



## **Kundenmanager Gewerbeversicherung im Makler-Innendienst (keine Akquise) (m/w/d)**

**Finden Sie den Job in der Gewerbeversicherung, der wirklich zu Ihnen passt**  
**Für diese Position liegt Ihr Jahresgehalt - je nach Erfahrung - zwischen 65.000 und 80.000**  
**Euro. Der Makler weiß: Gute Leute wechseln nur, wenn Aufgabe und Geld stimmen.**

Arbeiten Sie im Makler-Innendienst, sind fachlich gut drauf - haben aber das Gefühl, dass weder Ihr Wissen noch Ihr Einsatz wirklich gesehen werden?

Sie arbeiten heute im Gewerbebereich bei einem Versicherer, Maklerunternehmen, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder Maklerpool. Sie haben eine Ausbildung im Versicherungswesen oder vergleichbare Erfahrung und kennen Angebotserstellung, Schadenbegleitung und Bestandsübertragungen aus dem Alltag im Maklerbüro. Und Sie wollen eigenständig arbeiten, ohne dass Ihnen ständig jemand reinredet.

Vielleicht sind Sie frustriert von unklaren Prozessen, starren Strukturen oder fehlender Wertschätzung. Oder Sie wünschen sich ein schlagkräftiges Team, das zuverlässig zusammenarbeitet und bei dem das Miteinander ebenso wichtig ist wie die fachliche Qualität.

Als **Kundenmanager Gewerbeversicherung im Innendienst** bei einem exklusiven, inhabergeführten B2B-Versicherungsmakler am Ku'damm in Berlin kümmern Sie sich um das vom Vertrieb eingebrachte Neu- und Bestandsgeschäft. Sie machen keine Akquise und übernehmen auch keine Führungsverantwortung. Sie tragen die fachliche Verantwortung für alle Vorgänge im Innendienst - der Geschäftsführer will sich im Tagesgeschäft zu 100 % auf Sie verlassen.

Oder in seinen Worten: „**Wenn Sie fachlich gut drauf sind, in Ruhe am Ku'damm arbeiten und mindestens 1.000 Euro mehr im Monat verdienen wollen, kommen Sie zu uns.**“

Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Hans Steup, führe das Experten-Netzwerk VersicherungsKarrieren - und suche im Auftrag eines befreundeten Versicherungsmaklers in Festanstellung und Vollzeit einen engagierten

## **Kundenmanager Gewerbeversicherung im Makler- Innendienst (keine Akquise) (m/w/d).**

### **Ihr neuer Arbeitgeber - wer er ist und wie er arbeitet**

Ihr neuer Arbeitgeber ist ein spezialisierter, inhabergeführter Versicherungsmakler für Gewerbekunden mit Sitz am Kurfürstendamm in Berlin. Der Makler wächst vor allem über Empfehlungen aus dem Netzwerk der Geschäftsführung, arbeitet bewusst ohne Callcenter-Struktur und betreut seine Kunden persönlich und langfristig - ohne nervige Online-Leads, ohne private Kfz-Verträge oder Hausrat-Erhöhungskaktionen. Ausschließlich B2B.



Im Mittelpunkt stehen Hausverwaltungen sowie mittelständische und große Firmenkunden in ganz Deutschland. Für diese Kunden werden individuelle Lösungen entwickelt und exklusive Rahmenverträge in der Gewerbeversicherung genutzt – statt Standardprodukten von der Stange. Die Geschäftsführung übernimmt den Vertrieb und holt die Kunden an Bord. Alles, was danach im Innendienst passiert, läuft bei Ihnen zusammen.

**In dieser Ausschreibung wird der Name des Maklers noch nicht genannt.** Er sucht die Position bewusst über VersicherungsKarrieren als spezialisierten Partner, um den geplanten Ausbau im Gewerbe-Innendienst nicht sofort für Wettbewerber erkennbar zu machen.

Die Zusammenarbeit ist direkt, klar und wertschätzend. Es gibt kurze Wege, schnelle Entscheidungen und den Wunsch, dass Sie Ihre Erfahrung einbringen und Prozesse mitgestalten. Wenn Sie lieber machen statt endlos diskutieren und gern Verantwortung übernehmen, ist das Ihr neuer Job.

### **Das bieten wir Ihnen als Kundenmanager Gewerbeversicherung im Innendienst**

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive in einem Bereich, der Struktur und Fachwissen gleichermaßen verlangt. Sie begleiten Neu- und Bestandskunden – persönlich, verbindlich und ohne Akquise. Sie arbeiten eigenständig, haben Rückhalt im Team und echte Gestaltungsmöglichkeiten, vor allem beim weiteren Ausbau des Gewerbegegeschäfts.

**Für Sie heißt das: Selbstbestimmung im Arbeitsalltag, echte Wertschätzung für Ihre Leistung und ein Gehalt, bei dem sich gute Arbeit auch beim Geld bemerkbar macht.**

Ganz gleich, ob Sie aktuell in einem Versicherungsunternehmen, einem Maklerbüro oder bei einem Assekuradeur tätig sind: Wenn Sie Ihre Aufgaben gern sorgfältig von A bis Z bearbeiten und Verantwortung für „Ihre“ Vorgänge übernehmen, sind Sie hier richtig. Auch wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben und sich ein stabiles Umfeld mit klaren Abläufen wünschen, finden Sie hier die passende Rolle.

... und jetzt kommen Sie ins Spiel.

### **Ihre Aufgaben als Kundenmanager Gewerbeversicherung im Innendienst**

Im Mittelpunkt Ihrer Arbeit steht die Betreuung der Firmenkunden in Berlin und in ganz Deutschland – telefonisch und digital. Die Geschäftsleitung gewinnt die Kunden, Sie übernehmen danach den gesamten Ablauf. Sie erstellen Angebote, stimmen Änderungen ab, kümmern sich um Rückfragen und behalten alle Vorgänge im Blick – von der ersten Anfrage bis zur Policierung.

Sie sprechen direkt mit Versicherern und Kunden und sorgen dafür, dass das Neugeschäft aus dem Vertrieb zügig und zuverlässig bearbeitet wird. Im Gewerbe-Innendienst laufen die fachlichen Themen bei Ihnen zusammen – eigenverantwortlich, ohne dass die Geschäftsführung jede Entscheidung prüfen muss.



Die Geschäftsführung hat einen hohen Anspruch an die Qualität der Arbeit, greift aber nicht ständig ins Tagesgeschäft ein. Wer zuverlässig arbeitet, bekommt Vertrauen, Freiraum und eine Vergütung, die über dem Durchschnitt liegt.

Sie sind kommunikativ, mögen gewerbliche Versicherungen, arbeiten konzentriert und bringen Dinge gern zu Ende? Sie haben Ehrgeiz und wollen sich diese Aufgabe wirklich zu eigen machen, statt nur „mitzulaufen“? Dann passen Sie sehr gut ins Team.

Neugierig? Dann lesen Sie weiter!

### **Ihr Profil - diese Kenntnisse und Fähigkeiten passen zu uns**

Sie bringen Erfahrung in der Gewerbeversicherung mit – besonders in Sach- und Haftpflicht. Angebotserstellung, Schadenbegleitung und Bestandsübertragungen gehören heute schon zu Ihrem Alltag. Sie arbeiten gern genau, übernehmen Verantwortung und mögen es, wenn Dinge fertig werden.

### **Sie haben zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:**

#### **Mit Berufserfahrung im Gewerbemakler-Innendienst**

Sie passen prima in die Position, wenn Sie bereits im Gewerbegeschäft gearbeitet haben – zum Beispiel als Kundenberater im Innendienst, Sachbearbeiter Gewerbe, angestellter Versicherungsmakler oder als Einzelmakler mit Schwerpunkt Firmenkunden.

**Wichtig ist:** Sie wissen, wie Gewerbekunden „ticken“, können Vorgänge selbständig steuern und brauchen niemanden, der Ihnen jeden Schritt erklärt.

### **Wir stellen Sie nicht ein, um Ihnen zu sagen, was Sie tun sollen. Wir stellen Sie ein, damit Sie uns sagen, was wir tun sollen. Deal?**

Besonders spannend wird es, wenn Sie Lust haben, Strukturen im Gewerbe-Innendienst weiter auszubauen – gemeinsam mit der Geschäftsleitung und mit viel Freiheit in der Sache.

### **Wechsel aus der Ausschließlichkeit oder vom Versicherer**

Sie arbeiten heute mit Gewerbekunden in der Ausschließlichkeit oder bei einem Versicherer – zum Beispiel als Fachspezialist, Underwriter, Kundenberater, Maklerbetreuer oder Vertreter – und möchten künftig mit individuellen Konzepten und exklusiven Rahmenverträgen gezielt im Sinne der Kunden beraten? Dann kann das Ihr nächster beruflicher Schritt sein.

Bei uns sind Sie nicht mehr auf die Produkte eines einzelnen Versicherers festgelegt. Sie wählen für jeden Kunden die Lösung, die fachlich und wirtschaftlich am besten passt.

Dazu sollten Sie bereit sein, sich zügig in das Maklermodell einzuarbeiten: AVB lesen, verstehen und vergleichen, Vergleichsrechner und Makler-Tools sicher nutzen. Wir unterstützen Sie bei diesem Wechsel und der Einarbeitung – erwarten aber vollen Einsatz und den klaren Willen, die Aufgabe zu übernehmen.



**Sie suchen keinen normalen Sachbearbeiterjob, sondern eine Aufgabe, in der Sie Abläufe in eigener Verantwortung steuern, fachlich ernst genommen werden und gutes Geld für gute Leistung verdienen? Dann passen Sie sehr gut zu uns.**

### **Ihr nächster Schritt**

Eine Veränderung muss nicht von heute auf morgen passieren. Oft beginnt sie mit einem offenen Gespräch – ganz ohne Risiko.

Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiederfinden, melden Sie sich bei mir. In einem vertraulichen Gespräch klären wir, wo Sie heute stehen, was Sie suchen und ob die Stelle zu Ihren Vorstellungen passt. Ich erläutere Ihnen den Maklerbetrieb, die Arbeitsweise und die Rahmenbedingungen.

Erst danach entscheiden Sie, ob wir Ihren Kontakt weitergeben. Wenn es für beide Seiten gut aussieht, können Sie den Maklerbetrieb am Ku'damm persönlich kennenlernen und ein Gefühl dafür bekommen, wie dort gearbeitet wird.

**Rufen Sie mich jetzt gern an.** Gemeinsam finden wir heraus, ob das Ihr nächster beruflicher Schritt sein könnte. Unser Gespräch ist selbstverständlich vertraulich.

**Telefon Hans Steup:**

[+49 176 4704 9705](tel:+4917647049705)

### **Immer noch neugierig?**

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Dann sollten wir reden, man weiß ja nie...

Sie arbeiten gern eigenständig und strukturiert, sind digital affin und detail-orientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Homeoffice.

### **Ihre Einarbeitung als Kundenmanager Gewerbeversicherung im Innendienst**

Unser Ziel ist, dass Sie sich schnell zurechtfinden und zügig in eigener Verantwortung arbeiten können. Mit Ihrer Erfahrung in der Gewerbeversicherung steigen Sie direkt in die Arbeit mit unseren Firmenkunden ein und übernehmen nach kurzer Zeit Ihren eigenen Verantwortungsbereich.

Wir machen Sie mit unseren Prozessen vertraut, stellen Ihnen die wichtigsten Ansprechpartner vor und sorgen dafür, dass Sie schnell handlungsfähig sind. Parallel dazu erhalten Sie Schulungen und Unterlagen, mit denen Sie Ihr Wissen auf unsere Arbeitsweise übertragen können.

Wenn Sie aus der Ausschließlichkeit oder von einem Versicherer kommen, unterstützen wir Sie beim Einstieg in die Maklerwelt: Vergleichsrechner und Makler-Tools sicher nutzen, Deckungskonzepte verstehen und richtig einordnen.

Sie haben jederzeit Rückendeckung aus dem Backoffice und von der Geschäftsführung, führen Ihre Vorgänge aber im Alltag selbst. Durch regelmäßige Schulungen und praxisnahe Updates halten Sie Ihr Wissen aktuell und haben immer jemanden, mit dem Sie sich fachlich austauschen können.

### **Hohe Vergütung mit Festgehalt**



Bei dieser Stelle sollen **Selbstbestimmung, Wertschätzung und Geld** zusammenpassen – nicht nur auf dem Papier, sondern im Alltag.

Wir wollen, dass sich Ihre Arbeit lohnt – spürbar und von Anfang an. Je nach Berufserfahrung und Qualifikation liegt Ihr Jahresgehalt zwischen 65.000 und 80.000 Euro. Wenn Sie besondere Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, bewegt sich Ihr Gehalt im oberen Bereich dieser Spanne.

### **Die Geschäftsführung macht Ihnen ein klares Angebot:**

„Geld ist nicht das Problem. Wenn Sie Top-Leistungen nachweisen und in eigener Verantwortung arbeiten wollen, dann sollen Sie am Ende spürbar mehr verdienen als heute – 1.000 Euro oder mehr im Monat.“

Interessiert?

### **Stabiler Arbeitsplatz mit Zukunft**

Der Betrieb wächst stetig. Durch Empfehlungen und auch durch die Übernahme von Beständen entstehen feste, langfristige Kundenbeziehungen – statt ständiger Hektik und Aktionismus. Für Sie bedeutet das: ein sicherer Arbeitsplatz, klare Perspektiven und die Chance, beim Ausbau des Gewerbegegeschäfts mitzuhelfen.

Wer anpackt und Verantwortung übernimmt, bekommt hier den nötigen Raum. Wenn Sie langfristig denken und eine Aufgabe mit Zukunft suchen, passt dieser Platz gut zu Ihnen.

### **Arbeiten im Team - modern und persönlich**

Wichtig ist uns, dass Sie morgens gern zur Arbeit kommen. Dazu gehören ein offenes Miteinander, kurze Wege und direkte Ansprache. Wir arbeiten digital, praktisch und lösungsorientiert – lieber ein kurzes Gespräch als lange E-Mail-Ketten. Papierstapel finden Sie bei uns kaum noch.

Sie erhalten eine saubere Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und verlässliche Unterstützung im Alltag. Leistung wird gesehen und anerkannt – auch bei der Vergütung.

### **Wertschätzung zeigen wir klar: durch ehrliches Feedback, Vertrauen in Ihre Entscheidungen und fairen Umgang miteinander.**

Gleichzeitig achten wir darauf, dass Arbeit und Privatleben zusammenpassen und jeder im Team auf Dauer gesund bleibt.

Teamarbeit ist uns wichtig, der Umgang ist persönlich und entspannt. Der Betrieb hat noch einiges vor – und freut sich darauf, diesen Weg zusammen mit Ihnen zu gehen.

### **Arbeitsplatz am Kurfürstendamm**

Ihr Arbeitsplatz liegt in einem modernen Büro am Kurfürstendamm in Berlin. Einmal pro Woche, in der Regel dienstags, trifft sich das gesamte Team zum Jour fixe im Büro.

An den übrigen Tagen arbeiten Sie je nach Situation im Büro oder im Homeoffice. So bleiben Abstimmungen leicht, der Kontakt zur Geschäftsführung und zu den Kollegen direkt – und Fragen



lassen sich schnell klären. Und das bei flexiblen Arbeitszeiten.

Im Büro erwartet Sie ein ergonomischer Arbeitsplatz mit modernen Möbeln und bester technischer Ausstattung. Getränke gehen aufs Haus, öffentliche Verkehrsmittel sind direkt vor der Tür.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon erzählen.

Was halten Sie davon? **Rufen Sie mich an oder schreiben Sie jetzt einfach eine WhatsApp:**

**Telefon Hans Steup:**

[+49 176 4704 9705](tel:+4917647049705)

## **Kundenmanager Gewerbeversicherung - Ihre Perspektiven und Fortbildung**

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

**Wichtig ist, dass Sie gern in eigener Verantwortung arbeiten, Probleme pragmatisch lösen und ein echtes Interesse an Gewerbeversicherungen mitbringen.**

Sie müssen nicht den ganzen Markt auswendig kennen. Wichtiger sind Ihre Erfahrung, Ihr genauer Blick und dass Sie richtig Lust auf diese Aufgabe haben.

Weiterbildung hat bei uns einen festen Platz. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung – zum Beispiel durch Schulungen im Bereich Gewerbeversicherung, den Austausch mit der Geschäftsführung und bei Bedarf zusätzliche Qualifikationen. Unser Ziel ist eine langfristige Zusammenarbeit, in der Sie spürbar vorankommen.

Wenn Sie gern mitdenken, können Sie intern viel bewegen: Sie bringen Ihre Ideen in Projekte ein, helfen, Prozesse zu verbessern und die Betreuung der Firmenkunden weiter zu stärken. Ihre Vorschläge sind ausdrücklich erwünscht.

**Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.**

Wenn Sie im Bereich Gewerbeversicherungen arbeiten und sich in Ihrem jetzigen Umfeld unterfordert und nicht mehr wohlfühlen, dann lassen Sie uns reden.

**Bringen Sie Erfahrung aus der Gewerbeversicherung mit und die Lust, Firmenkunden professionell zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive, Arbeit in eigener Verantwortung und ein modernes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Qualität zu sichern, diese auf neue Kunden zu übertragen und Gewerbeversicherungen kompetent einzudecken. Helfen Sie uns, unsere neuen Geschäftskunden zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben.

Haben Sie Fragen?



Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, ganz unverbindlich reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer das Maklerhaus ist und wie es arbeitet? Ja?

Dann schreiben Sie mir (gern per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch selbstverständlich vertraulich. Ganz gleich, ob Sie sich konkret bewerben möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Hans Steup

Ihr Ansprechpartner für diese Position

### **VersicherungsKarrieren**

Experten-Netzwerk

Rahel-Varnhagen-Promenade 4

10969 Berlin

### **Rufen Sie mich jetzt an:**

Tel.: [+49 176 4704 9705](tel:+4917647049705)

### **Oder senden Sie eine WhatsApp:**

Chat starten: [+49 176 4704 9705](tel:+4917647049705)

### **Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: [hans.steup@versicherungskarrieren.de](mailto:hans.steup@versicherungskarrieren.de)

## **FAQ - Häufige Fragen von Bewerbern**

### **Ich bin mir noch nicht sicher - kann ich mich trotzdem melden?**

Ja, unbedingt. Sie müssen sich nicht sofort entscheiden oder Bewerbungsunterlagen parat haben. Ein erstes Gespräch ist ganz unverbindlich – wir schauen einfach, ob es grundsätzlich passt. Dabei spielt Ihr Alter keine Rolle.

### **Muss ich sofort kündigen, wenn es passt?**

Nein. Wir planen langfristig. Wenn wir zueinander passen, finden wir gemeinsam den richtigen Zeitpunkt für den Wechsel – ohne Druck.

### **Muss ich alle Produkte und Systeme schon perfekt kennen?**

Nein. Wichtig ist, dass Sie Erfahrung und Kenntnisse rund um Gewerbeversicherungen mitbringen. Den Umgang mit unserer Plattform und unseren Prozessen zeigen wir Ihnen Schritt für Schritt.

### **Ich war bisher als Einzelmakler tätig - passt das?**

Ja. Gerade dann kann ein Wechsel spannend sein. Bei uns finden Sie ein Team, das Sie entlastet und Ihnen neue Möglichkeiten eröffnet – und zugleich Raum bietet, Ihre Erfahrungen aus der Gewerbeversicherung einzubringen.

### **Ich wohne nicht direkt in Berlin - geht auch Homeoffice?**



Ja, klar. Einmal pro Woche, meist dienstags, trifft sich das Team zum Jour fixe im Büro am Kurfürstendamm. An den anderen Tagen können Sie – je nach Aufgabe – im Büro oder im Homeoffice arbeiten.

### **Wie hoch ist das Gehalt?**

Je nach Berufserfahrung und Qualifikation liegt Ihr Jahresgehalt zwischen 65.000 und 80.000 Euro. Wenn Sie besondere Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, bewegen Sie sich eher im oberen Bereich dieser Spanne. Ziel ist, dass Sie am Ende spürbar mehr verdienen als heute.

### **Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?**

Ganz einfach: Sie rufen an oder schreiben eine kurze Nachricht. Dann vereinbaren wir einen Gesprächstermin mit dem Makler – telefonisch oder persönlich im Büro.

### **Welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es bei Ihnen?**

Wir fördern Sie fachlich und persönlich – z. B. durch Weiterbildungen, Schulungen und die Unterstützung beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen. Wenn Sie möchten, können Sie bei uns schnell Verantwortung übernehmen.

### **Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT**

**Stellenangebot:** Gewerbeversicherungsexperte (m/w/d) im Makler-Innendienst bei einem inhabergeführten Versicherungsmakler für Gewerbekunden am Kurfürstendamm in Berlin. Betreuung von mittelständischen Firmenkunden in ganz Deutschland, Angebotserstellung, Vertragsprüfung und -anpassung, Schadenbegleitung, Bestandsübertragungen sowie enge Abstimmung mit Versicherern – ohne Akquise.

**Stellenbezeichnung:** Gewerbeversicherungsexperte (m/w/d) im Makler-Innendienst

**Arbeitgeber:** Inhabergeführter Versicherungsmakler für Gewerbekunden mit Büro am Kurfürstendamm in Berlin (Suche im Auftrag von VersicherungsKarrieren)

**Büro:** Berlin, Kurfürstendamm, mit Option auf tageweises Homeoffice

**Einsatzbereich:** Gewerbeversicherung, Sachversicherung, Haftpflichtversicherung, Innendienst, Bestandskundenmanagement (KMU)

**Aufgaben:** Betreuung von Neu- und Bestandskunden, Angebotserstellung, Vertragsprüfung und -anpassung, Schadenbegleitung, Bestandsübertragungen, Abstimmung mit Versicherern und Kunden, Vorbereitung und Begleitung von Vertragsumstellungen, Pflege von Beständen und Vorgängen im Maklerverwaltungsprogramm

**Zielgruppe:** Versicherungskaufleute, Fachwirte, Gewerbesachbearbeiter im Innendienst, angestellte Versicherungsmakler, Einzelmakler mit Schwerpunkt Firmenkunden, Fachspezialisten/Underwriter, Kundenberater und Maklerbetreuer aus der Ausschließlichkeit mit Wechselwunsch ins Maklermodell





**Arbeitszeit:** Vollzeit, flexible Arbeitszeiten, Büro am Kurfürstendamm mit Homeoffice-Option und einem festen Teamtag pro Woche im Büro.

**Vergütung:** Jahresgehalt 65.000–80.000 Euro je nach Erfahrung und Qualifikation

**Besonderheiten:** Keine Akquise, reine Innendienst-Aufgabe mit hoher Verantwortung, direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, überdurchschnittliche Vergütung (1.000 Euro mehr als bisheriges Gehalt möglich), moderner Arbeitsplatz mit ergonomischer Ausstattung, langfristige Perspektive durch Bestandsübernahmen und Empfehlungswachstum, strukturierte Einarbeitung in das Maklermodell, vertraulicher Bewerbungsprozess über VersicherungsKarrieren

**Keywords:** Gewerbeversicherung Job Berlin, Versicherung Innendienst Berlin, Gewerbesachbearbeiter Versicherung Berlin, Versicherungsmakler Job Berlin, Makler Innendienst Stellenangebot, Gewerbeversicherung Stellenangebot Berlin, VersicherungsKarrieren Jobs, Versicherung Job Kurfürstendamm, Sach Haftpflicht Job Berlin

—

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.