklerbetreuer, Vertriebsunterstützer oder Kundenberater für Versicherungen gearbeitet haben. Haben Sie im Innendienst einer Regional- oder Vertriebsdirektion bei einer Versicherung, einer Bank oder bei einem Finanzdienstleister gearbeitet? Oder als Kundenberater im Außendienst?

Vielleicht sind Sie Einzelmakler und wünschen sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen eine neue Aufgabe in der Versicherungswelt. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher. Und spannender.

Eine Ausbildung im Versicherungsbereich oder entsprechende Berufserfahrung, also ein Verständnis für Versicherungen und den (digitalen) Ablauf von Kundenberatungen, ist Voraussetzung für Ihre neue Aufgabe.

Klingt das nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremsst? Wollen Sie mehr? Dann lassen Sie uns reden.

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, freundlich und hilfsbereit. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren, vor allem, wenn Sie im Home-Office arbeiten.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfeiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Uns ist wichtig, dass Sie kunden-orientiert denken und Ihre Ideen einbringen, um uns gemeinsam nach vorne zu bringen.

Neugierig?

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen Aufgabe? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Dinge selbständig und direkt anpacken und Probleme schnell und einfach lösen wollen.

Sie arbeiten entweder in Illertissen bei Ulm oder in München und nutzen dabei moderne digitale Arbeitsmittel.

Sie werden bei uns so gut wie kein Papier mehr finden. Das Telefon und unser Ticketsystem sind unserer Haupt-Werkzeug. So lösen wir Probleme schnell und direkt.

Mit Ihrem Einstieg bei FondsKonzept sichern Sie sich ein breitgefächertes Weiterbildungs-Angebot. Möchten Sie Ihren Fachwirt machen? Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Zusätzlich zu Ihrem Gehalt, das sich an Ihren Erfahrungen orientiert, bekommen Sie auf Wunsch eine betriebliche Altersversorgung und Mitarbeiter-Rabatte, wo möglich. Ab Januar 2023 ist auch eine betriebliche Krankenversicherung geplant.

Freitags essen wir gemeinsam zu Mittag. Obst und Getränke sind im Büro natürlich frei. Parkplätze direkt vor der Tür.

Und natürlich gibt es ein Sommerfest und eine Weihnachtsfeier.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten und die Lust mit, unsere Makler professionell zu beraten und aktiv zu unterstützen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, Wertschätzung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, unsere Makler kompetent zu betreuen.

Helfen Sie uns, unsere Vertriebspartner zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben und weiter empfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns rein zu schnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihre
Heike Angele
Personal-Vorstand

FondsKonzept AG
Ulmer Straße 6
89257 Illertissen

Rufen Sie mich jetzt an:

Telefon: +49 7303 9698 111

Oder senden Sie mir eine WhatsApp:

Chat starten: +49 177 9695 011

Oder senden Sie mir Ihren Lebenslauf:

E-Mail: angele@fondskonzept.ag

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen