



Spezialist Sachversicherungen - Remote in Norddeutschland oder vor Ort in Hamburg (m/w/d)

**Finden Sie den Job in der Sachversicherung, der wirklich zu Ihnen passt
Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr richtig wohl? Dann könnte das hier Ihr nächster Schritt sein.**

Arbeiten Sie im Bereich Sachversicherungen (Privat oder Gewerbe) bei einem Versicherer, Maklerunternehmen, Assekurateur, Finanzvertrieb oder Maklerpool? Haben Sie eine Ausbildung im Versicherungswesen oder bringen Sie vergleichbare Erfahrung mit und suchen eine Arbeitsumgebung, in der Sie Ihre Erfahrung wirklich einbringen können?

Vielleicht sind Sie frustriert von internen Hürden, fehlender Wertschätzung oder unklaren Prozessen. Oder Sie wünschen sich ein Team, das Fachwissen ernst nimmt und in dem Zusammenarbeit selbstverständlich ist.

Als Spezialist für Sachversicherungen bei Netfonds setzen Sie Ihr Know-how in Sachthemen gezielt ein. Sie unterstützen unsere Partner bei komplexen Fällen und arbeiten in einem Umfeld, in dem Entscheidungen klar und Abläufe verlässlich sind.

Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Max Conrad, Leiter des Gesamtvertriebs des Versicherungsbereichs bei Netfonds – und wir suchen Sie remote in Norddeutschland oder direkt in Hamburg mit der Option Homeoffice in Festanstellung und Vollzeit als engagierten

Spezialist für Sachversicherungen (m/w/d).

Netfonds - wer wir sind und wie wir arbeiten

Im Sachgeschäft stehen Berater und Kunden oft vor besonderen Herausforderungen. Netfonds unterstützt sie dabei mit einer Kombination aus technischer Plattform und fachlicher Begleitung. Seit dem Jahr 2000 haben wir uns als verlässlicher Partner etabliert und den Bereich stetig erweitert.

Unsere Plattform **finfire** bietet Transparenz bei Policen, Anträgen und Risiken. Sie erleichtert den Überblick, ersetzt aber nicht den persönlichen Kontakt. Wenn es darauf ankommt, sind erfahrene Kollegen erreichbar und greifen ein. So entstehen Lösungen, die nicht nur auf dem Papier bestehen, sondern im Alltag funktionieren.

Wir bauen die Sachversicherungen, speziell im Gewerbebereich, gezielt weiter aus. Neue Spezialisten bringen ihr Fachwissen ein, damit das Team schneller reagieren und Fälle präziser einschätzen kann. Die Zusammenarbeit ist geprägt von gegenseitiger Unterstützung, kurzen Wegen und klaren Absprachen – Faktoren, die maßgeblich zum Erfolg in diesem Bereich beitragen.

Das bieten wir Ihnen als Spezialist für Sachversicherungen



Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive in einem Bereich, der Struktur und Fachwissen gleichermaßen verlangt. Als Spezialist für Sachversicherungen bei Netfonds begleiten Sie unsere Partner bei komplexen Sachthemen mit einer digitalen Plattform im Hintergrund und direkter Zusammenarbeit im Team.

Ganz gleich, ob Sie aktuell im Privat- oder Gewerbegebiet eines Versicherers, Maklerpools, Assekuradeurs oder Maklerunternehmens tätig sind: Wenn Sie Fälle nicht nur abarbeiten, sondern aktiv mitgestalten wollen, sind Sie bei uns richtig.

Auch wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben, können Sie bei uns eine neue Rolle finden. Raus aus der Einsamkeit, rein in ein Team, in dem Ihre Erfahrung geschätzt wird und Sie Partner gezielt unterstützen – ohne ständig allein für die Kundenfront verantwortlich zu sein.

...und hier kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben als Spezialist für Sachversicherungen

Als Spezialist für Sachversicherungen bei Netfonds sind Sie der Ansprechpartner für Vertriebspartner, wenn es um Sachthemen geht. Sie bringen Klarheit in komplexe Anfragen und unterstützen dabei, Risiken richtig einzuschätzen.

Im Arbeitsalltag analysieren Sie beispielsweise Gewerberisiken, geben Einschätzungen zu Deckungskonzepten und helfen bei der Vorbereitung individueller Lösungen. Sie stehen in engem Austausch mit den Maklerbetreuern und sorgen dafür, dass Partner schnell Antworten erhalten.

Ihr Ziel ist es, zukünftig die Beratung im Gewerbebereich sicher und nachvollziehbar zu machen, sodass unsere Vertriebspartner Vertrauen gewinnen und ihre Kunden verlässlich begleiten können.

Neugierig? Dann lesen Sie weiter!

Ihr Profil - diese Kenntnisse und Fähigkeiten passen zu uns

Bringen Sie Erfahrung im Bereich der Sachversicherung mit? Super! Auch wenn Sie noch am Anfang stehen: Nehmen Sie gern Kontakt zu uns auf.

Sie haben mehrere Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits im privaten oder gewerblichen Sachgeschäft im Maklervertrieb tätig waren – als Fachspezialist, Underwriter, Kundenberater, Maklerbetreuer oder Versicherungsmakler. Auch wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

Das gilt ebenso, wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben und nicht länger allein komplexe Fälle stemmen möchten, sondern Ihre Expertise lieber zur Unterstützung von Maklerkollegen einsetzen wollen. In dieser Rolle können Sie Ihr Wissen gezielt nutzen und die tägliche Arbeit erleichtern.

Im Berufseinstieg



Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben erste Einblicke in die Sachversicherung gesammelt und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ausprobieren und Schritt für Schritt spezialisieren.

Wechsel aus der Ausschließlichkeit

Wenn Sie aktuell in der Ausschließlichkeit arbeiten und sich mehr Auswahl wünschen, ist dieser Schritt ideal für Sie.

Bei uns sind Sie nicht mehr auf die Produkte eines einzelnen Versicherers festgelegt, sondern arbeiten mit verschiedenen Risikoträgern und Deckungskonzepten. Das gibt Ihnen mehr fachliche Tiefe, mehr Gestaltungsspielraum und ein deutlich breiteres Spektrum an Entwicklungsmöglichkeiten.

Wir begleiten Ihren Wechsel professionell, führen Sie behutsam in das Maklermodell ein und zeigen Ihnen, wie Sie Ihr bestehendes Sach-Wissen in der Fachberatung unserer Vertriebspartner gezielt einsetzen können. Und natürlich behandeln wir Ihren Wechsel absolut vertraulich.

Diese Stelle ist ideal für Menschen, die ihr Wissen in der Sachversicherung vertiefen und Partnern mit verlässlicher Beratung zur Seite stehen wollen.

Veränderung ganz ohne Risiko:

Sie müssen nicht sofort den Sprung wagen. Ein neuer beruflicher Abschnitt beginnt oft mit einem offenen Gespräch. Genau das biete ich Ihnen an: Wir lernen uns kennen, ganz ohne Verpflichtung.

Neugierig, aber noch nicht bereit? Vielleicht möchten Sie erst einmal ein Gefühl dafür bekommen, wie wir ticken. Dann lade ich Sie herzlich ein, uns einmal kennenzulernen.

Rufen Sie uns gerne jetzt an oder schreiben Sie uns via WhatsApp. Gemeinsam finden wir heraus, ob das Ihr nächster beruflicher Schritt sein könnte. Unser Gespräch ist selbstverständlich vertraulich.

Ihre Ansprechpartnerin für ein erstes unverbindliches Gespräch ist meine Assistentin Ines Martin.

Telefon Ines Martin:

[+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Klingt einer dieser Wege nach Ihnen?

Sind Sie mit Ihrer aktuellen beruflichen Situation unzufrieden oder fühlen Sie sich unterfordert? Dann lassen Sie uns reden – man weiß ja nie ...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital affin, engagiert und kundenorientiert. Außerdem können Sie sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Homeoffice.

Ihre Einarbeitung als Spezialist für Sachversicherungen



Unser Ziel ist es, dass Sie sich schnell bei uns zurechtfinden und Ihre Stärken einbringen können. Mit Ihrer Erfahrung in der Sachversicherung steigen Sie direkt in die Arbeit mit unseren Vertriebspartnern ein und übernehmen zügig eigene Verantwortung.

In den ersten Wochen machen wir Sie mit unseren Prozessen vertraut, stellen Ihnen die relevanten Ansprechpartner vor und sorgen dafür, dass Sie schnell handlungsfähig werden. Parallel dazu geben wir Ihnen Zugang zu Schulungen und Materialien, die Ihnen helfen, Ihr Wissen gezielt auf unsere Arbeitsweise und die Nutzung unserer Plattform finfire zu übertragen.

So können Sie Ihre Expertise rasch einsetzen und Vertriebspartner bei komplexen Sachthemen unterstützen – mit der Sicherheit, dass Sie jederzeit Rückendeckung aus dem Team haben.

Sie können auf ein strukturiertes Einarbeitungsprogramm, regelmäßige Schulungen und praxisnahe Weiterbildungen zählen. So entwickeln Sie Ihr Wissen kontinuierlich weiter – und haben jederzeit Kollegen an Ihrer Seite, die für Austausch und Unterstützung da sind.

Faire Vergütung mit Festgehalt und Benefits

Wir wollen, dass sich Ihre Arbeit lohnt – spürbar und von Anfang an. Ihr Festgehalt orientiert sich an der üblichen Vergütung für Sach-Spezialisten und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Dazu kommen attraktive Benefits: Pluxee Essensschecks für Ihre Mittagspause, Sonderkonditionen über Benefit.ME sowie – nach Absprache – Zuschüsse zur KITA-Betreuung. Unser zentral gelegenes Büro in Hamburg ist modern ausgestattet und bietet Kaffee- und Teeplatrate, frisches Obst und sogar eine kleine Eis-Auswahl.

Wenn Sie mögen, können Sie sich im Betriebssport engagieren. Für Ihre Absicherung sorgen wir mit einer überdurchschnittlich bezuschussten betrieblichen Altersvorsorge, einer unternehmensfinanzierten Berufsunfähigkeitsversicherung und Sonderkonditionen bei Immobilienkrediten.

Auch Ihre Mobilität fördern wir: Das ProfiTicket wird von uns überdurchschnittlich bezuschusst, und mit JobRad können Sie ein Fahrrad zu attraktiven Konditionen leasen.

Interessiert?

Stabiler Arbeitsplatz mit Zukunft

Die Netfonds Gruppe ist seit dem Jahr 2000 am Markt und gehört heute zu den führenden Maklerpools und Plattform-Dienstleistern in Deutschland. Mehr als 350 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten am Standort Hamburg und betreuen über 4.800 unabhängige Berater, Vermittler und Partner. Unser kontinuierliches Wachstum verdanken wir nicht großen Versprechen, sondern verlässlicher Arbeit und dem Vertrauen, das wir uns über viele Jahre erarbeitet haben.



Mit unserer 360°-Finanzberater-Plattform finfire bündeln wir alle wesentlichen Prozesse für Finanz- und Versicherungsprofis: Von Beratung und Produktauswahl über Vertragsverwaltung bis hin zu Compliance und Abrechnung. Damit können unsere Partner ihr Geschäft vollständig digital, effizient und rechtssicher steuern und sich stärker auf ihre Kunden konzentrieren.

Arbeiten im Team - modern und persönlich

Unser Ziel ist, dass Sie morgens gerne zur Arbeit kommen. Dafür sorgen ein offenes Miteinander, kurze Wege und schnelle Entscheidungen. Wir arbeiten digital und lösungsorientiert – und setzen auf persönliche Gespräche statt auf endlose E-Mails. Papierstapel finden Sie bei uns kaum noch.

Wir sorgen für eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und verlässliche Unterstützung im Arbeitsalltag. Wertschätzung ist bei uns kein Schlagwort, sondern gelebte Realität. Wir legen Wert darauf, dass jeder im Team beruflich zufrieden ist und genügend Raum für sein Privatleben hat.

Und weil Arbeit mehr Freude macht, wenn man auch gemeinsam etwas erlebt, feiern wir gern – ob Sommerfest, Weihnachtsfeier oder einfach mal zwischendurch.

Flexibles Arbeiten: Büro in Hamburg, Homeoffice oder mobil in Norddeutschland

Wir bieten Ihnen flexible Arbeitszeiten und die Wahl zwischen unserem Büro in Hamburg-Hammerbrook, Homeoffice – oder mobilem Arbeiten in Norddeutschland. Da Sie im Sachgeschäft (speziell im Gewerbebereich) häufig mit individuellen Anfragen arbeiten, können Sie selbst entscheiden, ob Sie dafür lieber mobil unterwegs, konzentriert zu Hause oder im Büro in Hamburg tätig sind.

Damit Sie effizient arbeiten können, stellen wir Ihnen moderne Technik zur Verfügung: Ein voll ausgestattetes Notebook, zwei Bildschirme und ein Headset – alles, was Sie für konzentriertes und entspanntes Arbeiten brauchen.

Unsere Büros sind großzügig und modern. Wir sind kein starrer Konzern und haben uns den Charakter eines Startups bewahrt.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – aber das erzähle ich Ihnen viel lieber persönlich am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee.

Was halten Sie davon? Rufen Sie meine Assistentin Ines Martin doch jetzt einfach an:

Telefon Ines Martin:

[+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Spezialist Sachversicherungen - Ihre Perspektiven: Einarbeitung und Fortbildung

Sind Sie auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.



Wichtig ist uns, dass Sie Erfahrung im Sachgeschäft haben und Freude daran, Risiken einzuordnen und Lösungen für komplexe Fälle zu entwickeln.

Sie müssen nicht in jedem Bereich ausgewiesener Experte sein – entscheidend sind Ihre Sorgfalt, Ihr analytisches Denken und Ihr Wille, Partner bei Sachthemen zuverlässig zu begleiten.

Weiterbildung hat bei uns einen hohen Stellenwert. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung, zum Beispiel durch vertiefende Schulungen im Bereich Sachversicherungen, Gewerbeversicherungen, Haftpflichtversicherungen oder durch die Möglichkeit, zusätzliche Qualifikationen wie den Fachwirt zu erwerben. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen zusammenarbeiten.

Wenn Sie Lust haben, aktiv mitzugestalten, bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Produkte, Prozesse und unseren Auftritt zu verbessern – Ihre Vorschläge sind dabei willkommen.

Ich selbst stehe Ihnen als Mentor gerne zur Seite. Wenn Sie das möchten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie die erforderlichen Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Vertriebspartner im Sachgeschäft zu unterstützen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein wertschätzendes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Makler und Partner bei Sachthemen kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Vermittler zufrieden zu machen, damit sie uns treu bleiben und weiterempfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, ganz unverbindlich bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie uns ([gerne per WhatsApp](#)) oder rufen Sie uns an. Wir möchten Sie kennenlernen und behandeln unser Gespräch selbstverständlich vertraulich. Ganz gleich, ob Sie sich konkret bewerben möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Ihre erste Ansprechpartnerin ist:

Ines Martin

Vorstandsassistentin



Netfonds Gruppe

Heidenkampsweg 73
20097 Hamburg

Rufen Sie Frau Martin jetzt an:

Telefon: [+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: [+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: imartin@netfonds.de

Frau Martin beantwortet Ihre Fragen offen, vertraulich und ohne Erwartungsdruck.

Und ich freue mich, wenn wir anschließend ins Gespräch kommen.

Max Conrad

Leiter des Gesamtvertriebs

im Versicherungsbereich

Netfonds Gruppe

FAQ - Häufige Fragen von Bewerbern

Ich bin mir noch nicht sicher - kann ich mich trotzdem melden?

Ja, unbedingt. Sie müssen sich nicht sofort entscheiden oder Bewerbungsunterlagen parat haben. Ein erstes Gespräch ist ganz unverbindlich – wir schauen einfach, ob es grundsätzlich passt. Dabei spielt Ihr Alter keine Rolle.

Muss ich sofort kündigen, wenn es passt?

Nein. Wir planen langfristig. Wenn wir zueinander passen, finden wir gemeinsam den richtigen Zeitpunkt für den Wechsel – ohne Druck.

Muss ich alle Produkte und Systeme schon perfekt kennen?

Nein. Wichtig ist, dass Sie Erfahrung in der Branche und erste Kenntnisse im jeweiligen Fachgebiet mitbringen. Den Umgang mit unserer Plattform finfire und unseren Prozessen zeigen wir Ihnen Schritt für Schritt.

Bin ich auch interessant für Sie, wenn ich bisher als Einzelmakler gearbeitet habe?

Ja. Gerade dann kann ein Wechsel spannend sein. Bei uns finden Sie ein Team, das Sie entlastet und Ihnen neue Möglichkeiten eröffnet – und zugleich Raum bietet, Ihre Erfahrungen einzubringen.

Ich wohne nicht direkt in Hamburg - geht auch Homeoffice?

Ja. Sie können flexibel hybrid arbeiten – im Büro in Hamburg-Hammerbrook, im Homeoffice oder mobil in Norddeutschland.



Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?

Ganz einfach: Sie rufen an oder schreiben eine kurze Nachricht. Dann vereinbaren wir einen Gesprächstermin – telefonisch, per Video oder persönlich bei uns im Büro. Ganz wie es für Sie passt.

Wie läuft die Einarbeitung ab?

Sie erhalten eine strukturierte und persönliche Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen. Wir nehmen uns Zeit, damit Sie unsere Prozesse, Plattform und Partner bestens kennenlernen können – Schritt für Schritt.

Welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es bei Ihnen?

Wir fördern Sie fachlich und persönlich – z. B. durch Weiterbildungen, Schulungen und die Unterstützung beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen wie dem Fachwirt. Wenn Sie möchten, können Sie bei uns schnell Verantwortung übernehmen.

Wie flexibel sind die Arbeitszeiten?

Sie arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten und können Homeoffice-Tage nutzen. Wir stellen Ihnen moderne Technik bereit, damit Sie mobil, effizient und entspannt arbeiten können.

Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT

Stellenangebot: Spezialist Sachversicherungen (m/w/d) bei Netfonds in Hamburg-Hammerbrook – mit Homeoffice-Option oder mobil in Norddeutschland. Wir suchen Verstärkung für die Unterstützung unserer Makler und Vertriebspartner bei allen Fragen rund um Sachversicherungen. Sie erwartet ein moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, attraktive Benefits und eine langfristige Perspektive.

Stellenbezeichnung: Spezialist für Sachversicherungen (m/w/d)

Arbeitgeber: Netfonds AG, Heidenkampsweg 73, 20097 Hamburg

Standort: Hamburg-Hammerbrook, Deutschland – mit Option Homeoffice und mobiles Arbeiten in Norddeutschland

Einsatzbereich: Sachversicherung, Gewerbeversicherung, Haftpflichtversicherung, Fachberatung für Makler

Aufgaben: Risikoanalyse, Beratung und Unterstützung von Vertriebspartnern bei Gewerbekunden, Fachsupport zu Policen, Nutzung der Plattform finfire

Zielgruppe: Fachspezialisten und Berufserfahrene im Sachbereich oder Einzelmakler mit Schwerpunkt Sachversicherungen

Arbeitszeit: Vollzeit mit flexiblen Arbeitszeiten, Homeoffice-Option, mobiles Arbeiten in Norddeutschland

Besonderheiten: Digitale Plattform finfire, enger Austausch im Team, Startup-Charakter, langfristige Karriereperspektive



Keywords: Sachversicherung Job Hamburg, Sachversicherung Stellenangebot Hamburg, Gewerbeversicherung Karriere Hamburg, Versicherung Jobs Hamburg, Netfonds Jobs, Spezialist Sachversicherung Hamburg, Maklerpool Jobs Deutschland

—

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.