



Werde Kundenberater bei Fairbeamtet - Remote |mwd

Fühlst du dich in deinem aktuellen Job nicht mehr wohl? Dann könnte dieser Remote-Job genau das Richtige für dich sein.

Arbeitest du in einem Versicherungsbüro (Vertretung oder Makler), bei einem Versicherer, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder in einer Bank – und bist mit deinem aktuellen Umfeld nicht mehr zufrieden?

Bist du Fachbetreuer, Sachbearbeiter oder Kundenberater im Versicherungsbereich? Oder hast du deine Ausbildung oder dein Studium im Finanz- oder Versicherungsbereich gerade abgeschlossen – und kommst einfach nicht voran?

Auch wenn du Berufseinsteiger bist – lies weiter, wir unterstützen dich.

Arbeitest du im klassischen Privatkundengeschäft, wo es oft um Masse statt Klasse geht – und wünschst dir stattdessen mehr Tiefe, Anspruch und echte Beratung auf Augenhöhe?

Kaltakquise und ständiges Unterwegssein ist nicht dein Ding? Aber remote beraten – das klingt nach dir?

Dann habe ich ein Gesprächsangebot, das du nicht ablehnen solltest. Lies weiter...

Ich bin Michael Buchholz, Geschäftsführer der fairbeamtet.de GmbH & Co. KG – und wir suchen genau dich für unser Team!

Wen wir suchen

Wir stellen in ganz Deutschland (oder auch europaweit) ein – in Festanstellung, in Vollzeit oder Teilzeit (ab 30 Stunden/Woche):

Kundenberater für PKV, DU und Vorsorge - Remote-Job | m/w/d

Über uns

Fairbeamtet.de ist auf unabhängige Online-Beratung für Beamte und Beamtenanfänger in Deutschland spezialisiert – mit Fokus auf private Krankenversicherung (PKV), Dienstunfähigkeit (DU), Vorsorge- und Beihilfethemen.

Wir arbeiten komplett digital, remote und mit klaren Prozessen – aber immer persönlich, menschlich und ohne Vertriebsrhetorik. Über 20.000 Beratungen, rund 1.000 Fünf-Sterne-Bewertungen und eine Empfehlungsquote von 98 % sprechen für sich.

Dich erwarten flache Hierarchien, echte Wertschätzung und Raum für fachliche und persönliche Entwicklung. Wenn du Beratung als Hilfe und nicht als Verkauf verstehst – dann wollen wir dich kennenlernen.



Das bieten wir dir

Eine sichere, langfristige Perspektive für alle, die sich im Bereich Biometrie wohlfühlen (oder dahin entwickeln wollen) und gerne mit echten Kunden arbeiten – ohne Klinkenputzen.

Ganz egal, wie du bisher gearbeitet hast: Wenn du lieber eigenständig und remote arbeitest, bist du bei uns richtig.

Auch wenn du aktuell Einzelmakler bist und Lust hast, Teil eines eingespielten Teams zu werden – du findest bei uns eine neue berufliche Heimat.

Deine Aufgaben

Als Kundenberater bei Fairbeamtet.de übernimmst du die vollständige Beratung – digital, ehrlich, ohne Druck. Die Anfragen kommen direkt über unsere Plattform – du musst also keine Leads generieren, sondern kannst dich voll auf die Beratung konzentrieren.

Du prüfst Anfragen, klärst den individuellen Bedarf, analysierst Gesundheitsangaben und berätst zu PKV, DU und Vorsorgelösungen.

Du vergleichst Tarife, erstellst digitale Angebote und begleitest deine Kunden professionell bis zum Abschluss. Alles dokumentierst du sauber in unserem System.

Dein Ziel: Der Kunde versteht seine Optionen, gewinnt Vertrauen und trifft eine fundierte Entscheidung. Es geht nicht um das günstigste Produkt, sondern um Qualität.

Was du mitbringen solltest

1. Mit Berufserfahrung

Du bist bereits in der Beratung zur PKV, DU oder Vorsorge tätig? Vielleicht als Kundenberater, Makler, Fachspezialist oder Vertreter? Oder kommst aus der Selbstständigkeit und möchtest wieder in ein Team? Perfekt – wir brauchen genau dich.

2. Im Berufseinstieg

Du hast deine Ausbildung oder dein Studium im Versicherungs- oder Finanzbereich abgeschlossen, erste Erfahrung gesammelt und willst jetzt richtig durchstarten? Super – wir fördern deinen Weg.

Deine Einarbeitung

Wenn du bereit bist zu lernen, bringen wir dir alles bei, was du brauchst. Du lernst ein bewährtes Beratungskonzept für Beamte kennen und begleitest in der Anfangszeit erfahrene Kollegen.

Du startest mit Vorgesprächen, übernimmst Schritt für Schritt mehr Verantwortung – und erst wenn du dich sicher fühlst, führst du komplette Beratungen. Es gibt Schulungen, Fortbildungen und Spezialisierungsoptionen.

Deine Vergütung

Du erhältst qualifizierte Kundenanfragen – keine Akquise nötig. Dein Einkommen setzt sich aus Fixgehalt, Provisionen für deine Leistungen und einem Jahresbonus zusammen.



So erreichst du mit konstantem Einsatz ein überdurchschnittliches Jahreseinkommen.

Teamkultur & Arbeitsweise

Wir wollen, dass du gern zur Arbeit gehst.

Fairbeamtet.de ist inhabergeführt mit Startup-Charakter. Seit 2013 beraten wir Beamte online - komplett remote und mit einem Team, das Bock auf Beratung hat.

Unsere Strukturen sind schlank, modern und klar. Kein Vergleich zu klassischen Versicherungsbüros - keine Ellenbogen, kein Theater. Dafür Klarheit, Struktur und Teamspirit.

Regelmäßige Team-Events sorgen für Austausch, Weiterbildung und Zusammenhalt - auch auf Distanz.

Arbeitsplatz & Arbeitszeit

Du arbeitest 100 % remote - egal ob zu Hause, unterwegs oder im EU-Ausland.

Vollzeit oder Teilzeit (ab 30 Stunden/Woche) - so wie es für dich passt.

Elternzeit, Teilzeitwunsch oder Lebensumstellung? Kein Problem.

Wir stellen dir alles zur Verfügung: Chromebook, Firmenhandy, Headset, Monitore und alle Tools. Du organisierst dich eigenständig in der Cloud - flexibel und effizient.

Social Media & Sichtbarkeit

Du hast Lust, dich auch über Social Media zu zeigen? Dann bring dich gern ein - sei es durch Inhalte, Videos oder Fachbeiträge. Wir unterstützen dich gern dabei.

Deine Zukunft bei uns

Du suchst eine neue berufliche Heimat - mit Sinn, Struktur und Wachstum? Dann bist du bei uns richtig.

Auch wenn dein Lebenslauf nicht perfekt passt - bei uns zählen Persönlichkeit, Haltung und Beratungsqualität mehr als ein Titel.

Jetzt bist du dran!

Hast du Fragen? Oder möchtest du direkt mit mir sprechen?

Dann ruf mich an - oder schick mir eine Nachricht ([gern auch per WhatsApp](#)). Unser Gespräch ist selbstverständlich vertraulich.

Ich freue mich auf dich!

Michael Buchholz

Geschäftsführer

fairbeamtet.de GmbH & Co. KG



- Schäferhof 39, 31749 Auetal
- Telefon: [+49 172 78 74 777](tel:+491727874777)
- WhatsApp: [+49 174 180 53 48](tel:+491741805348)
- E-Mail: Michael.Buchholz@fairbeamtet.de

FAQ - häufige Fragen von Bewerbern

Muss ich meine Leads selbst beschaffen?

Nein. Du bekommst monatlich qualifizierte Beamten-Leads direkt von uns. Keine Kaltakquise, kein Eigenvertrieb – du kannst dich voll auf die Beratung konzentrieren.

Wie läuft die Einarbeitung ab?

In den ersten Monaten begleitest du erfahrene Kolleginnen und Kollegen bei echten Kundengesprächen. Du führst erste telefonische Vorgespräche mit Interessenten – natürlich mit Unterstützung. In die vollständige Beratung steigst du erst ein, wenn du dich sicher fühlst.

Was brauche ich technisch?

Ein stabiles Internet reicht aus – alles Weitere bekommst du von uns: Chromebook, Headset und Zugang zu allen Tools, die du für deinen Job brauchst.

Wie flexibel ist die Arbeit wirklich?

Du arbeitest zu 100 % remote – ob von zu Hause, unterwegs oder aus dem EU-Ausland. Deine Arbeitszeiten gestaltest du selbst. Wichtig ist nur, dass du deine Kundentermine zuverlässig einhältst.

Wie wird vergütet?

Du bekommst ein Festgehalt, dazu Provisionen für deine persönliche Leistung und einen Bonus am Jahresende. Deine Leistung wird fair, transparent und nachvollziehbar honoriert.

Was unterscheidet euch vom klassischen Vertrieb?

Bei uns gibt es keine unrealistischen Zielvorgaben, keine Kaltakquise, keinen Strukturvertrieb. Statt Verkaufsrhetorik zählt bei uns fundierte, ehrliche und empathische Beratung – auf Augenhöhe.

Kann ich auch in Teilzeit arbeiten?

Ja. Du kannst ab 30 Wochenstunden einsteigen – mit der Möglichkeit, später auf Vollzeit zu wechseln, wenn es für dich passt.

Wie sieht ein typischer Arbeitstag aus?

Du startest flexibel in den Tag, führst digitale Kundengespräche und dokumentierst alles direkt in unserem Kunden-Management-System. Kein Außendienst, keine langen Wege – alles remote, alles effizient.

Wie läuft die Weiterbildung konkret ab?

Neben einer strukturierten Einarbeitung bekommst du Zugang zu internem Coaching, regelmäßigen



Schulungen und Fachinput – unter anderem über unsere eigenen digitalen Kanäle. Deine persönliche Entwicklung ist fest in unser Konzept integriert.

Welche Tools nutzt ihr?

Wir arbeiten mit einem multifunktionalen CRM, Google Workspace, modernen Vergleichsrechnern, Tools für Videoberatung und weiteren digitalen Lösungen. Alles ist cloudbasiert und auf moderne Beratung ausgerichtet.