

Kundenberater für Versicherungen (Profi oder Berufseinsteiger) |mdw

[caption id="attachment_100158263" align="alignleft" width="700"] Bei unserem nächsten Teamfoto wollen wir Sie dabei haben![/caption]

Möchten Sie sich beruflich verändern? Dann habe ich vielleicht genau das Richtige für Sie.

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro, bei einem Versicherer, im Finanzvertrieb oder in einer Bank? Sind Sie mit Ihrem aktuellen Umfeld nicht mehr zufrieden?

Sind Sie Bank- oder Vermögensberater, Kundenberater für Versicherungen und Finanzen oder frisch ausgebildeter Finanz- oder Versicherungsmensch und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?

Macht Ihnen Kundenberatung Spaß? Und haben Sie in letzter Zeit an einen Jobwechsel gedacht?

Wir unterstützen auch Berufseinsteiger (mehr dazu unten...).

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Gesprächsangebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Tim-Fabian Schütze, Geschäftsführer der Schütze Assekuranz GmbH – und wir können genau Sie für unser Team brauchen.

Wir suchen in Bad Gandersheim mit der Option Home-Office in Festanstellung und Vollzeit (oder Teilzeit ab 30 Wochenstunden mit der Option Vollzeit) einen engagierten

Kundenberater für Versicherungen |mdw

Über uns

Die Schütze Assekuranz ist ein familiengeführtes Maklerhaus, das sich auf maßgeschneiderte Versicherungskonzepte spezialisiert hat.

Wir bieten bundesweit Versicherungen und Finanzdienstleistungen für private und gewerbliche Kunden an, mit einem besonderen Fokus auf Süd-Niedersachsen und die Oberlausitz. Unsere Lösungen sind ideal für Selbständige, Freiberufler, Geschäftsführer, das Baugewerbe, die Landwirtschaft, Vereine, Ärzte, Vermieter und Beamte – egal wie groß das Unternehmen ist.

Als unabhängige Berater suchen wir stets die besten Optionen für unsere Mandanten und entwickeln Konzepte, die perfekt auf ihr Leben und Geschäft abgestimmt sind.

Von der Angebotserstellung bis zur Schadensabwicklung bieten wir professionelle Beratung und erstklassigen Service.

Ein langjähriger Mitarbeiter wechselt demnächst in den Ruhestand, deshalb suchen wir Sie – ja, genau Sie – als Versicherungsfachkraft (Profi oder Berufseinsteiger) in unserem Team.

Ihr Profil

Wir bieten eine langfristige Perspektive für jemanden, der oder die im Bereich Versicherungen zu Hause ist, gerne mit Privat- und Firmenkunden arbeitet und mit der derzeitigen beruflichen Situation unzufrieden ist.

Sei es ein Sachbearbeiter, Kundenberater oder Vertriebsunterstützer oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Vertriebsabteilung, einer Bank oder von einem Großmakler, der lieber eigenständig arbeitet und eine Aufgabe sucht, in die nicht ständig jemand reinredet.

Oder ein Einzelmakler aus der Region Hannover, Braunschweig, Göttingen, der raus aus der Einsamkeit in ein Team mit Spezialisten wechseln möchte.

...und da kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben und Ziele

Was erwartet Sie? Ganz einfach: Sie kümmern sich um Anfragen, Vertragsänderungen und Jahresgespräche rund um

Sachversicherungen und Vorsorgekonzepte.

Sie helfen dabei, dass jeder Mandant jederzeit den passenden Versicherungsschutz genießt und passende Vorsorgekonzepte bekommt, genau zugeschnitten auf seinen Bedarf und seine Pläne für die Zukunft.

Neukundenakquise ist nicht Ihre Aufgabe. Sie behalten jedoch bei jedem Kontakt das gesamte Kundenprofil im Blick, um Cross-Selling-Möglichkeiten zu erkennen. Denn wir erhalten zahlreiche Anfragen und Empfehlungen aus unserem Kundenbestand.

Aufgrund unserer Bekanntheit bekommen wir außerdem ständig Anfragen aus ganz Deutschland, speziell aus Süd-Niedersachsen und der Oberlausitz. Für Sie als Kundenberater ist das der perfekte Einstieg ins Gespräch mit bestehenden und neuen Mandanten.

Sie sind in der Region das Bindeglied zum Kunden und ein wichtiger Faktor für die Umsetzung unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenbetreuung.

Sind Sie kommunikativ und kommen schnell mit Menschen ins Gespräch? Und haben Sie Lust auf all die Details, die die Kundenberatung mit sich bringt? Dann sind Sie in unserem Team bestens aufgehoben.

Sie lösen Probleme, bevor diese groß werden, sind ehrgeizig und mit ganzer Leidenschaft Dienstleister. Die Kundenberatung steht dabei im Vordergrund.

Neugierig?

Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten

Bringen Sie Erfahrung in der Versicherungsbranche mit? Super! Auch wenn Sie noch frisch im Geschäft sind: Nehmen Sie Kontakt zu uns auf.

Sie haben zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

1. Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen mit Sachversicherungen und Vorsorgekonzepten mitbringen. Sei es als Kundenberater, Vermögensberater, Vertreter, Finanzberater oder Versicherungsmakler. Wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Berufserfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt auch dann, wenn Sie Einzelmakler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Unterstützung und ein Spezialisten-Team wünschen, das hinter Ihnen steht. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher.

2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium rund um Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben schon erste Berufserfahrung mit Versicherungen gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich „austoben“.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und zu lernen, dann unterstützen wir Sie und bringen Ihnen alles bei, was Sie wissen und für die Aufgabe können müssen. Wenn Sie eine gute Auffassungsgabe haben, dann bringen wir die Geduld auf, Sie gründlich fortzubilden.

Die Stelle ist für Berufseinsteiger geeignet, die neugierig, lernwillig und teamfähig sind, sich eine ganz neue Aufgabe wünschen, Freude am Umgang mit Menschen haben und Ihr Berufsleben neu gestalten wollen. Berufsstarter und Training on the Job sind ein wichtiger Teil unserer Personalstrategie.

Denken Sie, das klingt nach Ihrem nächsten Job? Sie sind sich aber nicht hundertprozentig sicher?

Dann rufen Sie mich jetzt an und wir überlegen gemeinsam. Unser Gespräch ist völlig unverbindlich und natürlich vertraulich.

Telefon Tim-Fabian Schütze:

+49 170 81 50 967

Klingt eine der beiden Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen, erwarten mehr vom Leben und fühlen sich ausgebremst? Dann lassen Sie uns reden, man weiß ja nie...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, zielstrebig und kundenorientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Home-Office.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens

einen Anpfiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Ihre Vergütung

Sie bekommen ein Festgehalt, das sich nach Ihren Erfahrungen und Ihrem Engagement richtet. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Interessiert?

Teamkultur und Arbeitsweise

Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe.

Sie werden bei uns kaum Papier finden. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken. So lösen wir Probleme schnell und direkt. Natürlich nutzen wir auch Videokonferenzen.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige kostenfreie Schulungen und professioneller Support aus den Fachabteilungen bei unseren Partnern erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie zügige interne Abläufe.

Gegenseitige Wertschätzung ist uns wichtig. Wir arbeiten freundschaftlich im Team, denn uns ist wichtig, dass jeder erfolgreich und zufrieden ist und sein Leben genießt. Mit Ihnen sind wir zehn Leute im Team.

Arbeitsplatz und Arbeitszeit

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 30 Wochenstunden (mit der Option Vollzeit) arbeiten.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun. Gerne auch als 4-Tage-Woche.

Sie arbeiten in unserem Büro in Bad Gandersheim mit der Option Home-Office.

Öffentliche Verkehrsmittel und Parkplätze gibt's vor der Tür. Die Anbindung an die A7 ist perfekt.

Sie arbeiten mit modernen digitalen Arbeitsmitteln (voll ausgestattetes Notebook, Docking-Station, zwei Bildschirme, Headset) in einem modernen Büro.

Ihre zukünftige Arbeitsweise gleicht also der in einer Steuer- oder Anwaltskanzlei und ist mit einem örtlichen Versicherungsbüro um die Ecke nicht zu vergleichen.

Wohnen in Bad Gandersheim

Als Wohnort bietet Bad Gandersheim eine ruhige und malerische Umgebung, ideal zum Entspannen und Genießen der Natur. Das Freilichttheater bietet regelmäßig kulturelle Veranstaltungen und bereichert das kulturelle Leben der Gemeinde.

Zudem gibt es alle Schulformen, verschiedene Ärzte, Kitas und weitere wichtige Einrichtungen, die den Alltag erleichtern.

Die freundliche Gemeinschaft und die gut erhaltenen historischen Gebäude verleihen dem Ort einen besonderen Charme. Die gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel macht es leicht, in die umliegenden Städte zu gelangen.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Was halten Sie davon? **Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:**

Telefon Tim-Fabian Schütze:

+49 170 81 50 967

Ihre berufliche Aussicht und Fortbildung

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein Gefühl für Zahlen haben und Probleme schnell und einfach lösen wollen.

Sie müssen nicht den kompletten Markt für Versicherungen auswendig kennen oder ein Experte oder eine Expertin für eine bestimmte

Sparte sein. Viel mehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben.

Wir sind Partner der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungsinstitut der deutschen Versicherungsbranche.

Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Ich selbst stehe als Mentor stets an Ihrer Seite. Wenn Sie das möchten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Mandanten zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Mandanten kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Mandanten zufriedenzustellen, sodass diese uns treu bleiben und weiterempfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Tim-Fabian Schütze
Geschäftsführer

Schütze Assekuranz GmbH
Am Plan 8
37581 Bad Gandersheim

Rufen Sie mich jetzt an:
Telefon: +49 170 81 50 967

Oder senden Sie mir eine WhatsApp:
Chat starten > +49 170 81 50 967

Oder Ihren Lebenslauf:
E-Mail: tim.schuetze@schuetze-assekuranz.de

—

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.