



## **Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen in Kaiserslautern oder St. Ingbert | Option Homeoffice (m/w/d)**

DRB GmbH Teamfoto

Auf dem nächsten Teamfoto wollen wir Sie dabeihaben!

**Finden Sie den Job in der Gewerbeversicherung, der wirklich zu Ihnen passt  
Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr richtig wohl? Dann könnte das hier Ihr nächster Schritt sein.**

Arbeiten Sie im Gewerbebereich bei einem Versicherer, Maklerunternehmen, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder Maklerpool? Haben Sie eine Ausbildung im Versicherungswesen oder bringen Sie vergleichbare Erfahrung mit und suchen eine Arbeitsumgebung, in der Sie Ihre Erfahrung wirklich einbringen können?

Vielleicht sind Sie frustriert von internen Hürden, fehlender Wertschätzung oder unklaren Prozessen. Oder Sie wünschen sich ein Team, das Fachwissen ernst nimmt und in dem Zusammenarbeit selbstverständlich ist.

Als Kundenbetreuer für Gewerbeversicherungen bei der DRB GmbH setzen Sie Ihr Know-how in Sach- und Haftpflichtthemen gezielt ein. Sie unterstützen unsere Geschäftskunden individuell und arbeiten in einem Umfeld, in dem Entscheidungen klar und Abläufe verlässlich sind.

Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Janine Bradfisch, Geschäftsführerin bei der DRB Versicherungsmakler GmbH - und wir brauchen genau Sie für unser Team.

Wir suchen in Kaiserslautern (Pfalz) oder St. Ingbert (Saarland) in Festanstellung und Vollzeit (36,5 Stunden statt 40) oder Teilzeit (ab 30 Wochenstunden mit der Option Vollzeit) einen engagierten

### **Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen (m/w/d).**

---

#### **DRB GmbH - wer wir sind und wie wir arbeiten**

Die DRB GmbH betreut seit 2002 mittlerweile über 8.000 Privat- und Gewerbekunden in allen Bereichen der Versicherungen und Finanz- und Vorsorgekonzepte. Mit Büros in Kaiserslautern und St. Ingbert sind wir auf kleine und mittelständische Unternehmen in der Pfalz und im Saarland spezialisiert.

Darüber hinaus unterstützen wir Geschäftsführer, Fach- und Führungskräfte sowie deren Familien bei Personen- und Sachversicherungen - stets individuell und bedarfsgerecht.

Als unabhängiger Versicherungsmakler arbeiten wir ausschließlich im Auftrag unserer Kunden und sind an keine Versicherungsgesellschaft gebunden.



Für unsere Firmenkunden entwickeln wir maßgeschneiderte Deckungskonzepte und Rahmenverträge, die exakt auf ihr Geschäftsmodell zugeschnitten sind. Vom Angebot über den Vertragsabschluss bis hin zur Schadenabwicklung und Klärung von Vertragsfragen bieten wir professionelle Beratung und erstklassigen Kundenservice.

---

### **Das bieten wir Ihnen als Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen**

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive in einem Bereich, der Struktur und Fachwissen gleichermaßen verlangt. Als Kundenbetreuer für Gewerbeversicherungen bei der DRB begleiten Sie unsere Geschäftskunden bei allen Sach- und Haftpflichtthemen – mit direkter Zusammenarbeit im Team.

Ganz gleich, ob Sie aktuell im Gewerbegeschäft eines Versicherers, Maklerpools, Assekuradeurs oder Maklerunternehmens tätig sind: Wenn Sie Fälle nicht nur abarbeiten, sondern aktiv mitgestalten wollen, sind Sie bei uns richtig.

Auch wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben, können Sie bei uns eine neue Rolle finden. Raus aus der Einsamkeit, rein in ein Team, in dem Ihre Erfahrung geschätzt wird – ohne ständig allein für die Kundenfront verantwortlich zu sein.

...und da kommen Sie ins Spiel.

---

### **Ihre Aufgaben als Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen**

Was erwartet Sie? Ganz einfach: Sie betreuen Kundenanfragen, bearbeiten Vertragsänderungen und bereiten Außendiensttermine vor und nach – rund um gewerbliche Versicherungen.

#### **Sie selbst betreiben keine Akquise und machen keinen Außendienst.**

Sie helfen im Innendienst dabei, dass jeder Bestandskunde optimalen Versicherungsschutz genießt und individuell passende Deckungskonzepte erhält – zugeschnitten auf seinen Bedarf.

Die Schadenbearbeitung gehört nicht zu Ihren Aufgaben, den digitalen Papierkram übernimmt größtenteils unsere Technik.

Sie sind die zentrale Verbindung zu unseren Geschäftskunden und spielen eine entscheidende Rolle bei der Umsetzung unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenbetreuung.

Sind Sie kommunikativ und haben eine Leidenschaft für gewerbliche Versicherungen? Haben Sie Freude an den Details, die die Betreuung von Geschäftskunden mit sich bringt? Dann passen Sie perfekt in unser Team.

Neugierig? Dann lesen Sie weiter!

---

### **Ihr Profil - diese Kenntnisse und Fähigkeiten passen zu uns**

Bringen Sie Erfahrung im Bereich der Gewerbeversicherung mit – speziell in Sach- oder Haftpflichtthemen? Super! Auch wenn Sie noch am Anfang stehen: Nehmen Sie gern Kontakt zu uns auf.



## **Sie haben drei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:**

### **Mit Berufserfahrung**

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits im Gewerbegeschäft tätig waren – als Fachspezialist, Underwriter, Kundenberater, Maklerbetreuer oder Versicherungsmakler. Auch wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt ebenso, wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet und keine Lust mehr auf Akquise haben und nicht länger allein komplexe Fälle stemmen möchten, sondern Ihre Expertise lieber im Innendienst in ein Team einbringen wollen. In dieser Rolle können Sie Ihr Wissen gezielt nutzen und die tägliche Arbeit erleichtern.

### **Im Berufseinstieg**

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben erste Einblicke in die Gewerbeversicherung gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ausprobieren und Schritt für Schritt spezialisieren.

Diese Stelle ist ideal für Menschen, die ihr Wissen in der Gewerbeversicherung vertiefen und Bestandskunden mit verlässlicher Beratung zur Seite stehen wollen.

### **Wechsel aus der Ausschließlichkeit**

Sie arbeiten aktuell in der Ausschließlichkeit und möchten künftig frei und unabhängig beraten – insbesondere im Gewerbegeschäft?

Dann ist das Ihr nächster Schritt. Bei uns sind Sie nicht mehr auf die Produkte eines einzelnen Versicherers festgelegt, sondern können für alle Firmenkunden wirklich das auswählen, was fachlich und wirtschaftlich am besten passt.

Wir begleiten Ihren Wechsel professionell, unterstützen Sie bei der Einarbeitung in das Maklermodell und zeigen Ihnen, wie Sie Ihr bestehendes Know-how gezielt im Innendienst (kein Außendienst) in der gewerblichen Kundenbetreuung einsetzen können.

So gelingt der Übergang Schritt für Schritt – mit klarer Perspektive im Innendienst und absolut vertraulich, damit Sie Ihren Wechsel in Ruhe und mit einem guten Gefühl gestalten können.

---

### **Veränderung ganz ohne Risiko**

Sie müssen nicht sofort den Sprung wagen. Ein neuer beruflicher Abschnitt beginnt oft mit einem offenen Gespräch. Genau das biete ich Ihnen an: Wir lernen uns kennen, ganz ohne Verpflichtung.

**Neugierig, aber noch nicht bereit? Vielleicht möchten Sie erst einmal ein Gefühl dafür bekommen, wie wir ticken. Dann lade ich Sie herzlich ein, uns einmal kennenzulernen.**



**Rufen Sie mich jetzt gerne an.** Gemeinsam finden wir heraus, ob das Ihr nächster beruflicher Schritt sein könnte. Unser Gespräch ist selbstverständlich vertraulich.

**Telefon Janine Bradfisch:**

☎ [+49 174 76 67 107](tel:+491747667107)

**Immer noch neugierig?**

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Dann sollten wir reden, man weiß ja nie...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin und detail-orientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Homeoffice.

---

**Ihre Einarbeitung als Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen**

Unser Ziel ist es, dass Sie sich schnell bei uns zurechtfinden und Ihre Stärken einbringen können. Mit Ihrer Erfahrung in der Gewerbeversicherung steigen Sie direkt in die Arbeit mit unseren Firmenkunden ein und übernehmen zügig eigene Verantwortung.

In den ersten Wochen machen wir Sie mit unseren Prozessen vertraut, stellen Ihnen die relevanten Ansprechpartner vor und sorgen dafür, dass Sie schnell handlungsfähig werden. Parallel dazu geben wir Ihnen Zugang zu Schulungen und Materialien, die Ihnen helfen, Ihr Wissen gezielt auf unsere Arbeitsweise zu übertragen.

So können Sie Ihre Expertise rasch einsetzen und Bestandskunden bei allen Sach- und Haftpflichtthemen unterstützen – mit der Sicherheit, dass Sie jederzeit Rückendeckung aus dem Team haben.

Sie können auf ein strukturiertes Einarbeitungsprogramm, regelmäßige Schulungen und praxisnahe Weiterbildungen zählen. So entwickeln Sie Ihr Wissen kontinuierlich weiter – und haben jederzeit Kollegen an Ihrer Seite, die für Austausch und Unterstützung da sind.

---

**Faire Vergütung mit Festgehalt und Bonus**

Wir wollen, dass sich Ihre Arbeit lohnt – spürbar und von Anfang an. Ihr Festgehalt orientiert sich an der üblichen Vergütung für Gewerbe-Spezialisten und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Neben einer betrieblichen Altersversorgung erhalten Sie eine Bonifikation, die die Leistungen des Teams belohnt.

Interessiert?

---

**Stabiler Arbeitsplatz mit Zukunft**

Seit 2002 ist die DRB GmbH als inhabergeführter Versicherungsmakler erfolgreich am Markt. Wir stehen für Unabhängigkeit, Vertrauen und Kundennähe – in der Pfalz und im Saarland.



Für Sie bedeutet das: ein sicherer Arbeitsplatz mit regionaler Perspektive, klaren Werten und einer Unternehmenskultur, die Stabilität und Entwicklung gleichermaßen bietet.

Wenn Sie langfristig denken und eine Aufgabe mit Zukunft suchen, kommen Sie zu uns.

---

### **Arbeiten im Team - modern und persönlich**

Unser Ziel ist, dass Sie morgens gerne zur Arbeit kommen. Dafür sorgen ein offenes Miteinander, kurze Wege und schnelle Entscheidungen. Wir arbeiten digital und lösungsorientiert – und setzen auf persönliche Gespräche statt auf endlose E-Mails. Papierstapel finden Sie bei uns nicht.

Wir sorgen für eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und verlässliche Unterstützung im Arbeitsalltag. Wertschätzung ist bei uns kein Schlagwort, sondern gelebte Realität. Wir legen Wert darauf, dass jeder im Team beruflich zufrieden ist und genügend Raum für sein Privatleben hat.

Teamarbeit schreiben wir groß und der Umgang miteinander ist entspannt.

Und weil Arbeit mehr Freude macht, wenn man auch gemeinsam etwas erlebt, feiern wir gern – ob Weihnachtsfeier, Jahresauftakt, Sommerfest, gemeinsame Ausflüge (zuletzt eine tolle Planwagenfahrt) oder einfach mal zwischendurch. Auch mit den Familien.

Mit 23 Mitarbeitern an zwei Standorten haben wir noch viel vor. Wir freuen uns darauf, mit Ihnen gemeinsam weiter zu wachsen.

---

### **Flexibles Arbeiten: Büro in Kaiserslautern oder St. Ingbert**

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie selbst entscheiden, ob Sie in Vollzeit (36,5 Wochenstunden statt 40) oder Teilzeit (ab 30 Stunden pro Woche) arbeiten möchten – mit der Option, später auf Vollzeit zu wechseln.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und stattdessen zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Kein Problem – bei uns ist auch eine 4-Tage-Woche möglich.

Sie arbeiten bevorzugt in einem unserer modernen Büros in Kaiserslautern oder St. Ingbert oder nach Absprache im Homeoffice.

Im Büro erwartet Sie ein moderner, ergonomischer Arbeitsplatz mit zwei Monitoren, einem höhenverstellbaren Tisch und einem komfortablen Bürostuhl. Getränke gehen aufs Haus, und öffentliche Verkehrsmittel und Parkplätze sind direkt vor der Tür.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

Was halten Sie davon? **Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:**

**Telefon Janine Bradfisch:**

☎ [+49 174 76 67 107](tel:+491747667107)

---



## **Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen - Ihre Perspektiven: Einarbeitung und Fortbildung**

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

**Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, pragmatisch Probleme lösen und eine Leidenschaft für Gewerbe-Versicherungen haben.**

Sie müssen nicht den gesamten Versicherungsmarkt auswendig kennen oder ein fertiger Gewerbe-Experte sein. Vielmehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben.

Wir sind Partner der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungsinstitut der deutschen Versicherungsbranche.

Weiterbildung ist uns enorm wichtig. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung, zum Beispiel durch vertiefende Schulungen im Bereich Gewerbeversicherung oder durch die Möglichkeit, zusätzliche Qualifikationen wie den Fachwirt zu erwerben. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen zusammenarbeiten.

Haben Sie Lust, aktiv mitzugestalten? Dann bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Produkte und Prozesse zu verbessern - und Ihre Vorschläge sind dabei herzlich willkommen.

**Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.**

Wenn Sie im Bereich Gewerbeversicherungen arbeiten und sich in Ihrem jetzigen Umfeld unterfordert und nicht mehr wohlfühlen, dann lassen Sie uns reden.

**Bringen Sie Erfahrungen aus der Gewerbeversicherung mit und die Lust, Firmenkunden professionell zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Qualität zu sichern und Gewerbeversicherungen kompetent einzudecken. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

---

### **Haben Sie Fragen?**

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, ganz unverbindlich bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?



Dann schreiben Sie mir ([gerne per WhatsApp](#)) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch selbstverständlich vertraulich. Ganz gleich, ob Sie sich konkret bewerben möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Ihre

Janine Bradfisch  
Geschäftsführerin

**DRB GmbH**

Am Schlagbaum 5  
67655 Kaiserslautern

**Zweigstelle:**

Rickertstraße 21  
66386 St. Ingbert

**Rufen Sie mich jetzt an:**

Tel.: [+49 174 76 67 107](tel:+491747667107)

**Oder senden Sie eine WhatsApp:**

Chat starten: [+49 174 76 67 107](tel:+491747667107)

**Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: [janine.bradfisch@drb-gmbh.de](mailto:janine.bradfisch@drb-gmbh.de)

---

## **FAQ - Häufige Fragen von Bewerbern**

### **Ich bin mir noch nicht sicher - kann ich mich trotzdem melden?**

Ja, unbedingt. Sie müssen sich nicht sofort entscheiden oder Bewerbungsunterlagen parat haben. Ein erstes Gespräch ist ganz unverbindlich – wir schauen einfach, ob es grundsätzlich passt. Dabei spielt Ihr Alter keine Rolle.

### **Muss ich sofort kündigen, wenn es passt?**

Nein. Wir planen langfristig. Wenn wir zueinander passen, finden wir gemeinsam den richtigen Zeitpunkt für den Wechsel – ohne Druck.

### **Muss ich alle Produkte und Systeme schon perfekt kennen?**

Nein. Wichtig ist, dass Sie Erfahrung in der Branche und erste Kenntnisse rund um Gewerbeversicherungen mitbringen. Den Umgang mit unserer Plattform und unseren Prozessen zeigen wir Ihnen Schritt für Schritt.

### **Bin ich auch interessant für Sie, wenn ich bisher als Einzelmakler gearbeitet habe?**

Ja. Gerade dann kann ein Wechsel spannend sein. Bei uns finden Sie ein Team, das Sie entlastet und Ihnen neue Möglichkeiten eröffnet – und zugleich Raum bietet, Ihre Erfahrungen einzubringen.

### **Ich wohne nicht direkt in Kaiserslautern oder St. Ingbert - geht auch Homeoffice?**



Ja. Wir arbeiten zwar bevorzugt im Büro in Kaiserslautern oder St. Ingbert, aber nach Absprache können Sie tageweise auch im Homeoffice arbeiten.

### **Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?**

Ganz einfach: Sie rufen an oder schreiben eine kurze Nachricht. Dann vereinbaren wir einen Gesprächstermin – telefonisch, per Video oder persönlich bei uns im Büro. Ganz wie es für Sie passt.

### **Wie läuft die Einarbeitung ab?**

Sie erhalten eine strukturierte und persönliche Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen. Wir nehmen uns Zeit, damit Sie unsere Prozesse, Plattform und Partner bestens kennenlernen können – Schritt für Schritt.

### **Welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es bei Ihnen?**

Wir fördern Sie fachlich und persönlich – z. B. durch Weiterbildungen, Schulungen und die Unterstützung beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen wie dem Fachwirt. Wenn Sie möchten, können Sie bei uns schnell Verantwortung übernehmen.

### **Wie flexibel sind die Arbeitszeiten?**

Sie arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten und können nach Absprache Homeoffice-Tage nutzen. Wir stellen Ihnen moderne Technik bereit, damit Sie effizient und entspannt arbeiten können.

---

## **Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT**

### **Stellenangebot:**

Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen (m/w/d) bei der DRB GmbH in Kaiserslautern oder St. Ingbert.

Wir suchen Verstärkung für die Beratung und Betreuung unserer mittelständischen Firmenkunden in den Bereichen Sach- und Haftpflichtversicherung. Sie erwartet ein sicherer Arbeitsplatz mit Tradition, flache Hierarchien, flexible Arbeitszeiten, attraktive Benefits und eine langfristige Perspektive.

### **Stellenbezeichnung:**

Kundenbetreuer Gewerbeversicherungen – Sach/Haftpflicht (m/w/d)

### **Arbeitgeber:**

DRB GmbH, Am Schlagbaum 5, 67655 Kaiserslautern

### **Standorte:**

Kaiserslautern (Rheinland-Pfalz), St. Ingbert (Saarland)

### **Einsatzbereich:**

Gewerbeversicherung, Sachversicherung, Haftpflichtversicherung, kleine und mittelständische Unternehmen in der Pfalz und im Saarland



**Aufgaben:**

Beratung und Betreuung von Firmenkunden, Vertragsprüfung und -bearbeitung, Angebotserstellung, Vor- und Nachbereitung von Terminen für den Außendienst, Entwicklung individueller Absicherungskonzepte, enge Zusammenarbeit im Team

**Zielgruppe:**

Berufserfahrene Versicherungskaufleute, Fachwirte, Sachbearbeiter im Gewerbebereich, Versicherungsmakler mit Fokus auf Firmenkunden, Berufseinsteiger mit Ausbildung im Versicherungswesen

**Arbeitszeit:**

Vollzeit 36,5 Wochenstunden oder Teilzeit ab 30 Wochenstunden, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Option, 4-Tage-Woche möglich

**Besonderheiten:**

Unabhängiger Versicherungsmakler seit 2002, inhabergeführt, zwei Standorte (Kaiserslautern und St. Ingbert), moderne Büros, 36,5 Wochenstunden statt 40, betriebliche Altersversorgung, Weiterbildung über VEMA, familiäres Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen

**Keywords:**

Gewerbeversicherung Job Kaiserslautern, Kundenbetreuer Gewerbeversicherung Kaiserslautern, Versicherung Innendienst Kaiserslautern, Haftpflichtversicherung Karriere Kaiserslautern, Versicherung Homeoffice Kaiserslautern, Versicherungsmakler Jobs Kaiserslautern, Versicherung Jobs Kaiserslautern, Gewerbeversicherung Job Saarland, Kundenbetreuer Gewerbeversicherung Saarland, Versicherung Innendienst Saarland, Haftpflichtversicherung Karriere Saarland, Versicherung Homeoffice Saarland, Versicherungsmakler Jobs Saarland, Versicherung Jobs Saarland

—

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.