



## **Firmenkundenberater Versicherungen |mwd**

**Arbeiten Sie in einem Versicherungsbüro, bei einem Versicherer, Finanzvertrieb, Maklerpool oder Assekuradeur? Und fühlen Sie sich im jetzigen Umfeld nicht mehr wohl oder suchen eine neue Herausforderung?**

**Sind Sie Sachbearbeiter oder Kundenberater für Versicherungen, Vertriebsunterstützer oder frisch ausgebildeter Versicherungsmensch, und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?**

**Akquise ist nicht so Ihr Ding, aber Kundenberatung macht Ihnen Spaß? Und Sie haben in der letzten Zeit an einen Job-Wechsel gedacht?**

Wir unterstützen auch Berufseinsteiger (mehr dazu unten...)

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Stellen-Angebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Mein Name ist Julian Roth. Ich bin Prokurist bei der GENIUS Versicherungsmakler GmbH und suche in Trier mit der Option Home-Office in Festanstellung und Vollzeit (oder Teilzeit ab 30 Wochenstunden) einen engagierten

## **Firmenkundenberater Versicherungen |mwd.**

Das Team der GENIUS Versicherungsmakler GmbH betreut Gewerbe- und Industriekunden in ganz Deutschland rund um betriebliche Versicherungen und Vorsorgekonzepte. Seit über 25 Jahren vertrauen überwiegend kleine und mittelständische Unternehmen auf unsere Spezialisten.

Wir überprüfen bestehende Versicherungsverträge, erstellen Gutachten und identifizieren Einsparpotenziale im Rahmen einer Honorarberatung – zusätzlich zum üblichen Maklermandat.

Als unabhängiger Versicherungsmakler sind wir nicht vertraglich an eine Versicherungs-gesellschaft gebunden, sondern arbeiten im Auftrag unserer Kunden.

Wir entwickeln individuelle Deckungskonzepte, die genau auf das Geschäftsmodell unserer Firmenkunden passen.

Vom Angebot bis zur Vertragsschließung, von der aktiven Hilfe bei der Schadenabwicklung bis zur Klärung von Vertragsangelegenheiten – wir stehen für professionelle Kundenberatung und Premium-Kundenservice rund um Versicherungen und Finanzen.

Und wir wachsen stark. Deswegen suchen wir Versicherungsfachkräfte (Profis und Berufseinsteiger), die sich in unserem Kundenbestand systematisch um Kundenanfragen, Vertragsänderungen, Schadenregulierung und Jahresgespräche kümmern.

**Wir bieten eine langfristige Perspektive für jemanden, der oder die im Bereich Versicherungen zu Hause ist, gerne mit Firmenkunden arbeitet und eine neue**



## **Perspektive sucht.**

Sei es ein Sachbearbeiter, Kundenberater oder Vertriebsunterstützer oder jemand aus einem Versicherungsbüro, einer Vertriebsabteilung, einer Bank oder von einem Großmakler, der oder die eigentlich viel lieber eigenständig arbeitet und eine Aufgabe sucht, in die nicht ständig jemand reinredet.

Oder ein Einzelmakler, der raus aus der Einsamkeit rein in ein Team mit Spezialisten wechseln möchte.

...und da kommen Sie ins Spiel.

**Ihre Hauptaufgabe im Firmenkundenservice ist, sich systematisch um Kundenanfragen, Vertragsänderungen und Jahresgespräche zu kümmern. Sie helfen dabei, dass jeder Kunde jederzeit den passenden Versicherungsschutz genießt und passende Vorsorgekonzepte bekommt. Genau zugeschnitten auf seinen Bedarf und seine Pläne für die Zukunft.**

Neukunden-Akquise ist nicht Ihre Aufgabe. Sie haben allerdings bei jedem Kontakt den ganzen Kunden im Blick. Wir bekommen viele Anfragen und Empfehlungen aus dem Kundenbestand. Für Sie als Berater ist das der perfekte Einstieg ins Gespräch mit bestehenden und neuen Firmenkunden.

Sie sind das Bindeglied zum Kunden und ein wichtiger Faktor für die Umsetzung unserer Philosophie der ganzheitlichen Kundenbetreuung. Das manchmal auch vor Ort, wenn Sie gemeinsam mit unserer Geschäftsleitung betriebliche Risiken einschätzen und Schäden besichtigen.

Sind Sie kommunikativ und kommen schnell mit Menschen ins Gespräch? Und haben Sie Lust auf all die Details, die die Kundenberatung mit sich bringt? Dann sind Sie in unserem Team bestens aufgehoben.

Sie lösen Probleme, bevor diese groß werden, sind stark in der Kommunikation, ehrgeizig und mit ganzer Leidenschaft Dienstleister. Ihre Aufgaben bewegen sich zwischen Sachbearbeitung und Kundenberatung.

Neugierig?

**Wir bieten Ihnen zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:**

### **1. Mit Berufserfahrung**

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits Erfahrungen mit Versicherungen mitbringen. Sei es als (Firmen-) Kundenberater, Vertriebsunterstützer, Vertreter, Finanzberater oder Versicherungsmakler. Wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Berufserfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt auch dann, wenn Sie Einzelmakler sind und sich in Anbetracht der ständig neuen gesetzlichen Bestimmungen mehr (digitale) Unterstützung und ein Spezialisten-Team wünschen, das hinter Ihnen steht. Auf dieser Position wird Ihr Leben einfacher.



## 2. Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium rund um Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben schon erste Berufserfahrung mit Versicherungen gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich „austoben“.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und zu lernen, unterstützen wir Sie und bringen Ihnen alles bei, was Sie wissen und für die Aufgabe können müssen. Wenn Sie eine gute Auffassungsgabe haben, bringen wir gerne die Geduld auf, Sie gründlich fortzubilden.

Uns sind motivierte Berufseinsteiger lieber als unmotivierte Fachleute. Berufseinsteiger und Training on the Job sind ein wichtiger Teil unserer Personal-Entwicklung.

**Wenn Sie glauben, dass diese Tätigkeit für Sie passen könnte, Sie sich aber nicht ganz sicher sind, dann rufen Sie mich an und wir überlegen gemeinsam. Unser Gespräch ist natürlich vertraulich.**

Telefon Julian Roth:

>> [+49 175 93 44 559](tel:+491759344559)

Klingt eine der beiden Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen und fühlen sich ausgebremst? Dann lassen Sie uns reden, man weiß ja nie...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, freundlich und hilfsbereit. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren, auch im Homeoffice.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe.

Zusätzlich zu Ihrem Festgehalt erhalten Sie eine arbeitgeber-finanzierte betriebliche Altersversorgung. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihr Gehalt aus.

Außerdem bekommen Sie eine hochwertige betriebliche Krankenversicherung, dreißig Tage Urlaub und die Möglichkeit, mobil zu arbeiten.

Neugierig?

**Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.**

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 30 Wochenstunden arbeiten.



Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun. Gerne auch als 4-Tage-Woche.

Sie können wählen, ob Sie im Homeoffice, mobil unterwegs oder in unserem Büro in Trier arbeiten. An einem festen Team-Tag im Büro besprechen wir gemeinsam laufende Projekte.

Öffentliche Verkehrsmittel und Parkplätze gibt's vor der Tür. Getränke gehen aufs Haus.

Sie arbeiten mit modernen digitalen Arbeitsmitteln (voll ausgestattetes Notebook, Docking-Station, zwei Bildschirme, Headset, Smartphone).

**Ihre zukünftige Arbeitsweise gleicht also der in einer Steuer- oder Anwalts-Kanzlei und ist mit einem örtlichen Versicherungsbüro um die Ecke nicht zu vergleichen.**

Sie werden bei uns so gut wie kein Papier mehr finden. Wir telefonieren lieber, anstatt ellenlange E-Mails hin- und herzuschicken. So lösen wir Probleme schnell und direkt. Natürlich nutzen wir für die Beratung auch Video-Konferenzen.

Eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige kostenfreie Schulungen und professioneller Support erleichtern Ihnen die Arbeit ebenso wie zügige interne Abläufe.

Gegenseitige Wertschätzung und Teamspirit sind uns wichtig. Bei uns gibt es neben einer Jahresauftakt-Veranstaltung immer wieder schöne Events und Anlässe, zu feiern.

**Ich könnte noch lange weiter schreiben und tiefer in die Details gehen... allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.**

**Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:**

Telefon Julian Roth:

>> [+49 175 93 44 559](tel:+491759344559)

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

**Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein Gefühl für Zahlen haben und Probleme schnell und einfach lösen wollen.**

Sie müssen nicht den kompletten Markt für Versicherungen und Finanzen auswendig kennen oder ein Experte oder eine Expertin für eine bestimmte Sparte sein. Viel mehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben.

Wir sind Mitglied der VEMA, einer Genossenschaft für Versicherungsmakler. Die hauseigene VEMA-Akademie ist das größte Weiterbildungsinstitut der deutschen Versicherungsbranche.

Möchten Sie Ihren Fachwirt machen oder eine Fortbildung zum Underwriter? Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.



**Bringen Sie erforderliche Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Firmenkunden zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein familiäres Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Mandanten kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Kunden zufrieden zu machen, sodass sie uns treu bleiben und weiterempfehlen.

**Haben Sie Fragen?**

**Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?**

**Haben Sie Lust, mal bei uns rein zu schnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?**

Dann schreiben Sie mir ([gerne auch per WhatsApp](#)) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Julian Roth  
Prokurist

GENIUS Versicherungsmakler GmbH  
Saarstr. 135-137  
54290 Trier

**Rufen Sie mich jetzt an:**

Tel.: [+49 175 93 44 559](tel:+491759344559)

**Oder senden Sie eine WhatsApp:**

Chat starten: [+49 175 93 44 559](tel:+491759344559)

**Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: [bewerbung@genius-versicherungsmakler.de](mailto:bewerbung@genius-versicherungsmakler.de)

—  
Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.