

Finanzcoach im Quereinstieg – Auch Profis und Berufseinsteiger willkommen (m/w/d)

Arbeiten Sie im Vertrieb bei einem Versicherungs- oder Finanz-Dienstleister? Oder in einem Autohaus, Reisebüro oder in einer anderen Branche im Verkauf? Und fühlen Sie sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

Sind Sie Teamleiter, Kundenberater oder Verkäufer (Auto, Immobilien, Baufinanzierung) oder haben beruflich eine Leidenschaft für Vertrieb und Kundenberatung (Bank, Einzelhandel) und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?

Möchten Sie leistungsgerecht bezahlt werden, nicht mehr Ihre Zeit gegen Geld tauschen und Ihre Arbeitszeit frei gestalten (zB Job und Kind besser verbinden)? Haben Sie in der letzten Zeit an einen Job-Wechsel gedacht und suchen jemanden, der Sie auf Ihrem neuen Weg professionell unterstützt?

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Gesprächs-Angebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Marc Dietrich. Ich leite eine Direktion bei der Deutschen Vermögensberatung (DVAG), einem der großen Finanzdienstleister in Deutschland und Europa, und suche für Kunden in und 100 km um Hamburg (Option Homeoffice) in Vollzeit und Teilzeit (ab 20 Wochenstunden) mehrere engagierte

Finanzcoaches im Quereinstieg |m w d.

Als Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung betreuen wir heute rund 8 Millionen Kunden zu den Themen Absicherung, Altersvorsorge und Vermögensaufbau.

Die Deutsche Vermögensberatung hilft Menschen aller Bevölkerungsschichten, in finanziellen Angelegenheiten die richtigen Entscheidungen zu treffen. Jeder Kunde erhält die für ihn beste Beratung und ein individuell zugeschnittenes Angebot.

Unseren Erfolg verdanken wir vor allem unserem einzigartigen Miteinander aus über 18.000 hauptberuflichen Vermögensberaterinnen und Vermögensberatern. Sie bieten als Finanzcoaches eine ganzheitliche Allfinanzberatung getreu dem Motto „Früher an später denken.“

Und wir wachsen. Deshalb suchen wir Verstärkung für unser Team und bieten Ihnen DIE Chance für Ihren beruflichen Neustart.

Was tun, wenn die Arbeit keinen Spaß mehr macht, nicht den ursprünglichen Vorstellungen entspricht oder nicht mit dem Privatleben zu vereinbaren ist? Die Antwort: Eine andere Tätigkeit suchen.

Quereinsteiger sind Menschen, die ihre berufliche Richtung wechseln, ohne die hierfür übliche Ausbildung durchlaufen zu haben. So wie Sie möglicherweise...

Wenn Sie wirklich frei arbeiten und Ihr eigener Chef sein wollen, Ihre Arbeitszeit selbst bestimmen, Ihre Verdienstmöglichkeiten selbst beeinflussen möchten und einen starken Partner suchen, der Sie beim Wechsel unterstützt, dann lassen Sie mich Ihnen erzählen, was ich für Sie habe.

Denn: Wenn Sie sich Ihre Arbeitszeit frei einteilen wollen und selbst bestimmen möchten, wie viel Geld Sie verdienen, dann kommt für Sie eine Tätigkeit im Vertrieb und in der Kundenberatung infrage.

Vielleicht kennen Sie die aktive Kundenberatung schon aus Ihrem jetzigen Beruf. Und Beratung ist genau Ihr Ding. Dann sollten wir reden.

Wenn Sie motiviert sind und etwas erreichen wollen, verschwenden Sie nicht Ihre Zeit. Ihr Leben ist zu wertvoll für einen Beruf, der Sie nicht erfüllt, Ihnen keinen Spaß macht und kaum Möglichkeiten zur Weiterentwicklung bietet. Nutzen Sie die Chance, sich umzuorientieren: Finanzcoach könnte Ihr Traumberuf sein!

Bei uns zählen Ihre Einstellung und Ihre Lust auf den Job, nicht Ihre Vorkenntnisse. Das erforderliche Know-how lernen Sie bei uns: Wir bilden Sie intensiv und individuell aus. Dabei stehe ich stets als persönlicher Ansprechpartner an Ihrer Seite.

Wir bieten Ihnen eine starke Bekanntheit am Markt, ein dichtes Kundennetz und ausgezeichnete Produkte und erprobte Beratungs-Konzepte. Digitale Tools und neue Medien gehören für uns ebenso dazu, wie die Unterstützung bei Ihrer Weiterentwicklung.

Wir bieten eine langfristige Perspektive für Leute, die lieber ihr eigener Chef oder ihre eigene Chefin sein wollen. Für Menschen, die sich ihre Arbeit so gestalten wollen, wie sie es für richtig halten, ohne dass ständig jemand reinredet.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Ihre Hauptaufgabe als Finanzcoach ist, den Kontakt zu Kunden aufzunehmen und zu pflegen, im Gespräch zu bleiben und dafür zu sorgen, dass jeder Kunde jederzeit die passenden Finanzdienstleistungen genießt. Genau zugeschnitten auf seinen Bedarf, seinen jetzigen Lebensabschnitt und seine Pläne für die Zukunft.

Wir nutzen zur Beratung das Vorteilsblatt, mit dem wir oft sofort einen Finanzvorteil in Höhe von 500 Euro je Kunde ermitteln. Dieser Vorteil ergibt sich aus der Finanzanalyse, die wir mit jedem Kunden durchführen. Wir verkaufen dem Kunden nicht einfach irgendetwas, sondern machen eine Bestandsaufnahme und gleichen diese ab mit seinen persönlichen Wünschen.

Anschließend ermitteln wir gemeinsam mit ihm genau die passenden Finanzprodukte und begleiten ihn im besten Fall ein Leben lang weiter.

Bei uns können Sie zunächst auch nebenberuflich starten, ohne Ihren bisherigen Job aufzugeben. Testen Sie einfach, ob Ihnen die Finanzbranche liegt – ohne Risiko, aber mit großen Chancen.

Dabei unterstützen Sie unsere Vermögensberaterinnen und Vermögensberater, zum Beispiel bei der Vereinbarung von Terminen oder der Erfassung von Kundendaten. Die Beratung selbst übernimmt ein erfahrener Finanzcoach. Sie hören einfach zu und erfahren, wie Beratung funktioniert. So eignen Sie sich erstes Fachwissen an.

Klingt das fair?

Nach einiger Zeit entscheiden Sie selbst, ob Sie im Nebenberuf bleiben oder voll einsteigen möchten, um Ihre eigenen Kunden zu beraten und zu betreuen.

Finanzcoaching will gelernt sein. Eine grundsätzliche Schulung ist deshalb Voraussetzung für Ihren Erfolg. Wir machen Sie fit und geben Ihnen gezielte Unterstützung.

Als Quereinsteiger sind Sie ein wichtiger Teil unserer Personal-Entwicklung.

Das erwartet Sie bei uns:

01 Einstieg nach Maß

Abgestimmt auf Ihre bisherigen Erfahrungen bieten wir Ihnen eine umfassende Ausbildung und Einarbeitung in Ihren neuen Beruf als Finanzcoach. Die Kosten übernehmen wir.

02 Karriere und Einkommen

Bei uns entscheiden Sie selbst über Ihren Karriereweg und die Höhe Ihres Einkommens – durch Ihr Engagement. Wer viel leistet, verdient auch viel. Gender Pay Gap? Nicht bei uns! Finanzielle Starthilfe? Na, klar!

03 Berufliche Freiheit

Sie sind Ihr eigener Chef und bauen sich etwas Eigenes auf. Bei freier Zeiteinteilung. Nie wieder einen nervigen Boss. Nie wieder Schichtarbeit. Nie wieder unbezahlte Überstunden.

04 Ein sicherer Job mit Zukunft

Als Finanzcoach sind Sie in einem Markt tätig, in dem die Nachfrage nach kompetenter und individueller Beratung hoch ist. Sie helfen Menschen, staatliche Fördermöglichkeiten zu nutzen und eine persönliche Vermögensplanung zu entwickeln. Sie sorgen dafür, dass verringerte Leistungen der staatlichen Sozialsysteme durch private Vorsorge aufgefangen werden.

05 Das „Rundum-Paket“

Alles, was Sie für Ihren Erfolg brauchen, bekommen Sie bei uns: Ein bewährtes Beratungskonzept, Top-Produkte, digitale Hilfsmittel, Marketing-Unterstützung, einen Karrierecoach an Ihrer Seite und vieles mehr. Wenn Sie gerne ein eigenes Team aufbauen möchten, unterstützen wir Sie dabei.

Bonus: Eine große Familie

Sie arbeiten erfolgreich in einem hochmotivierten, freundschaftlichen Team. In Deutschland ist die DVAG flächendeckend mit rund

18.000 Vermögensberatern und Finanzcoaches vertreten. Mein Direktionsteam und ich selbst als Ihr Mentor und Coach freuen uns schon auf Sie.

Hohes Kundenvertrauen durch exzellente Beratungsqualität ist das Erfolgsrezept der DVAG. Das gilt auch für Sie persönlich: Nur eine fundierte Ausbildung macht Sie zum ausgezeichneten Berater. Deshalb erwartet Sie ein modulares Konzept mit einem Mix aus Theorie und Praxiswissen. Ideal aufeinander abgestimmt.

Sie beginnen mit einer Startphase in unserer Direktion, erwerben als Neueinsteiger/in innerhalb kürzester Zeit einen anerkannten IHK-Berufsabschluss im Bereich Finanzdienstleistungen und absolvieren die DVAG-Ausbildung für Vertrieb und Kundenberatung.

Die Aus- und Weiterbildung unserer Vermögensberater genießt bei uns höchste Priorität. Mit unseren deutschlandweit neun Berufsbildungszentren setzen wir Maßstäbe in der Qualifizierung unserer Vermögensberater – für bestmögliche Beratung und Betreuung unserer Kunden.

In unserem Berufsbildungszentrum (direkt nebenan) zeigen wir Ihnen:

- Wie Sie Kunden für sich gewinnen
- Wie Sie Kunden professionell beraten
- Wie Sie Kunden ein Leben lang behalten

Ein Komplett-Paket für Ihre berufliche Zukunft!

Neugierig?

Sie passen prima zu uns, wenn Sie in den letzten Wochen und Monaten immer wieder an einen Jobwechsel gedacht haben und lieber Ihr eigener Chef sein wollen, anstatt sich jeden Tag von jemandem sagen zu lassen, was Sie tun und lassen sollen.

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade eine Ausbildung oder ein Studium abgeschlossen haben. Oder haben Sie ein Studium abgebrochen, weil es Ihnen zu theoretisch ist und Sie mehr Praxisbezug wollen?

Sie sind hervorragend geeignet, wenn Sie Neugier, eine gute Auffassungsgabe, Lern- und Hilfsbereitschaft mitbringen und sich eine ganz neue Aufgabe wünschen. Sie sollten auch Freude und Lust am Umgang mit Menschen, Zahlen und klassischen Bürotätigkeiten haben.

Natürlich sind Sie auch herzlich willkommen, wenn Sie bereits Erfahrungen aus der Versicherungswelt mitbringen (angestellt oder selbständig) und nun einen neuen Weg mit einem neuen Partner einschlagen möchten.

Sie sind außerdem ehrgeizig und fleißig und haben ein Ziel vor Augen.

Wenn Sie glauben, dass diese Tätigkeit für Sie passen könnte, Sie sich aber nicht ganz sicher sind, dann rufen Sie mich jetzt an und wir überlegen gemeinsam, wie Sie hinein schnuppern können. Unser Gespräch ist natürlich vertraulich.

Telefon Marc Dietrich:
>> +49 171 64 26 922

Klingt diese Chance nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremst? Wollen Sie mehr? Dann lassen Sie uns reden.

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, freundlich und hilfsbereit. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren, und mögen es, etwas aufzubauen.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfeiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe. Wir reden lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken.

Zusätzlich zu Ihrem planbaren Fixum bekommen Sie einen Vergütungsanteil, der Ihre Leistungen honoriert. Sie bestimmen die Höhe Ihres Verdienstes also selbst. Dazu Bonifikationen und Sondervergütungen für außergewöhnliche Leistungen.

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 20 Wochenstunden arbeiten. Oder erst neben Ihrem jetzigen Beruf hinein schnuppern.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun. Insbesondere Frauen und Mütter schätzen die selbstbestimmte Arbeitszeit.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und professioneller Support aus der Direktion erleichtern Ihnen die Arbeit

ebenso wie zügige interne Abläufe.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:

Telefon Marc Dietrich:

>> +49 171 64 26 922

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wir suchen Persönlichkeiten, die sich frei entfalten und die Chance nutzen wollen, ihr eigener Chef zu sein. Bei uns haben Sie alle Möglichkeiten: Die DVAG bietet Ihnen eine starke Bekanntheit am Markt, ein geführtes Beratungs-Konzept und ausgezeichnete Produkte.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Dinge selbständig und direkt anpacken und Probleme schnell und einfach lösen wollen.

Sie müssen nicht den kompletten Markt für Finanzdienstleistungen kennen oder ein Experte oder eine Expertin für eine bestimmte Sparte sein; wir suchen Persönlichkeiten. Und, wie gesagt, gerne im Quereinstieg.

Mit Ihrem Einstieg bei der DVAG sichern Sie sich ein breitgefächertes Trainings- und Coaching-Angebot. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten. Dabei stehe ich als Mentor an Ihrer Seite.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten, Kenntnisse und vor allem die Lust mit, Menschen in Fragen rund um den Vermögensaufbau zu beraten? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein modernes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, jeden Menschen kompetent zu beraten. Wir helfen Ihnen, Ihre Kunden zufrieden zu machen, sodass diese Ihnen treu bleiben und weiterempfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr
Marc Dietrich
Direktionsleiter

Direktion für
Deutsche Vermögensberatung
Braaker Grund 7
22145 Braak (Hamburg)

Rufen Sie mich jetzt an:

Tel.: +49 171 64 26 922

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: +49 176 59 23 93 51

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: marc.dietrich@dvag.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.