

Kundenbetreuer Personen-Versicherungen im Innendienst (Profi und Berufseinsteiger willkommen) |mwd

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro, bei einem Versicherer, einem Finanzvertrieb oder in einer Bank? Ist Akquise nicht so Ihr Ding und fühlen Sie sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl?

(Übrigens: Die Stelle ist auch für Berufseinsteiger geeignet. Mehr dazu weiter unten...)

Sind Sie Kundenberater für Versicherungen, Vertriebsunterstützer oder frisch ausgelernter Versicherungsmensch, und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?

Haben Sie eine Leidenschaft für biometrische Risiken und (betriebliche) Altersvorsorge? Macht Ihnen Kundenservice Spaß? Und haben Sie in der letzten Zeit an einen Job-Wechsel gedacht?

Dann habe ich jetzt ein Stellenangebot für Sie, das Sie interessieren wird. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Christian Heß. Ich bin Geschäftsführer bei der Stöver, Hermann & Partner Gruppe und suche in Vollzeit oder Teilzeit ab 20 Wochenstunden und Festanstellung in Bremen mit der Option Home-Office einen engagierten

Kundenbetreuer Personen-Versicherungen im Innendienst |mwd.

Stöver, Hermann & Partner (SHP) steht seit über 30 Jahren privaten und gewerblichen Mandanten rund um Versicherungen und Finanzierungen zur Seite – mit einem Team aus über 25 Spezialisten und einem kompetenten Netzwerk.

Als unabhängiger Versicherungsmakler sind wir nicht vertraglich an eine Versicherungs-Gesellschaft gebunden, sondern arbeiten im Auftrag unserer Mandanten. Wenn der Markt kein passendes Angebot bietet, entwickeln wir eigene individuelle Produktlösungen, die auch von anderen Marktteilnehmern nachgefragt werden.

So haben wir mit ATC GUARD eine eigene, leistungsstarke „Loss of Licence“ Versicherung. Dabei handelt es sich um eine besondere Berufsunfähigkeits-Versicherung für Fluglotsen.

Eine weitere Besonderheit ist, dass wir neben den herkömmlichen Provisions-Tarifen auch Nettotarife anbieten. Nettotarife sind bei vergleichbaren Leistungen preiswerter und werden über ein Honorar vergütet. Jeder Mandant hat diesbezüglich die Wahl, denn wir stellen jedem Mandanten zunächst unsere Arbeitsweise vor.

Darüber hinaus sind wir Ansprechpartner im Leistungsfall. Vom Angebot bis zur Vertragsschließung, von der aktiven Hilfe bei der Leistungsabwicklung bis zur Klärung von Vertragsangelegenheiten – wir stehen für professionelle Kundenberatung und umfassenden Kundenservice rund um Versicherungen und Finanzen.

Wir wachsen und suchen eine weitere Versicherungsfachkraft, die sich im Innendienst um Angebote, Beratungen und Vertragsänderungen im Bereich der Arbeitskraft-Absicherung und Altersvorsorge kümmert und den Kontakt zu unseren Kunden pflegt.

Wir bieten jemandem eine langfristige Perspektive im Innendienst, der oder die mit der derzeitigen beruflichen Situation unzufrieden ist.

Sei es ein Sachbearbeiter, Kundenberater oder Vertriebsunterstützer, oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Vertriebsabteilung, einer Bank oder von einem Großmakler, der oder die eigentlich viel lieber im Team arbeitet und eine Aufgabe sucht, in die nicht ständig jemand reinredet.

Oder ein Einzelmakler, der aus dem aktiven Vertrieb in den Bestandskundenservice wechseln möchte.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Als Kundenbetreuer für Personen-Versicherungen helfen Sie mit, dass jeder Mandant genau die Absicherung bekommt, die für seine Situation und Bedürfnisse notwendig ist.

Sie berechnen und erstellen Angebote, bearbeiten Anträge bis zur Policierung, sind erster Ansprechpartner für Fachfragen und Service-Schnittstelle zwischen Mandanten und Versicherer.

Einen klassischen Außendienst gibt es bei uns nicht. Wir haben treue Kunden und ein tolles Verhältnis zu unseren Kunden, was die Zusammenarbeit enorm erleichtert. Viele Kunden kommen direkt zu uns ins Büro.

[PS: Wir suchen Mitarbeiter für die Fachbereiche Fondsanlagen, Personen- und Sachversicherungen und im Backoffice. Welche Tätigkeit zu Ihnen passt, hängt von Ihren Kenntnissen und Leidenschaften ab. Suchen Sie sich Ihren Arbeitsplatz bei uns doch einfach aus. Was halten Sie davon?

Tippen Sie auf den Link für weitere Stellenausschreibungen der SHP-Gruppe]

Zurück zum Kundenbetreuer Personen-Versicherungen:

In der Kombination von Fachspezialist und Kundenberater lösen Sie Probleme, bevor diese groß werden, haben einen Blick für Details und arbeiten sich gerne in Themen und Vorgänge ein.

Wir bieten Ihnen zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

1. Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen mit Personen-Versicherungen mitbringen. Sei es als Sachbearbeiter, Spartenspezialist, Fachberater oder Versicherungsmakler. Jedes Talent findet hier seinen und ihren Job.

Wollen Sie raus aus starren Strukturen und rein in einen familiär und freundschaftlich geführten Mittelständler? Dann sind Sie mit Ihrer Berufserfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt auch dann, wenn Sie Vermittler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen eine Tätigkeit im Innendienst wünschen. Mit geregelterm Feierabend, festem Einkommen und ohne den Druck, den der Vertrieb mit sich bringen kann. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher.

2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium rund um Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben schon erste Berufserfahrung in der Personen-Versicherung gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ‚austoben‘.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und zu lernen, dann unterstützen wir Sie und bringen Ihnen alles bei, was Sie wissen und für die Aufgabe können müssen. Wenn Sie eine gute Auffassungsgabe haben, dann bringen wir die Geduld auf, Sie gründlich fortzubilden.

Wenn Sie glauben, dass diese Tätigkeit für Sie passen könnte, Sie sich aber nicht ganz sicher sind, dann rufen Sie mich an und wir überlegen gemeinsam.

Telefon Christian Heß:
>> +49 4 21 3 48 55 41

Klingt eine der beiden Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremsst? Dann lassen Sie uns reden.

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, freundlich und hilfsbereit. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren, auch im Home-Office.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Teamgeist schreiben wir groß. Mit Ihnen sind wir über 25 Mitarbeiter. Tendenz steigend. Wir haben kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken.

Zusätzlich zu Ihrem Festgehalt, das sich am Tarifvertrag und an Ihren Erfahrungen orientiert, bekommen Sie einen Bonus, der Ihre Leistungen honoriert. Sie bestimmen die Höhe Ihres Verdienstes also selbst. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihr Gehalt aus.

Außerdem bekommen Sie eine betriebliche Altersversorgung und eine betriebliche Krankenversicherung.

Neugierig?

Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 20 Wochenstunden arbeiten.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun.

Sie arbeiten entweder in unserem Büro in Bremen (eine schöne Altbauvilla in Schwachhausen) oder im Home-Office und nutzen dabei moderne digitale Arbeitsmittel (voll ausgestattetes Notebook, zwei Bildschirme, ergonomischer Bürostuhl, höhenverstellbarer Schreibtisch, Headset).

Ihre zukünftige Arbeitsweise gleicht der in einer Steuer- oder Anwalts-Kanzlei und ist mit einem örtlichen Versicherungsbüro um die Ecke nicht zu vergleichen.

Sie werden bei uns so gut wie kein Papier mehr finden. Das Telefon ist eines unserer Haupt-Werkzeuge. So lösen wir Probleme schnell und direkt. Natürlich nutzen wir für die Beratung auch Video-Konferenzen.

Außerdem nutzen wir die Ameise, das Maklerverwaltungsprogramm von blau direkt. Es pflegt unseren Kundenbestand vollautomatisch, hält Daten aktuell und archiviert passgenau sämtliche Dokumente.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige kostenfreie Schulungen und professioneller Support erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie zügige interne Abläufe.

Öffentliche Verkehrsmittel und Parkplätze gibt's vor der Tür. Getränke und Obst gehen aufs Haus.

Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch einfach an:

Telefon Christian Heß:
>> +49 4 21 3 48 55 41

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohl fühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, Probleme schnell und einfach lösen wollen und eine Leidenschaft für die Biometrie haben. Gerne auch als Berufseinsteiger.

Sie müssen nicht den kompletten Markt für Versicherungen auswendig kennen oder ein Experte oder eine Expertin für eine bestimmte Sparte sein.

Wir sind Partner der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungsinstitut der deutschen Versicherungsbranche. Möchten Sie Ihren Fachwirt machen oder eine Fortbildung zum bAV-Spezialisten? Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten und die Lust mit, unsere Mandanten professionell rund um Biometrie und Altersversorgung zu beraten? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, Wertschätzung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann bewerben Sie sich.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind. Für uns zählen Ihre Erfahrungen und Ihr Wille, alle Vorgänge konzentriert zu vollenden. Helfen Sie uns, unser Geschäft noch erfolgreicher zu machen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns rein zu schnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennen lernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr
Christian Heß

Geschäftsführer

Stöver, Hermann & Partner Gruppe
Hollerallee 25
28209 Bremen

Rufen Sie mich jetzt an:

Telefon: +49 4 21 3 48 55 41

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: +49 170 32 36 879

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: hess@shp-bremen.de

—
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.