

Firmenkundenberater für Bau- und Immobilien-Versicherungen (Profis und Einsteiger willkommen) |mwd

[caption id="attachment_100099690" align="alignleft" width="700"] Sie können bei uns im Büro oder im Home-Office arbeiten.[/caption]

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro, bei einem Finanz- oder Bankenvertrieb und fühlen sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl? Möchten Sie gerne ausschließlich mit Firmenkunden arbeiten?

Sind Sie Versicherungsmakler oder Kundenberater oder Fachmensch für gewerbliche Versicherungen und haben in den letzten Wochen oder Monaten an einen beruflichen Wechsel gedacht?

Suchen Sie eine neue Aufgabe als Firmenkundenberater in Festanstellung?

[Die Stelle ist auch für Quereinsteiger aus der Bau- und Immobilienwelt geeignet.]

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Stellenangebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Paul Richter. Ich leite den Vertrieb bei der Schmalenberg GmbH und suche in Vollzeit und Festanstellung in Sachsen, Sachsen-Anhalt oder Thüringen mit der Option Homeoffice einen oder zwei engagierte

Firmenkundenberater für Versicherungen |mwd.

Die Schmalenberg GmbH ist ein familien-geführter Versicherungs-Spezialist für Immobilien und Baugewerbe. Mit exklusiven Deckungskonzepten für das Bauhaupt- und Baunebengewerbe und die Immobilienwirtschaft, einem hohen Maß an Qualität und unserem aktivem Schadenmanagement betreuen wir unsere Mandanten seit 1990 mit derzeit 22 Mitarbeitern.

Wir wachsen, denn wir entwickeln unsere exklusiven Versicherungs-Konzepte ständig weiter und schaffen einen Schutz, der leistungstechnisch weit über Marktniveau liegt und preistechnisch günstiger.

Deshalb suchen wir Verstärkung und bieten jemandem bei uns eine echte und langfristige Perspektive als Versicherungs-Fachkraft in der Firmenkunden-Beratung im Bereich Immobilien und Baugewerbe.

Sei es ein erfahrener Gewerbe-Spezialist, der sich ein spannendes Arbeitsumfeld im Immobilien- und Baugewerbe wünscht. Oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Fachabteilung oder von einem Großmakler, der oder die eigentlich viel lieber eigenständig arbeitet und eine Aufgabe im Firmenkundenbereich sucht, in die nicht ständig jemand reinredet und in die er oder sie hineinwachsen darf.

Und da kommen Sie ins Spiel...

Ihre Aufgabe als Kundenberater ist, dafür zu sorgen, dass jedes Unternehmen jederzeit den passenden Versicherungsschutz genießt. Genau zugeschnitten auf das Geschäftsmodell, das Immobilien-Projekt, die Arbeitsweise und vieles mehr.

Sie arbeiten in einem großen und stetig wachsenden bundesweiten Kundenbestand. Wir haben alle Aufgaben systematisch im Team aufgeteilt, sodass Sie sich nicht mit Adress-Änderungen rumschlagen müssen und sich voll und ganz auf die Beratung der Mandanten konzentrieren können.

Der typische Workflow in der Kundenberatung ist wie folgt:

1. Der Kunde ruft an oder schickt sein Anliegen per E-Mail. Oder unser Akquisiteur gewinnt einen neuen Firmenkunden im Erstgespräch.
2. Das Backoffice oder der Akquisiteur vereinbart für Sie mit dem neuen Kunden ein Beratungsgespräch und trägt den Termin in Ihren Kalender ein.
3. Sie führen das Beratungsgespräch, analysieren den Bedarf des Kunden und vereinbaren mit ihm den passenden Versicherungsschutz.

Als Kundenberater treten Sie immer dann in Aktion, wenn es fachlich ‚kompliziert‘ wird. Um erste Hilfe, Administration und Terminierung kümmern sich unsere glorreichen Sieben im Backoffice.

Als Versicherungs-Fachkraft bauen Sie außerdem Kontakte in der Zielgruppe aus, stellen unsere speziellen Deckungskonzepte vor und

pflegen die Beziehung zu Mandanten und Interessenten.

Sie bringen also auch Spaß am Vertrieb mit. Wir unterstützen Sie dabei, eine exzellente Marktübersicht zu erlangen und neue Kontakte gezielt anzusprechen.

Neugierig?

Wir bieten Ihnen drei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten und das Geschäft auszubauen:

1. Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen mit gewerblichen Versicherungen mitbringen, idealerweise für Immobilien und Baugewerbe. Sei es als Sachbearbeiter im Innendienst, Kundenberater im Backoffice oder als Vertreter oder Versicherungsmakler. Wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, oder sich in Zukunft auf die Immobilienwelt konzentrieren möchten, sind Sie mit Ihrer Berufserfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium rund um Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben schon erste Berufserfahrung mit gewerblichen Versicherungen gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ‚austoben‘.

3. Im Quereinstieg

Haben Sie bislang erst wenig oder keine berufliche Erfahrung mit der Versicherungswelt? Bringen allerdings kaufmännische Erfahrungen aus der Bau- oder Immobilien-Wirtschaft mit, zB aus der Hausverwaltung, aus einer Wohnungs-Gesellschaft oder als Bauingenieur, und hatten dort erste Berührung mit Versicherungen?

Die Stelle ist auch für Quereinsteiger aus der Immobilienwelt geeignet, die neugierig, lernwillig und teamfähig sind, sich eine ganz neue Aufgabe wünschen und Freude am Umgang mit Firmenkunden und Zahlen haben.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und zu lernen, dann unterstützen wir Sie und bringen Ihnen alles bei, was Sie wissen und für die Aufgabe können müssen. Wenn Sie eine gute Auffassungsgabe haben, dann bringen wir die Geduld auf, Sie gründlich fortzubilden.

Wenn Sie glauben, dass diese Tätigkeit für Sie passen könnte, Sie sich aber nicht ganz sicher sind, dann rufen Sie mich an und wir überlegen gemeinsam.

Klingt eine der drei Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremst? Wollen Sie mehr? Dann lassen Sie uns reden.

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, freundlich und hilfsbereit. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren und bauen gerne etwas auf.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfeiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und pflegen mit einer Duz-Kultur das persönliche Miteinander auf Augenhöhe. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken.

Sie erwarten eine unbefristete Festanstellung. Ihr Gehalt orientiert sich am Tarifvertrag und an Ihren Erfahrungen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das auf Ihr Gehalt aus.

Außerdem honorieren wir Ihre persönliche Leistung gemessen am Bestands-Zuwachs. Ihre Leistungen aus der Vergangenheit summieren sich und steigern jedes Jahr wieder neu Ihre Bonifikation.

Neben flexiblen Arbeitszeiten erhalten Sie bei uns die Möglichkeit, im Homeoffice und mobil zu arbeiten.

Natürlich haben Sie auch einen Arbeitsplatz in unserem Büro in Grimma. Dort treffen wir uns regelmäßig zur Team-Besprechung. Ihr Lebensmittelpunkt liegt also bestenfalls in der Region Sachsen, Sachsen-Anhalt oder Thüringen.

Im Büro bekommen Sie eine moderne Technik-Ausstattung (auch im Homeoffice), Obst und Getränke gehen aufs Haus und Parkplätze und öffentliche Verkehrsmittel sind direkt vor der Tür.

Wir haben ein eigenes Fitness-Studio im Haus, in dem Sie sich jederzeit auspowern können. Massagen inklusive. Auf Wunsch bekommen Sie einen Firmenwagen und nehmen an Team-Events teil.

Unsere Kunden brauchen oft maßgeschneiderten Versicherungsschutz und keine Tarife von der Stange. Das macht die Arbeit mit Firmenkunden so interessant.

Sie sind ein Kümmerer und versetzen sich in die Situation des Firmenkunden. Sie sind mit Herz dabei. Und mit Spaß an der Arbeit. Und mit hohem Qualitätsanspruch in der Beratung.

Wenn Sie in einem Versicherungsbüro arbeiten, als Kundenberater oder Vertreter, und sich in Ihrem jetzigen Umfeld nicht mehr wohl fühlen, dann lassen Sie uns miteinander sprechen.

Das gilt auch dann, wenn Sie Einzelmakler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Unterstützung und ein Spezialisten-Team wünschen, das hinter Ihnen steht. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher. Und spannender.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen. Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch einfach an.

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, offen und kommunikativ sind und komplizierte Dinge einfach erklären können.

Wir sind Partner der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungs-Institut der deutschen Versicherungsbranche.

Mit Ihrem Einstieg bei Schmalenberg sichern Sie sich also ein breitgefächertes Trainings- und Coaching-Angebot. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie Erfahrungen und die Lust mit, sich im Bereich Firmenkunden weiter zu entwickeln? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Kunden kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns rein zu schnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr
Paul Richter
Leitung Vertrieb

Schmalenberg GmbH
Versicherungs-Spezialist für
Immobilien und Baugewerbe
Markt 5
04668 Grimma

Rufen Sie mich jetzt an:

Telefon: +49 3437 9390

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: +49 151 500 300 11

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: paul.richter@schmalenberg.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen

© VersicherungsKarrieren • Made in Berlin und Speyer • Telefon: (+49)176 47 04 97 05