



Vorsorge- und Anlage-Spezialist als Fachberater für Allianz-Agenturen |mwd

Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr wohl? Dann habe ich vielleicht genau das Richtige für Sie.

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro, bei einem Versicherer, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder in einer Bank? Sind Sie mit Ihrem aktuellen Umfeld unzufrieden?

Sind Sie Fachbetreuer, Sachbearbeiter oder Kundenberater für biometrische Versicherungen oder Finanzanlagen, oder haben Sie Ihre Ausbildung im Finanz- oder Versicherungsbereich gerade abgeschlossen - und kommen in Ihrem aktuellen Betrieb nicht voran?

Akquise ist nicht so Ihr Ding, aber die Fachbetreuung macht Ihnen Spaß? Und haben Sie in letzter Zeit an einen Jobwechsel gedacht?

Wir unterstützen auch Berufs- und Quereinsteiger! (Mehr dazu weiter unten...)

Dann habe ich ein Gesprächsangebot für Sie, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Klaus Bodusch, Leiter Personenversicherung in der Allianz Geschäftsstelle Gießen - und wir brauchen genau Sie in unserem Team!

Wir suchen in unserem Vertriebsgebiet (Gießen und 100 km Umgebung, mobiler Arbeitsplatz) in Festanstellung und Vollzeit einen engagierten

Vorsorge- und Anlage-Spezialisten als Fachberater für unsere Agenturen |mwd.

Über uns

Die Allianz ist einer der führenden Versicherer in Deutschland - und das aus gutem Grund.

Mit jahrzehntelanger Erfahrung im Bereich Personenversicherungen bieten wir unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen für Altersvorsorge, Vermögensaufbau und Einkommenssicherung. Unser Ziel ist es, Menschen in jeder Lebensphase finanziell abzusichern und ihnen eine stabile Zukunft zu ermöglichen.

Als Vorsorge- und Anlage-Spezialist sind Sie ein wichtiger Teil dieses Versprechens. Sie unterstützen unsere Kundenberater und Agenturen mit Ihrem Fachwissen in den Bereichen private und betriebliche Altersvorsorge, Kapitalanlagen und biometrische Risiken.

Dabei stehen Sie nicht nur beratend zur Seite, sondern entwickeln gemeinsam mit den Agenturen passgenaue Konzepte, die unseren Kunden langfristige finanzielle Sicherheit bieten.



Mit hervorragenden Produkten rund um die Altersvorsorge und Fondsanlage aus dem Hause Allianz sind Sie auch im Wettbewerb stets bestens aufgestellt.

Unser Angebot für Sie

Wir wachsen und suchen eine Versicherungsfachkraft (gerne auch Berufseinsteiger), die unsere Kundenberater und Agenturen fachlich bei Vorsorge- und Anlagekonzepten unterstützt.

Wir bieten eine langfristige Perspektive für jemanden, der im Bereich Versicherungen und Finanzen zu Hause ist, gerne als Fachbetreuer arbeitet und mit der aktuellen beruflichen Situation unzufrieden ist.

Egal, ob Sie Kundenbetreuer oder Mitarbeiter in einer Fachabteilung sind, aus einer Versicherungsagentur, einem Finanzvertrieb oder von einem Versicherungsmakler kommen – wenn Sie lieber eigenständig als Vorsorge- und Anlage-Spezialist arbeiten möchten, ohne dass ständig jemand reinredet, sind Sie bei uns genau richtig.

Vielleicht sind Sie auch ein Einzelmakler aus der Region, der raus aus der Einsamkeit und hinein in ein Team mit Spezialisten wechseln möchte.

...und hier kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben und Ziele

Als Vorsorge- und Anlage-Spezialist unterstützen Sie unsere Agenturen und Kundenberater bei der Entwicklung passgenauer Vorsorgekonzepte. Ihr Fokus liegt auf der fachlichen Begleitung und Fortbildung – ohne aktive Neukundenakquise.

- **Unterstützung der Kundenberater**

Sie helfen unseren Agenturen und Kundenberatern, indem Sie die Bedürfnisse privater und gewerblicher Kunden sorgfältig analysieren und passende Vorsorgekonzepte entwickeln. Zudem kümmern Sie sich um die Aus- und Weiterbildung der Agenturen rund um Vorsorge- und Anlagekonzepte für Privatpersonen und Firmen.

- **Qualifizierte Firmenkontakte**

Gemeinsam mit den Agenturen stehen Sie Firmenkunden bei der Gestaltung betrieblicher Vorsorgekonzepte zur Seite. Dabei pflegen Sie den Kontakt zu Geschäftsführern sowie Leitern der Finanz- und Personalabteilungen.

- **Fokus auf den Kundenbestand**

Neukundenakquise gehört nicht zu Ihren Aufgaben. Dennoch behalten Sie bei jedem Kundenkontakt das große Ganze im Blick, da unsere Agenturen viele Anfragen und Empfehlungen aus dem bestehenden Kundenbestand erhalten.

- **Sicherstellung optimaler Versicherungs- und Anlagekonzepte**

Sie sorgen dafür, dass jeder Kunde bei uns bestens aufgehoben ist. Ihre Betreuung der Agenturen zeichnet sich durch Verlässlichkeit und ein tiefes Verständnis für die Anliegen unserer Kundenberater und Kunden aus.



- **Philosophie der Kundenbetreuung**

Als Spezialist und Fachbetreuer sind Sie ein zentraler Bestandteil unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenbetreuung.

Sind Sie kommunikativ und arbeiten gerne mit Menschen? Haben Sie Freude an den vielfältigen Details, die eine umfassende Fachbetreuung mit sich bringt? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Sie erkennen und lösen Probleme, bevor sie groß werden, und bringen Engagement und Leidenschaft für die Dienstleistung mit. Für Sie stehen die Kunden stets an erster Stelle.

Unsere Technik übernimmt den Großteil des digitalen Papierkrams, sodass Sie sich voll und ganz auf die fachliche Betreuung konzentrieren können.

Neugierig?

Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten

Bringen Sie Erfahrung mit biometrischen Versicherungen und Fondsanlagen mit? Super! Aber auch wenn Sie noch frisch im „Lebensgeschäft“ sind, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme.

Sie haben drei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

1. Mit Berufserfahrung

Sie passen perfekt zu uns, wenn Sie bereits Erfahrung mit biometrischen Versicherungen und Finanzanlagen haben – sei es als Kundenberater, Lebensspezialist, Mitarbeiter einer Fachabteilung, Vertreter, Finanzberater oder Versicherungsmakler. Wenn Sie aus der Selbstständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt auch, wenn Sie Einzelmakler sind und sich angesichts der ständig neuen gesetzlichen Vorgaben mehr digitale Unterstützung und eine vertriebsunterstützende Tätigkeit wünschen. In dieser Position wird Ihr Arbeitsalltag deutlich einfacher.

2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben bereits erste Berufserfahrung mit Personenversicherungen und Kundenbetreuung gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben.

Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang – bei uns können Sie sich „austoben“ und wertvolle Erfahrungen sammeln.

3. Im Quereinstieg

Haben Sie bisher wenig oder keine Erfahrung in der Versicherungsbranche, bringen aber Kenntnisse als Bankberater mit oder kommen aus dem Vertrieb oder der Kundenberatung einer beratenden Branche?



Die Stelle ist auch für kundenorientierte und hilfsbereite Quereinsteiger geeignet, die neugierig, lernwillig und teamfähig sind. Wenn Sie sich eine neue berufliche Herausforderung wünschen und Freude am Umgang mit Menschen und Zahlen haben, sind Sie bei uns genau richtig.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und dazuzulernen, bringen wir Ihnen alles bei, was Sie für diese Aufgabe wissen und können müssen. Wir bilden jeden Fachbetreuer in unserer sechsmonatigen Fortbildung rund um Lebensversicherungen, betriebliche Altersvorsorge und Fonds der Allianz Global Investors im Training-on-the-Job gezielt aus.

Wenn Sie Ihre Kenntnisse im Bereich Personenversicherungen vertiefen und sich in Richtung Vorsorge- und Anlage-Spezialist weiterentwickeln möchten, unterstützen wir Sie gerne. Auch wir möchten den Bereich Personenversicherungen weiter ausbauen – und dafür brauchen wir Sie.

Denken Sie, das klingt nach Ihrem nächsten Job? Sie sind sich aber noch nicht ganz sicher?

Dann rufen Sie mich jetzt an und wir überlegen gemeinsam. Unser Gespräch ist völlig unverbindlich und selbstverständlich vertraulich.

Telefon Klaus Bodusch:

>> [+49 173 35 97 007](tel:+491733597007)

Klingt eine dieser Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie mit Ihrer aktuellen beruflichen Situation unzufrieden oder fühlen sich unterfordert? Dann lassen Sie uns reden – man weiß ja nie...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital affin, zielstrebig und kundenorientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Ihre Vergütung

Ihr Festgehalt orientiert sich am Tarifvertrag und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Zusätzlich zu 14,04 Monatsgehältern erhalten Sie Provisionsanteile für die Unterstützung der Agenturen sowie Bonifikationen für besondere Leistungen.

Ihr Gehalt ist zu mindestens 90 % fix und kann auf bis zu 120 % gesteigert werden.

Interessiert?

Die Allianz Benefits

Bei der Allianz profitieren Sie von zahlreichen Vorteilen, die Ihren Arbeitsalltag erleichtern und Ihre Zukunft absichern.



Gesundheit: Fürsorge beginnt mit der Förderung der körperlichen und geistigen Gesundheit. Präventionsangebote, betriebliche Gesundheitsvorsorge und Unterstützung in besonderen Lebenslagen tragen zu Ihrem Wohlbefinden bei.

Geld: Wir helfen Ihnen bei der Planung für mehr Wohlstand heute und morgen. Betriebliche Altersvorsorge, Zusatzleistungen und attraktive Vergünstigungen sorgen für finanzielle Sicherheit.

Zeit: Wir bieten Ihnen die Flexibilität, die Sie brauchen, um Beruf und Privatleben zu vereinbaren. Ob mobiles Arbeiten, Eltern- und Pflegeberatung oder Zuschüsse für Familie und Freizeit – wir geben Freiräume.

Karriere: Wir schaffen die richtigen Möglichkeiten für Sie, um zu lernen und sich beruflich weiterzuentwickeln. Mit modernen Lernplattformen und Weiterbildungsangeboten unterstützen wir Sie auf Ihrem Karriereweg. Bei der Allianz sollen Sie sich rundum wohlfühlen und weiterkommen!

Teamkultur und Arbeitsweise

Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe.

Papier werden Sie bei uns kaum noch finden. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herschicken – so lösen wir Probleme schnell und direkt. Natürlich nutzen wir auch Video-Konferenzen.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige kostenfreie Schulungen und professioneller Support aus unseren Fachabteilungen erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie effiziente interne Abläufe.

Gegenseitige Wertschätzung ist uns wichtig. Wir arbeiten freundschaftlich im Team, denn uns ist wichtig, dass jeder beruflich zufrieden ist und sein Leben genießt.

Arbeitsplatz und Arbeitszeit

Sie haben flexible Arbeitszeiten und arbeiten mobil. Sie entscheiden selbst, wann Sie von zu Hause aus arbeiten, eine Agentur besuchen oder gemeinsam mit einem Kundenberater zu einem Termin fahren.

Einmal im Monat trifft sich das Team aller Personenversicherungs-Spezialisten in Gießen. Zusätzlich tauschen wir uns regelmäßig in Online-Meetings aus.

Sie arbeiten mit modernster Technik und bekommen ein voll ausgestattetes Notebook.

Ich könnte Ihnen noch viele weitere Details nennen – aber das erzähle ich Ihnen viel lieber persönlich am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee.

Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:

Telefon Klaus Bodusch:

>> [+49 173 35 97 007](tel:+491733597007)



Ihre berufliche Aussicht und Fortbildung

Sind Sie auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein Gefühl für Zahlen haben und Probleme schnell und pragmatisch lösen wollen.

Sie müssen nicht den gesamten Versicherungsmarkt auswendig kennen oder bereits Experte in einer bestimmten Finanzsparte sein. Viel mehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben.

Weiterbildung ist uns enorm wichtig. Deshalb fördern wir Ihre fachliche und persönliche Entwicklung und unterstützen Sie auf Wunsch auch gerne beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen zusammenarbeiten.

Haben Sie Lust, aktiv mitzugestalten? Dann bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Produkte und Prozesse zu verbessern – und Ihre Vorschläge sind dabei herzlich willkommen.

Ich selbst stehe Ihnen als Mentor gerne zur Seite. Wenn Sie das möchten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie die erforderlichen Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Agenturen zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein wertschätzendes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Agenturen und Kundenberater kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, damit sie uns treu bleiben und weiterempfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir ([gerne per WhatsApp](#)) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Klaus Bodusch

Leiter Personenversicherung



**Versicherungs
Karrieren**

Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG

Geschäftsstelle Gießen

Flutgraben 4

35390 Gießen

Rufen Sie mich jetzt an:

Telefon: [+49 173 35 97 007](tel:+491733597007)

Oder senden Sie mir eine WhatsApp:

Chat starten: [+49 173 35 97 007](https://api.whatsapp.com/send?phone=491733597007)

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: klaus.bodusch@allianz.de

—

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.