



Firmenkundenberater für Versicherungen und Vorsorge |mwd

Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr wohl? Dann habe ich vielleicht genau das Richtige für Sie.

Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro (Vertretung oder Makler), bei einem Versicherer, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder in einer Bank? Sind Sie mit Ihrem aktuellen Umfeld unzufrieden?

Sind Sie Fachbetreuer, Sachbearbeiter oder Kundenberater für Versicherungen, oder haben Sie Ihre Ausbildung im Finanz- oder Versicherungsbereich gerade abgeschlossen - und kommen in Ihrem aktuellen Betrieb nicht voran? Möchten Sie mehr mit Firmenkunden arbeiten und raus aus dem reinen Privatkundengeschäft?

Kaltakquise ist nicht Ihr Ding, aber gute Beratung und der Ausbau von Kundenbeziehungen machen Ihnen leidenschaftlich Spaß? Und haben Sie in letzter Zeit an einen Jobwechsel gedacht?

Wir unterstützen auch Berufseinsteiger - mehr dazu unten...

Dann habe ich ein Gesprächsangebot für Sie, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Uwe Fentzahn, Gründer der HDI Generalvertretung Alexander Fentzahn - und wir brauchen genau Sie in unserem Team!

Wir suchen im Raum Radevormwald und Hückeswagen in Festanstellung und Vollzeit oder Teilzeit (ab 30 Wochenstunden) einen engagierten

Firmenkundenberater für Versicherungen und Vorsorge

|mwd.

Über uns

Vor vierzig Jahren von mir gegründet, wird die Agentur heute in zweiter Generation von meinem Sohn Alexander geführt.

Als Generalvertretung des HDI bieten wir umfassenden Komplettschutz für gewerbliche Kunden - mit besonderem Fokus auf freie Berufe wie Steuerberater, Wirtschaftsprüfer, Rechtsanwälte, Ingenieure und Architekten.

Belegschaftsgeschäft und zahlreiche Rahmenverträge, z. B. mit Berufsverbänden, erleichtern uns den Zugang zu unseren Geschäftskunden.

Haftpflicht- und Cyberversicherungen spielen dabei eine ebenso große Rolle wie betriebliche Vorsorgekonzepte. **Unser Ziel: Jeder Kunde soll rundum betreut werden - mit nur einem Ansprechpartner für alle Versicherungsthemen.**



Darüber hinaus beraten wir anspruchsvolle Privatkunden – meist Geschäftsführer und Mitarbeiter unserer Firmenkunden.

Wir finden stets die besten Optionen für unsere Kunden und entwickeln individuelle Konzepte, die genau zu ihrem Betrieb und ihrem Leben passen.

Von der Angebotserstellung bis zur Schadensabwicklung bieten wir professionelle Beratung und erstklassigen Service.

Heute sind wir ein eingespieltes Team aus fünf Fachkräften, das sich um einen großen und stetig wachsenden Kundenstamm kümmert – seit vier Jahrzehnten. Und genau deshalb suchen wir Sie – ja, genau Sie – als neue Versicherungsfachkraft in unserem Team.

Mit den starken Produkten des HDI – insbesondere im Bereich Gewerbeversicherung und betriebliche Vorsorge – und einem in vierzig Jahren gewachsenen Netzwerk an Dienstleistern sind Sie auch im Wettbewerb bestens aufgestellt.

Und noch ein Punkt, der uns wichtig ist: Unsere Arbeit findet tagsüber statt – und nicht abends auf dem Sofa beim Kunden.

Wenn Sie also aus dem klassischen Privatkundengeschäft ins Firmengeschäft wechseln möchten, dann sollten wir über Ihren Perspektiv-Wechsel reden.

Unser Angebot für Sie

Wir bieten eine sichere und langfristige Perspektive für jemanden, der oder die im Bereich Versicherungen zu Hause ist, gerne mit Geschäftskunden arbeitet und mit der derzeitigen beruflichen Situation unzufrieden ist.

Sei es ein Kundenberater, Fachspezialist oder Vertriebsunterstützer oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Vertriebsabteilung, einer Bank (Versicherungsabteilung) oder von einem Großmakler, der lieber eigenständig arbeitet und eine verantwortungsvolle Aufgabe sucht.

Oder ein Einzelmakler aus dem Bergischen Land, der raus aus der Einsamkeit in ein Team mit Spezialisten wechseln möchte.

...und hier kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben und Ziele

Ganz einfach: Sie kümmern sich um Anfragen, Vertragsänderungen und Jahresgespräche rund um das Versicherungsportfolio unserer langjährigen Bestandskunden.

Sie sorgen dafür, dass jeder Kunde jederzeit den passenden Versicherungsschutz hat – und genau die Vorsorgelösungen erhält, die zu seinem Bedarf und seinen Plänen für die Zukunft passen.

Ihr Ziel ist die individuelle Rundumberatung und die proaktive Betreuung des Kunden.

Wir erhalten viele Anfragen und Empfehlungen aus dem Bestand. In der Betreuung haben Sie bei jedem Kontakt den ganzen Kunden im Blick – und sprechen auch an, was ihm sonst noch wichtig sein



könnte: vom Versicherungsschutz bis zur Altersvorsorge.

Sie sind kein Bestandsverwalter, der nur auf Anfragen wartet – sondern jemand, der den Kundenkontakt pflegt und aktiv gestaltet. Keine Kaltakquise, aber Eigeninitiative.

Dank unserer Bekanntheit und Spezialisierung auf freie Berufe erreichen uns regelmäßig neue Anfragen – aus dem Bergischen Land und darüber hinaus. Für Sie als Kundenberater ist das der perfekte Einstieg in Gespräche mit bestehenden und neuen Kunden.

Sie sind das Bindeglied zu unseren Bestandskunden und in der Agentur ein wichtiger Faktor für die Umsetzung unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenbetreuung.

Sind Sie kommunikativ und kommen schnell mit Menschen ins Gespräch? Haben Sie Lust auf die vielen Details, die gute Beratung ausmachen? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Sie erkennen Probleme, bevor sie groß werden, sind ehrgeizig und mit ganzer Leidenschaft Dienstleister. Die Kundenberatung steht für Sie an erster Stelle.

Den digitalen Papierkram übernimmt bei uns größtenteils die Technik.

Für die Qualität unserer Angebote stehen die HDI Gruppe sowie unsere Kooperationspartner in den Bereichen Krankenversicherung (DKV), Rechtsschutz (Roland) und gesetzliche Krankenversicherung (HEK).

Neugierig?

Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten

Bringen Sie Erfahrung mit gewerblichen Versicherungen mit? Super! Auch wenn Sie noch frisch im Firmengeschäft sind: Nehmen Sie Kontakt zu uns auf.

Sie haben zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

1. Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen mit gewerblichen Sachversicherungen mitbringen. Sei es als Kundenberater, Gewerbespezialist, Mitarbeiter einer Fachabteilung, Vertreter, Finanzberater oder Versicherungsmakler. Wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Berufserfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt auch, wenn Sie Einzelmakler sind und sich angesichts der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Unterstützung und die Mitarbeit in einem Team wünschen. In dieser Position wird Ihr Arbeitsalltag einfacher.

2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben erste Berufserfahrung mit gewerblichen Sachversicherungen gesammelt, auch schon im Außendienst Kunden betreut und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren



Tatendrang. Bei uns können Sie sich „austoben“.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und dazuzulernen, bringen wir Ihnen alles bei, was Sie für diese Aufgabe wissen und können müssen. Haben Sie eine gute Auffassungsgabe? Dann bringen wir die Geduld auf, Sie gründlich auszubilden.

Die Stelle ist ideal für Berufseinsteiger, die neugierig, lernwillig und teamfähig sind, sich eine ganz neue Aufgabe wünschen und Freude am Umgang mit Menschen haben.

Wenn Sie Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten im Bereich gewerblicher Versicherungen ausbauen und sich in eine bestimmte Richtung entwickeln möchten, unterstützen wir Sie gerne. Auch wir möchten die Generalagentur weiter voranbringen und ausbauen.

Denken Sie, das klingt nach Ihrem nächsten Job? Sie sind sich aber noch nicht ganz sicher?

Dann rufen Sie mich jetzt an und wir überlegen gemeinsam. Unser Gespräch ist völlig unverbindlich und selbstverständlich vertraulich.

Telefon Uwe Fentzahn:

>> [+49 171 45 15 000](tel:+491714515000)

Klingt eine dieser Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie mit Ihrer aktuellen beruflichen Situation unzufrieden oder fühlen sich unterfordert? Dann lassen Sie uns reden – man weiß ja nie...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital affin, zielstrebig und kundenorientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Ihre Vergütung

Ihr Festgehalt orientiert sich am Tarifvertrag und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Zusätzlich belohnen wir Ihre persönliche Leistung mit einer Provisionsbeteiligung. Am Jahresende gibt es für alle im Team einen Bonus – abhängig vom gemeinsamen Erfolg.

Interessiert?

Teamkultur und Arbeitsweise

Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe.

Papier werden Sie bei uns kaum noch finden. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herschicken – so lösen wir Probleme schnell und direkt. Natürlich nutzen wir auch Video-



Konferenzen.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige kostenfreie Schulungen und professioneller Support aus unseren Fachabteilungen erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie effiziente interne Abläufe.

Gegenseitige Wertschätzung ist uns wichtig. Wir arbeiten freundschaftlich im Team, denn uns ist wichtig, dass jeder beruflich zufrieden ist und sein Leben genießt.

Besonderheit: Eigener Telefonist

Natürlich erwarten wir, dass Sie auch selbst zum Telefon greifen, wenn es nötig ist. Aber: Wir haben einen Mitarbeiter, der ausschließlich für uns telefoniert und auch für Sie Kundentermine vereinbart.

Das spart Ihnen viel Zeit - und ermöglicht es Ihnen, sich voll und ganz auf die Beratung und die Gespräche mit Ihren Kunden zu konzentrieren.

Arbeitsplatz und Arbeitszeit

Sie können wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 30 Wochenstunden (mit der Option Vollzeit) arbeiten.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun.

Sie arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten in unserem Büro in Radevormwald oder Hückeswagen, wahlweise im Home-Office.

Parkplätze und öffentliche Verkehrsmittel finden Sie an beiden Standorten direkt vor der Tür.

Als Firmenkundenberater sind Sie auch gelegentlich vor Ort beim Kunden, z. B. bei Vertragsänderungen oder im Schadenfall - selbstverständlich mit angemessener Vorbereitung und Unterstützung.

Sie arbeiten bei uns mit moderner Technik: voll ausgestattetes Notebook, Docking-Station, zwei Bildschirme, Headset, Diensthandy - alles, was Sie für effizientes Arbeiten brauchen. Und das in einem schönen, modernen Büro, in dem Sie sich wohlfühlen können.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen - aber das erzähle ich Ihnen viel lieber persönlich am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee.

Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:

Telefon Uwe Fentzahn:

>> [+49 171 45 15 000](tel:+491714515000)

Ihre berufliche Aussicht und Fortbildung

Sind Sie auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein Gefühl für Zahlen haben und Probleme schnell und pragmatisch lösen wollen.



Sie müssen nicht den gesamten Versicherungsmarkt auswendig kennen oder bereits Experte in einer bestimmten Geschäftssparte sein. Viel mehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben und offen und hilfsbereit auf Kunden zugehen.

Weiterbildung ist uns enorm wichtig. Deshalb fördern wir Ihre fachliche und persönliche Entwicklung und unterstützen Sie auf Wunsch auch gerne beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen zusammenarbeiten.

Haben Sie Lust, aktiv mitzugestalten? Dann bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte und Bestandsaktionen ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Produkte, Prozesse und unseren Auftritt in den sozialen Netzwerken zu verbessern – und Ihre Vorschläge sind dabei herzlich willkommen.

Ich selbst stehe Ihnen als Mentor gerne zur Seite. Wenn Sie das möchten.

Ihre Perspektive bei uns

Wenn Sie sich langfristig weiterentwickeln und mehr Verantwortung übernehmen möchten, bieten wir Ihnen eine klare Perspektive:

Die Aussicht auf eine spätere Partnerschaft in unserer Generalvertretung.

Wir haben viel vor und wollen weiter wachsen – dafür suchen wir nicht nur Mitarbeiter, sondern Mitgestalter.

Wenn wir gut zusammenarbeiten, es fachlich wie menschlich passt und Sie sich vorstellen können, mehr Verantwortung zu übernehmen – dann reden wir gern über eine Beteiligung an der Agenturführung.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie die erforderlichen Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Firmenkunden zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein wertschätzendes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Geschäftskunden kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, damit sie uns treu bleiben und weiterempfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?



Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Uwe Fentzahn
Senior Partner

HDI Generalvertretung

Alexander Fentzahn
Kaiserstr. 58
42477 Radevormwald

Rufen Sie mich jetzt an:

Telefon: [+49 171 45 15 000](tel:+491714515000)

Oder senden Sie mir eine WhatsApp:

Chat starten: [+49 171 45 15 000](tel:+491714515000)

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: uwe.fentzahn@hdi.de

—

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.