



Kundenberater Gewerbeversicherungen für Bestandskunden ohne Akquise |mwd (Leipzig, Dresden, Zschopau oder Homeoffice in Sachsen)

**Finden Sie den Job in der Gewerbeversicherung, der wirklich zu Ihnen passt
Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr richtig wohl? Dann könnte das hier Ihr nächster Schritt sein.**

Denn infinakon hat kürzlich einen großen Gewerbebestand übernommen - und genau deshalb brauchen wir Verstärkung.

Arbeiten Sie im Gewerbebereich bei einem Versicherer, Maklerunternehmen, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder Maklerpool? Haben Sie eine Ausbildung im Versicherungswesen oder bringen Sie vergleichbare Erfahrung mit und suchen eine Arbeitsumgebung, in der Sie Ihre Erfahrung wirklich einbringen können?

Vielleicht sind Sie frustriert von unklaren Prozessen, starren Strukturen oder fehlender Wertschätzung. Oder Sie wünschen sich ein Team, das zuverlässig zusammenarbeitet und bei dem das Miteinander genauso wichtig ist wie die fachliche Qualität.

Als **Kundenberater Gewerbeversicherungen** bei **infinakon** betreuen Sie mittelständische Bestandskunden in Sachsen - ohne Kaltakquise. Sie halten den Kontakt, führen Jahresgespräche, prüfen Verträge, entwickeln Lösungen und sorgen gemeinsam mit dem Team dafür, dass Anliegen zügig und sauber bearbeitet werden.

Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Henrik Herzog, Geschäftsführer der infinakon GmbH - und wir suchen Sie in Leipzig, Dresden oder Zschopau (bei Chemnitz) - alternativ im Homeoffice in ganz Sachsen mit regelmäßiger Präsenz an einem unserer Standorte in Festanstellung und Vollzeit als engagierten

Kundenberater Gewerbeversicherungen (m/w/d).

infinakon - wer wir sind und wie wir arbeiten

Wir sind ein unabhängiger Versicherungsmakler mit Standorten in Leipzig, Dresden und Zschopau. Unser Schwerpunkt: die Betreuung von KMU - Handwerk, Handel, Dienstleistung, freie Berufe. Wir wachsen nicht durch Kaltakquise, sondern übernehmen Kundenbestände von Maklern, die in den Ruhestand gehen. Das heißt: Sie arbeiten mit bestehenden Kundenbeziehungen, bringen Struktur hinein und entwickeln die Absicherung Schritt für Schritt weiter.

Aus der jüngsten Bestandsübernahme entsteht eine eigene Einheit für Firmenkunden. Sie arbeiten eng mit unserem bestehenden Gewerbe-Spezialisten zusammen, übernehmen Verantwortung und gestalten Prozesse aktiv mit.



Das bieten wir Ihnen als Kundenberater Gewerbeversicherungen

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive in einem Bereich, der Struktur und Fachwissen gleichermaßen verlangt. Bei uns begleiten Sie Bestandskunden – persönlich, verbindlich und ohne Verkaufsdruck. Sie arbeiten eigenständig, haben Rückhalt im Team und echte Gestaltungsmöglichkeiten, insbesondere beim Aufbau der neuen Gewerbe-Einheit.

Ganz gleich, ob Sie aktuell in einem Versicherungsunternehmen, einem Maklerbüro oder bei einem Assekurateur tätig sind: Wenn Sie lieber gestalten statt nur abarbeiten, sind Sie bei uns richtig. Auch wer bislang als Einzelmakler gearbeitet hat und sich ein stabiles Umfeld mit klaren Prozessen wünscht, findet bei uns die passende Rolle.

... und hier kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben als Kundenberater Gewerbeversicherungen

Im Mittelpunkt Ihrer Arbeit steht die **Betreuung unserer Firmenkunden** in Sachsen – telefonisch, digital und nach Bedarf auch persönlich vor Ort. Sie führen Jahresgespräche, prüfen und optimieren Sach- und Haftpflichtverträge, erstellen Angebote, koordinieren Anpassungen und behalten laufende Vorgänge im Blick.

Sie stimmen sich eng mit Versicherern und Kollegen ab und sorgen dafür, dass Anfragen zügig und zuverlässig erledigt werden. Sie sind die zentrale Verbindung zu unseren Geschäftskunden und spielen eine entscheidende Rolle bei der Umsetzung unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenbetreuung.

Sind Sie kommunikativ und haben eine Leidenschaft für gewerbliche Versicherungen? Haben Sie Freude an den Details, die die Betreuung von Geschäftskunden mit sich bringt? Dann passen Sie perfekt in unser Team.

Neugierig? Dann lesen Sie weiter!

Ihr Profil - diese Kenntnisse und Fähigkeiten passen zu uns

Bringen Sie Erfahrung im Bereich der Gewerbeversicherung mit – speziell in Sach- oder Haftpflichtthemen? Super! Auch wenn Sie noch am Anfang stehen: Nehmen Sie gern Kontakt zu uns auf.

Sie haben drei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits im Gewerbebetrieb tätig waren – als Fachspezialist, Underwriter, Kundenberater, Maklerbetreuer oder Versicherungsmakler. Auch wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt ebenso, wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben und nicht länger allein komplexe Fälle stemmen möchten, sondern Ihre Expertise lieber in ein Team einbringen wollen. In



dieser Rolle können Sie Ihr Wissen gezielt nutzen und die tägliche Arbeit erleichtern.

Besonders spannend wird es, wenn Sie Lust haben, Strukturen mitaufzubauen – gemeinsam mit Ihrem Gewerbe-Kollegen und mit viel Freiheit in der Sache.

Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben erste Einblicke in die Gewerbeversicherung gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ausprobieren und Schritt für Schritt in die Gewerbewelt hineinwachsen – mit klarer Begleitung.

Diese Stelle ist ideal für Menschen, die ihr Wissen in der Gewerbeversicherung vertiefen und Bestandskunden mit verlässlicher Beratung zur Seite stehen wollen.

Wechsel aus der Ausschließlichkeit

Sie arbeiten aktuell in der Ausschließlichkeit und möchten künftig frei und unabhängig beraten – insbesondere im Gewerbegeschäft?

Dann ist das Ihr nächster Schritt. Bei uns sind Sie nicht mehr auf die Produkte eines einzelnen Versicherers festgelegt, sondern können für Ihre Firmenkunden wirklich das auswählen, was fachlich und wirtschaftlich am besten passt.

Wir begleiten Ihren Wechsel professionell, unterstützen Sie bei der Einarbeitung in das Maklermodell und zeigen Ihnen, wie Sie Ihr bestehendes Know-how in der gewerblichen Beratung gezielt einsetzen können.

So gelingt der Übergang Schritt für Schritt – ohne Verkaufsdruck, aber mit klarer Perspektive und absolut vertraulich, damit Sie Ihren Wechsel in Ruhe und mit einem guten Gefühl gestalten können.

Veränderung ganz ohne Risiko

Sie müssen nicht sofort den Sprung wagen. Ein neuer beruflicher Abschnitt beginnt oft mit einem offenen Gespräch. Genau das biete ich Ihnen an: Wir lernen uns kennen, ganz ohne Verpflichtung.

Neugierig, aber noch nicht bereit? Vielleicht möchten Sie erst einmal ein Gefühl dafür bekommen, wie wir ticken. Dann lade ich Sie herzlich ein, uns einmal kennenzulernen.

Rufen Sie mich jetzt gerne an. Gemeinsam finden wir heraus, ob das Ihr nächster beruflicher Schritt sein könnte. Unser Gespräch ist selbstverständlich vertraulich.

Telefon Henrik Herzog:

☎ [+49 176 480 743 82](tel:+4917648074382)

Immer noch neugierig?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Dann sollten wir reden, man weiß ja nie...



Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin und detail-orientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Homeoffice.

Ihre Einarbeitung als Kundenberater Gewerbeversicherungen

Unser Ziel ist es, dass Sie sich schnell bei uns zurechtfinden und Ihre Stärken einbringen können. Mit Ihrer Erfahrung in der Gewerbeversicherung steigen Sie direkt in die Arbeit mit unseren Firmenkunden ein und übernehmen zügig eigene Verantwortung.

In den ersten Wochen machen wir Sie mit unseren Prozessen vertraut, stellen Ihnen die relevanten Ansprechpartner vor und sorgen dafür, dass Sie schnell handlungsfähig werden. Parallel dazu geben wir Ihnen Zugang zu Schulungen und Materialien, die Ihnen helfen, Ihr Wissen gezielt auf unsere Arbeitsweise zu übertragen.

So können Sie Ihre Expertise rasch einsetzen und Bestandskunden bei allen Sach- und Haftpflichtthemen unterstützen - mit der Sicherheit, dass Sie jederzeit Rückendeckung aus dem Team haben.

Sie können auf ein strukturiertes Einarbeitungsprogramm, regelmäßige Schulungen und praxisnahe Weiterbildungen zählen. So entwickeln Sie Ihr Wissen kontinuierlich weiter - und haben jederzeit Kollegen an Ihrer Seite, die für Austausch und Unterstützung da sind.

Faire Vergütung mit Festgehalt und Benefits

Wir wollen, dass sich Ihre Arbeit lohnt - spürbar und von Anfang an. Ihr Festgehalt orientiert sich an der üblichen Vergütung für Gewerbe-Spezialisten und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Neben einem Deutschland-Ticket bieten wir Ihnen eine betriebliche Altersversorgung und eine betriebliche Krankenversicherung.

Außerdem bekommen Sie am Jahresende eine Bonifikation, die sich am Unternehmenserfolg orientiert.

Interessiert?

Stabiler Arbeitsplatz mit Zukunft

infinakon wächst planvoll und nachhaltig. Durch die Übernahme von Beständen entstehen langfristige Kundenbeziehungen statt kurzfristiger Hektik. Für Sie heißt das: Sicherheit, klare Perspektiven und die Chance, beim Aufbau einer eigenen Einheit für Firmenkunden von Anfang an mitzuwirken.

Wer anpackt und Verantwortung übernimmt, bekommt bei uns den Raum dafür. Wenn Sie langfristig denken und eine Aufgabe mit Zukunft suchen, kommen Sie zu uns.

Arbeiten im Team - modern und persönlich



Unser Ziel ist, dass Sie morgens gerne zur Arbeit kommen. Dafür sorgen ein offenes Miteinander, kurze Wege und schnelle Entscheidungen. Wir arbeiten digital und lösungsorientiert – und setzen auf persönliche Gespräche statt auf endlose E-Mails. Papierstapel finden Sie bei uns kaum noch.

Wir sorgen für eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und verlässliche Unterstützung im Arbeitsalltag. Wertschätzung ist bei uns kein Schlagwort, sondern gelebte Realität. Wir legen Wert darauf, dass jeder im Team beruflich zufrieden ist und genügend Raum für sein Privatleben hat.

Teamarbeit schreiben wir groß und der Umgang miteinander ist entspannt.

Und weil Arbeit mehr Freude macht, wenn man auch zusammen etwas erlebt, feiern wir gern – ob Weihnachtsfeier, Sommerfest oder gemeinsame Ausflüge einfach mal zwischendurch.

Wir haben noch viel vor und freuen uns darauf, mit Ihnen gemeinsam weiter zu wachsen.

Flexibles Arbeiten: Büro in Leipzig, Dresden, Zschopau – oder Homeoffice in Sachsen

Bei uns finden Sie beides: moderne Büros in Leipzig, Dresden und Zschopau – ergänzt durch die Möglichkeit, anteilig im Homeoffice zu arbeiten.

Wenn Sie in der Region wohnen, freuen wir uns über Ihre regelmäßige Anwesenheit im Büro.

Auch wer weiter entfernt wohnt, sollte etwa einmal pro Woche an einem unserer Standorte sein – für den persönlichen Austausch, Team-Meetings und das gemeinsame Voranbringen von Projekten.

Wir unterstützen hybrides Arbeiten mit sicherem Systemzugriff und klarer Kommunikation. Wichtig ist, dass Sie für Ihre Kunden erreichbar sind – ob im Büro, zu Hause oder bei Bedarf vor Ort beim Unternehmen.

Im Büro erwartet Sie ein moderner, ergonomischer Arbeitsplatz mit zwei Monitoren, einem höhenverstellbaren Tisch und einem komfortablen Bürostuhl. Getränke gehen aufs Haus, öffentliche Verkehrsmittel und Parkplätze sind direkt vor der Tür.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Was halten Sie davon? **Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:**

Telefon Henrik Herzog:

☎ [+49 176 480 743 82](tel:+4917648074382)

Kundenberater Gewerbeversicherungen – Ihre Perspektiven: Einarbeitung und Fortbildung

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, pragmatisch Probleme lösen und eine Leidenschaft für Gewerbeversicherungen haben.



Sie müssen nicht den gesamten Versicherungsmarkt auswendig kennen oder ein fertiger Gewerbe-Experte sein. Vielmehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben.

Wir sind Partner der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungsinstitut der deutschen Versicherungsbranche.

Weiterbildung ist uns enorm wichtig. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung, zum Beispiel durch vertiefende Schulungen im Bereich Gewerbeversicherung oder durch die Möglichkeit, zusätzliche Qualifikationen zu erwerben. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen zusammenarbeiten.

Haben Sie Lust, aktiv mitzugestalten? Dann bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Produkte und Prozesse zu verbessern – und Ihre Vorschläge sind dabei herzlich willkommen.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Wenn Sie im Bereich Gewerbeversicherungen arbeiten und sich in Ihrem jetzigen Umfeld unterfordert und nicht mehr wohlfühlen, dann lassen Sie uns reden.

Bringen Sie Erfahrungen aus der Gewerbeversicherung mit und die Lust, Firmenkunden professionell zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein modernes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Qualität zu sichern, diese auf die neuen Bestände zu übertragen und Gewerbeversicherungen kompetent einzudecken. Helfen Sie uns, unsere neuen Bestandskunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, ganz unverbindlich bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir ([gerne per WhatsApp](#)) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch selbstverständlich vertraulich. Ganz gleich, ob Sie sich konkret bewerben möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Ihr

Henrik Herzog
Geschäftsführer

infinakon GmbH

Kesselsdorfer Str. 14



01159 Dresden

Rufen Sie mich jetzt an:

Tel.: [+49 176 480 743 82](tel:+4917648074382)

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: [+49 176 480 743 82](tel:+4917648074382)

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: henrik.herzog@infinakon.de

FAQ - Häufige Fragen von Bewerbern

Ich bin mir noch nicht sicher - kann ich mich trotzdem melden?

Ja, unbedingt. Sie müssen sich nicht sofort entscheiden oder Bewerbungsunterlagen parat haben. Ein erstes Gespräch ist ganz unverbindlich – wir schauen einfach, ob es grundsätzlich passt. Dabei spielt Ihr Alter keine Rolle.

Muss ich sofort kündigen, wenn es passt?

Nein. Wir planen langfristig. Wenn wir zueinander passen, finden wir gemeinsam den richtigen Zeitpunkt für den Wechsel – ohne Druck.

Muss ich alle Produkte und Systeme schon perfekt kennen?

Nein. Wichtig ist, dass Sie Erfahrung in der Branche und erste Kenntnisse rund um Gewerbeversicherungen mitbringen. Den Umgang mit unserer Plattform und unseren Prozessen zeigen wir Ihnen Schritt für Schritt.

Ich war bisher als Einzelmakler tätig - passt das?

Ja. Gerade dann kann ein Wechsel spannend sein. Bei uns finden Sie ein Team, das Sie entlastet und Ihnen neue Möglichkeiten eröffnet – und zugleich Raum bietet, Ihre Erfahrungen einzubringen.

Ich wohne nicht in Leipzig, Dresden oder Zschopau - geht auch Homeoffice?

Ja, Homeoffice ist möglich – wir arbeiten hybrid. Wenn Sie in Leipzig, Dresden oder Umgebung wohnen, sind Sie regelmäßig im Büro.

Wer aus anderen Teilen Sachsens kommt, arbeitet anteilig von zu Hause, sollte aber etwa einmal pro Woche an einem unserer Standorte (Leipzig, Dresden oder Zschopau) dabei sein.

Uns ist wichtig, dass das Team sich regelmäßig sieht und austauscht.

Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?

Ganz einfach: Sie rufen an oder schreiben eine kurze Nachricht. Dann vereinbaren wir einen Gesprächstermin – telefonisch, per Video oder persönlich bei uns im Büro. Ganz wie es für Sie passt.

Wie läuft die Einarbeitung ab?



Sie erhalten eine strukturierte und persönliche Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen. Wir nehmen uns Zeit, damit Sie unsere Prozesse, Plattform und Partner bestens kennenlernen können – Schritt für Schritt.

Welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es bei Ihnen?

Wir fördern Sie fachlich und persönlich – z. B. durch Weiterbildungen, Schulungen und die Unterstützung beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen. Wenn Sie möchten, können Sie bei uns schnell Verantwortung übernehmen.

Wie flexibel sind die Arbeitszeiten?

Sie arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten und können Ihr Homeoffice nutzen. Wir stellen Ihnen moderne Technik bereit, damit Sie mobil, effizient und entspannt arbeiten können.

Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT

Stellenangebot: Kundenberater Gewerbeversicherungen (m/w/d) bei der infinakon GmbH in Leipzig, Dresden oder Zschopau – mit Option **Homeoffice in ganz Sachsen**. Betreuung mittelständischer Firmenkunden, Jahresgespräche, Vertragsoptimierung in Sach/Haftpflicht, Mitarbeit beim Aufbau einer neuen Einheit für das Gewerbegeschäft.

Stellenbezeichnung: Kundenberater Gewerbeversicherungen (m/w/d)

Arbeitgeber: infinakon GmbH, Kesselsdorfer Str. 14, 01159 Dresden

Alle Standorte: Seglerbogen 7, 04442 Zwenkau (bei Leipzig) | August-Bebel-Straße 4, 09405 Zschopau | Kesselsdorfer Str. 14, 01159 Dresden

Büro: Leipzig, Dresden, Zschopau oder Homeoffice in Sachsen

Einsatzbereich: Gewerbeversicherung, Sachversicherung, Haftpflichtversicherung, Bestandskundenmanagement (KMU)

Aufgaben: Jahresgespräche, Vertragsprüfung und -anpassung, Angebotserstellung, Koordination mit Versicherern, aktive Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen

Zielgruppe: Versicherungskaufleute, Fachwirte, Gewerbesachbearbeiter, Maklerbetreuer, Berufseinsteiger mit Versicherungsausbildung, Einzelmakler und Vertreter mit Wechselwunsch

Arbeitszeit: Vollzeit, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Option

Besonderheiten: Bestandsübernahmen statt Kaltakquise, Mitaufbau einer neuen Gewerbe-Einheit, moderne Technik, Weiterbildung (u. a. VEMA-Akademie), bAV, Team-Events, kollegiales Arbeitsumfeld

Keywords: Gewerbeversicherung Job Leipzig, Versicherung Jobs Dresden, Versicherung Homeoffice Sachsen, Kundenberater Gewerbe Leipzig, Versicherungsmakler Jobs Sachsen, infinakon Jobs, Versicherung Jobs Zschopau



—
Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.