



## **Maklerreferent im Versicherungs-Innendienst (m/w/d)**

### **Finden Sie den Job im Versicherungsinendienst, der wirklich zu Ihnen passt Kurz vorab, ganz offen:**

Diese Stelle ist aufgrund einer Elternzeitvertretung zunächst auf zwei Jahre befristet.

**Wichtig für Sie:** Es gibt eine klare Option auf Übernahme - und im Gegenzug von Anfang an maximale Flexibilität bei Arbeitszeit und Arbeitsort. Vollzeit oder Teilzeit ab 20 Wochenstunden, Vier-Tage-Woche und regelmäßiges Homeoffice sind ausdrücklich möglich.

### **Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr richtig wohl? Dann könnte das hier Ihr nächster Schritt sein.**

Arbeiten Sie im Innendienst eines Versicherers, im Maklerservice, in einer Versicherungsagentur oder bei einem Finanzvertrieb? Haben Sie eine Ausbildung im Versicherungswesen oder vergleichbare Erfahrung und wünschen sich eine Aufgabe, bei der Service, Struktur und Zusammenarbeit im Mittelpunkt stehen, ohne Akquise?

Vielleicht kennen Sie das: viel Arbeit, wenig Wertschätzung, ständig neue Prioritäten. Aber selten das Gefühl, wirklich etwas sauber zu Ende bringen zu können. Oder Sie suchen bewusst eine Aufgabe, die fachlich fordernd, aber menschlich entspannt ist.

Als Maklerreferent im Innendienst unterstützen Sie den Maklervertrieb Deutschland der Oberösterreichischen Versicherung AG im Tagesgeschäft. Sie sind zentrale Anlaufstelle für Makler, Vertriebspartner und interne Bereiche, sorgen für reibungslose Abläufe und halten dem Vertriebsteam strukturiert und verlässlich den Rücken frei.

Kein Außendienst. Kein Verkaufsdruck. Sondern echte Innendienstarbeit mit Verantwortung.

Also, lesen Sie weiter ...

Ich bin Paul Ristock, Niederlassungsleiter Deutschland der Oberösterreichischen Versicherung AG (OOEV) - und wir suchen Sie zur Verstärkung unseres kleinen, wachsenden Teams in Regensburg mit der Option Homeoffice, in Festanstellung mit 20 bis 40 Wochenstunden, befristet auf zwei Jahre mit klarer Perspektive, als engagierten

## **Maklerreferenten im Innendienst (m/w/d).**

---

### **OOEV - wer wir sind und wie wir arbeiten**

Die Oberösterreichische Versicherung AG ist ein traditionsreicher Versicherer mit Hauptsitz in Österreich und über 200 Jahren Geschichte. Der Fokus liegt auf Schaden- und Unfallversicherungen - spezialisiert und bodenständig.

In Deutschland sind wir seit vielen Jahren aktiv. Unsere Niederlassung in Regensburg bauen wir gezielt weiter aus. Der Maklervertrieb Deutschland arbeitet in einem Team mit aktuell fünf



Mitarbeitern, kurzen Wegen, klaren Zuständigkeiten und direktem Austausch. Makler schätzen vor allem unseren schnellen und professionellen Service.

Wir sind kein Konzernapparat, sondern ein Nischenanbieter mit Herz: serviceorientiert, verlässlich und nah an unseren Maklerpartnern. Entscheidungen werden pragmatisch getroffen, die Zusammenarbeit ist offen und kollegial und gute Arbeit wird wertgeschätzt.

---

### **Warum diese Stelle befristet ist - und was das für Sie bedeutet**

Diese Position ist im Rahmen einer Elternzeitvertretung zunächst auf zwei Jahre befristet. Vielleicht suchen Sie gerade bewusst keine unbefristete Stelle um jeden Preis, sondern eine Aufgabe, bei der Sie erst einmal in Ruhe ankommen können.

Gleichzeitig ist die Stelle keine klassische Übergangslösung. Der Maklervertrieb Deutschland wird langfristig weiter aufgebaut. Und wenn die Zusammenarbeit fachlich wie menschlich gut passt, ist eine unbefristete Weiterbeschäftigung ausdrücklich angestrebt.

Für Sie bedeutet das: Sie lernen Aufgaben, Team und Unternehmen ohne Druck kennen. Mit realistischem Blick und klaren Erwartungen auf beiden Seiten. Eine Lösung, die Planungssicherheit bietet und gleichzeitig Spielraum lässt.

**Im Gegenzug bekommen Sie hohe Flexibilität:** Vollzeit oder Teilzeit ab 20 Wochenstunden, Vier-Tage-Woche, mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten sind möglich. Gerade dann attraktiv, wenn Sie nach einer Pause wieder einsteigen oder Ihre Arbeitszeit bewusst gestalten möchten.

---

### **Das bieten wir Ihnen als Maklerreferent im Innendienst**

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem Arbeitsumfeld, das Verlässlichkeit, Kollegialität und Serviceorientierung verbindet. Bei uns arbeiten Sie eng mit Maklerpartnern zusammen und übernehmen eine zentrale Rolle im täglichen Vertriebsinnendienst - ohne Akquise, aber mit klarer Verantwortung.

Ganz gleich, ob Sie aktuell bei einem Versicherer, einem Maklerpool oder in einem Vermittlerbetrieb tätig sind: Wenn Sie strukturiert arbeiten, Service ernst nehmen und gerne Lösungen finden, haben Sie bei uns die passende Aufgabe.

... und hier kommen Sie ins Spiel.

---

### **Ihre Aufgaben als Maklerreferent im Innendienst**

Im Mittelpunkt Ihrer Arbeit steht die Unterstützung unseres Maklervertriebs Deutschland im Innendienst. Sie sind zentrale Anlaufstelle für unsere Maklerpartner, gelegentlich auch für Endkunden sowie interne Fachbereiche und sorgen dafür, dass Anfragen strukturiert, serviceorientiert und zuverlässig bearbeitet werden.

Sie betreuen Makler und Vertriebspartner telefonisch und schriftlich, pflegen Makler- und Vermittlerdaten, legen neue Partner an und begleiten Änderungen sowie Bestandsübertragungen. Zudem unterstützen Sie bei Courtageanfragen, erstellen Angebote, prüfen Anträge und sorgen dafür,



dass Vorgänge sauber und vollständig in unsere Systeme überführt werden.

Ein weiterer Teil Ihrer Aufgabe ist die Arbeit mit unseren digitalen Vertriebs- und Verwaltungstools. Sie halten Daten aktuell, unterstützen bei organisatorischen Abläufen im Maklervertrieb und arbeiten eng mit internen Fachabteilungen zusammen, wenn Klärungen notwendig sind.

Darüber hinaus unterstützen Sie bei der Organisation von Webinaren, Schulungen oder Messen, übernehmen den Versand von Unterlagen und wirken bei allgemeinen Aufgaben des Maklervertriebs mit. Kurz gesagt: Sie sorgen im Hintergrund dafür, dass der Maklervertrieb reibungslos funktioniert – strukturiert, serviceorientiert und mit einem guten Gespür für Prioritäten.

---

## **Ihr Profil - diese Kenntnisse und Fähigkeiten passen zu uns**

Bringen Sie Erfahrung im Bereich der Sachversicherung mit? Super.

Und auch wenn Sie noch am Anfang stehen: Nehmen Sie gern Kontakt zu uns auf.

### **Sie haben drei Möglichkeiten, bei uns einzusteigen:**

#### **Mit Berufserfahrung**

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits im Versicherungsgeschäft tätig waren – zum Beispiel als Sachbearbeiter, Kundenbetreuer im Innendienst, Vertriebsunterstützer oder Versicherungsvermittler.

Auch wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt ebenso, wenn Sie bislang als Vertreter oder Makler tätig waren und sich einen strukturierteren Arbeitsalltag im Innendienst wünschen. Bei uns können Sie Ihr Fachwissen gezielt einsetzen und gemeinsam mit dem Team weiterentwickeln.

#### **Im Berufseinstieg**

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Vielleicht haben Sie erste Einblicke im Kundenservice oder Innendienst gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang.

Bei uns können Sie sich Schritt für Schritt einarbeiten und spezialisieren. Diese Stelle ist ideal für Menschen, die ihr Wissen in der Sachversicherung vertiefen und in einem verlässlichen Team arbeiten möchten.

#### **Wechsel aus einem Vermittlerbetrieb**

Vielleicht arbeiten Sie aktuell in einer Agentur oder bei einem Makler und wünschen sich einen Wechsel in den Innendienst – ohne Akquise und mit mehr Struktur.

Bei uns können Sie Ihr Versicherungswissen einsetzen, ohne Abschlüsse machen zu müssen. Sie arbeiten serviceorientiert, unterstützen Maklerpartner und gewinnen Einblick in den Maklervertrieb eines Versicherers. Ihren Wechsel behandeln wir selbstverständlich vertraulich.

---



## **Veränderung ganz ohne Risiko:**

Sie müssen nicht sofort den Sprung wagen. Ein neuer beruflicher Abschnitt beginnt oft mit einem offenen Gespräch. Genau das biete ich Ihnen an: Wir lernen uns kennen – ganz ohne Verpflichtung.

**Neugierig, aber noch nicht bereit? Vielleicht möchten Sie erst einmal ein Gefühl dafür bekommen, wie wir ticken. Dann lade ich Sie herzlich ein, uns kennenzulernen. Rufen Sie mich doch jetzt einfach an.**

Telefon Paul Ristock:

[+49 151 262 322 07](tel:+4915126232207)

## **Klingt einer dieser Wege nach Ihnen?**

Sind Sie mit Ihrer aktuellen beruflichen Situation unzufrieden oder fühlen Sie sich unterfordert? Dann lassen Sie uns reden – man weiß ja nie ...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital affin, engagiert und kundenorientiert. Außerdem können Sie sich selbst gut motivieren und organisieren – auch im Homeoffice.

---

## **Ihre Einarbeitung als Maklerreferent im Innendienst**

Wir möchten, dass Sie sich von Anfang an sicher fühlen. Deshalb nehmen wir uns Zeit für eine strukturierte und praxisnahe Einarbeitung.

In den ersten Wochen lernen Sie unsere Abläufe, Systeme und Ansprechpartner Schritt für Schritt kennen. Sie arbeiten eng mit erfahrenen Kolleginnen und Kollegen zusammen, die Ihnen zeigen, wie wir im Maklervertrieb arbeiten und worauf es im Alltag ankommt.

Je nach Vorerfahrung starten Sie mit überschaubaren Aufgaben und übernehmen nach und nach mehr Verantwortung. Niemand erwartet, dass Sie am ersten Tag alles wissen. Fragen sind ausdrücklich erwünscht – Unterstützung ist jederzeit da.

So wachsen Sie in Ruhe in Ihre Rolle hinein und entwickeln schnell ein gutes Gefühl für die Zusammenarbeit mit Maklerpartnern, internen Fachbereichen und dem Team vor Ort.

---

## **Faire Vergütung mit Festgehalt und Benefits**

Wir wollen, dass sich Ihre Arbeit lohnt – spürbar und von Anfang an. Ihr Festgehalt orientiert sich am Tarifvertrag und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Zusätzlich bekommen Sie Mitarbeitertarife für Versicherungen, eine Einkaufskarte mit monatlich 50 Euro und auf Wunsch eine Mitgliedschaft im Urban Sports Club.

---

## **Stabiler Arbeitsplatz mit Perspektive (trotz Befristung)**

Die Aufgabe ist nicht als kurzfristige Übergangslösung gedacht. Der Maklervertrieb Deutschland wird gezielt weiter aufgebaut, und diese Rolle ist als fester Bestandteil des Teams konzipiert. Wenn die



Zusammenarbeit fachlich und menschlich passt und der Bedarf weiterhin besteht, ist eine unbefristete Weiterbeschäftigung ausdrücklich möglich.

Für Sie bedeutet das: Sie steigen mit klaren Rahmenbedingungen ein, lernen Aufgaben, Team und Arbeitsweise in Ruhe kennen und können ohne Druck entscheiden, ob es langfristig passt. Eine faire, realistische Lösung mit Planungssicherheit und ehrlicher Perspektive.

Gerade für Menschen, die nach einer Pause wieder einsteigen, sich bewusst neu orientieren oder Wert auf Verlässlichkeit statt Schnellschüsse legen, ist das eine sehr gute Ausgangsbasis.

---

### **Arbeiten im Team - modern und persönlich**

Unser Ziel ist, dass Sie morgens gerne zur Arbeit kommen. Dafür sorgen ein offenes Miteinander, kurze Wege und schnelle Entscheidungen. Wir arbeiten digital und lösungsorientiert und setzen auf persönliche Gespräche statt auf endlose E-Mails. Papierstapel finden Sie bei uns kaum noch.

Wir sorgen für laufende Schulungen und verlässliche Unterstützung im Arbeitsalltag. Wertschätzung ist bei uns kein Schlagwort, sondern gelebte Realität. Wir legen Wert darauf, dass jeder im Team beruflich zufrieden ist und genügend Raum für sein Privatleben hat.

Sie arbeiten in einem festen Team, in dem man sich kennt, abstimmt und gegenseitig unterstützt.

Und weil Arbeit mehr Freude macht, wenn man auch gemeinsam etwas erlebt, feiern wir gern – ob Sommerfest, Weihnachtsfeier oder einfach mal zwischendurch.

Getränke sind im Büro natürlich frei. Außerdem frühstücken wir gelegentlich miteinander.

---

### **Flexibles Arbeiten: Büro in Regensburg und Homeoffice**

Bei uns finden Sie beides: ein modernes Büro mit kurzen Wegen und die Möglichkeit, regelmäßig von zu Hause aus zu arbeiten.

Unser Büro liegt zentral in Regensburg. Öffentlicher Nahverkehr und Parkplätze befinden sich vor der Tür.

Im Büro erwarten Sie helle, moderne Arbeitsplätze mit ergonomischen Stühlen und höhenverstellbaren Tischen. Dazu moderne Technik (Laptop, großer Bildschirm, Headset) und auch im Homeoffice sicherer Zugriff auf alle Systeme.

Sie können wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 20 Wochenstunden (mit Option auf Vollzeit) arbeiten.

Möchten Sie zum Beispiel aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun, auch in einer Vier-Tage-Woche.

Wir finden gemeinsam eine Lösung, die zu Ihrer Lebenssituation passt. Bei uns sollen Sie Ihren Job gerne machen und trotzdem genug Zeit für Familie, Freunde und das Leben außerhalb der Arbeit haben.



Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – aber das erzähle ich Ihnen viel lieber persönlich am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee.

**Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:**

Telefon Paul Ristock:

[+49 151 262 322 07](tel:+4915126232207)

---

## **Maklerreferent im Innendienst - Ihre Perspektiven**

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

**Wichtig ist uns, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein gutes Auge für Details haben und Freude daran, Anfragen von Maklerpartnern und Kunden schnell, zuverlässig und freundlich zu lösen.**

Sie müssen nicht von Tag eins an alles wissen. Entscheidend ist Ihre Bereitschaft, sich in unsere Abläufe und Produkte einzuarbeiten und sich im Maklervertrieb weiterzuentwickeln. Viel wichtiger sind Ihre positive Energie, Ihr offenes Wesen und dass Sie Lust auf die Aufgabe haben und mitdenken, wenn es darauf ankommt.

Wir unterstützen Ihre fachliche und persönliche Entwicklung durch gezielte Einarbeitung, Austausch im Team und passende Weiterbildungsangebote. So können Sie sich Schritt für Schritt in die Rolle hineinfinden und sich dort vertiefen, wo Ihre Stärken liegen.

Haben Sie Lust, aktiv mitzugestalten? Dann bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Abläufe und unsere Zusammenarbeit zu verbessern und Ihre Vorschläge sind dabei ausdrücklich willkommen. Ich selbst stehe Ihnen als Mentor gerne zur Seite. Wenn Sie das möchten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

**Möchten Sie Ihre Erfahrung und Ihr Engagement in ein Team einbringen, das Wert auf Verlässlichkeit, Offenheit und gegenseitige Unterstützung legt? Dann melden Sie sich gerne bei mir.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Makler kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Makler zufrieden zu machen, sodass diese uns treu bleiben und weiterempfehlen.

---

## **Haben Sie Fragen?**

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?



Dann schreiben Sie mir (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch selbstverständlich vertraulich – ganz gleich, ob Sie sich konkret bewerben möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Ihr  
Paul Ristock  
Niederlassungsleiter Deutschland

**Oberösterreichische Versicherung AG**

Maxhüttenstraße 11  
93055 Regensburg

**Rufen Sie mich jetzt an:**

Tel.: [+49 151 262 322 07](tel:+4915126232207)

**Oder senden Sie eine WhatsApp:**

Chat starten: [+49 179 75 177 85](tel:+491797517785)

**Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: [p.ristock@ooev.at](mailto:p.ristock@ooev.at)

---

## **FAQ - Häufige Fragen von Bewerbern**

### **Ich bin mir noch nicht sicher - kann ich mich trotzdem melden?**

Ja, unbedingt. Sie müssen sich nicht sofort entscheiden oder vollständige Bewerbungsunterlagen parat haben. Ein erstes Gespräch ist ganz unverbindlich – wir schauen gemeinsam, ob es grundsätzlich passt.

### **Ich komme aus der Elternzeit oder habe bewusst pausiert - passe ich trotzdem?**

Ja, ausdrücklich. Diese Stelle eignet sich sehr gut für den Wiedereinstieg. Entscheidend ist nicht ein lückenloser Lebenslauf, sondern Ihre Lust, wieder strukturiert einzusteigen und Verantwortung zu übernehmen.

### **Muss ich sofort kündigen, wenn es passt?**

Nein. Wir planen vorausschauend und ohne Druck. Wenn wir zueinander passen, finden wir gemeinsam den richtigen Zeitpunkt für den Wechsel.

### **Die Stelle ist befristet - ist das ein Risiko?**

Die Position ist zunächst auf zwei Jahre befristet, entsteht aber mit klarer Perspektive. Wenn die Zusammenarbeit fachlich und menschlich passt, ist eine unbefristete Weiterbeschäftigung ausdrücklich vorgesehen. Viele empfinden das als Vorteil: erst kennenlernen, dann gemeinsam entscheiden.

### **Ich war zuletzt in einer Agentur oder in einem Maklerbetrieb - passe ich hier rein?**



Ja. Gerade wenn Sie aus einer Agentur oder einem kleineren Maklerbetrieb kommen und sich mehr Struktur und klarere Abläufe wünschen, passt diese Rolle sehr gut.

**Ich bin fachlich etwas „raus“ - ist das ein Problem?**

Nein. Die Einarbeitung ist strukturiert, praxisnah und ohne Zeitdruck. Sie wachsen Schritt für Schritt wieder in die Aufgaben hinein. Niemand erwartet Perfektion vom ersten Tag an.

**Muss ich alle Abläufe im Maklervertrieb oder alle Systeme schon kennen?**

Nein. Wichtig sind eine Ausbildung oder vergleichbare Erfahrungen im Versicherungswesen, Serviceverständnis und eine strukturierte Arbeitsweise. Alles Weitere – Prozesse, Tools und Besonderheiten – lernen Sie Schritt für Schritt in der Einarbeitung.

**Ist Homeoffice möglich?**

Ja. Arbeiten im Homeoffice ist möglich. Wichtig ist, dass Sie zuverlässig erreichbar sind und ein regelmäßiger Austausch mit dem Team stattfindet.

**Wie flexibel sind die Arbeitszeiten im Alltag wirklich?**

Sehr flexibel. Wir arbeiten mit Vertrauen statt mit starren Regeln. Wenn private Termine, Kinderbetreuung oder familiäre Themen berücksichtigt werden müssen, finden wir gemeinsam eine Lösung. Die Arbeitszeit kann flexibel zwischen 20 und 40 Wochenstunden gestaltet werden. Also sind auch Teilzeitmodelle oder eine Vier-Tage-Woche möglich, wenn es zu Ihrer aktuellen Lebenssituation passt.

**Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?**

Ganz einfach: Sie rufen an oder schreiben eine kurze Nachricht. Dann vereinbaren wir einen Gesprächstermin – telefonisch, per Video oder persönlich. Ganz wie es für Sie passt.

**Wie läuft die Einarbeitung ab?**

Sie erhalten eine strukturierte und persönliche Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen. Wir nehmen uns Zeit, damit Sie unsere Abläufe, Systeme und Ansprechpartner Schritt für Schritt kennenlernen.

**Welche Entwicklungsmöglichkeiten habe ich?**

Sie können Ihre Kenntnisse im Maklervertrieb vertiefen, mehr Verantwortung im Tagesgeschäft übernehmen oder sich in bestimmte Themenfelder einarbeiten. Entwicklung entsteht bei uns praxisnah und im Team.

---

**Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT**

**Stellenangebot:** Maklerreferent (m/w/d) im Innendienst – Maklervertrieb Deutschland bei der Oberösterreichischen Versicherung AG, Regensburg – befristet auf 2 Jahre mit Option auf Übernahme, Teilzeit oder Vollzeit, Homeoffice möglich.

**Stellenbezeichnung:** Maklerreferent (m/w/d) im Innendienst – Maklervertrieb Deutschland



**Arbeitgeber:** Oberösterreichische Versicherung AG, Maxhüttenstraße 11, 93055 Regensburg

**Standort:** Regensburg, Bayern – mit Option auf mobiles Arbeiten / Homeoffice

**Einsatzbereich:** Versicherungsinendienst, Maklervertrieb, Vertriebsunterstützung, Sachversicherung (Komposit)

**Aufgaben:** Betreuung von Maklerpartnern im Innendienst, Makler- und Vermittlerservice, Pflege von Maklerdaten, Angebots- und Antragsbearbeitung, Unterstützung bei Courtageanfragen, Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen, organisatorische Aufgaben im Maklervertrieb

**Zielgruppe:** Versicherungskaufleute, Kaufleute für Versicherungen und Finanzen, Maklerreferenten, Sachbearbeiter Versicherungen, Innendienstmitarbeiter Versicherungen, Mitarbeiter aus Agenturen oder Maklerbetrieben, Wiedereinsteiger nach Elternzeit, Teilzeit-Wechsler

**Arbeitszeit:** Vollzeit oder Teilzeit (20–40 Wochenstunden), Vier-Tage-Woche möglich

**Vertragsart:** Befristeter Arbeitsvertrag (2 Jahre) mit klarer Option auf unbefristete Übernahme

**Besonderheiten:** Keine Akquise, kein Außendienst, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Option, familienfreundlich, kleines Team, strukturierte Einarbeitung, Mitarbeitertarife, Einkaufskarte, Urban Sports Club

**Keywords:** Maklerreferent Job Regensburg, Versicherungsinendienst Regensburg, Maklervertrieb Innendienst Job, Versicherung Sachbearbeiter Regensburg, Versicherung Jobs Bayern, Versicherungsinendienst Homeoffice, Teilzeit Versicherung Job, Elternzeit Wiedereinstieg Versicherung, Maklerservice Versicherer Job

—

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.