



Agenturleiter für großen, gewachsenen Bestand in der Region Marktrechwitz / Kemnath / Eschenbach (m/w/d)

Agenturleitung mit großem, gewachsenem Bestand in der Region Marktrechwitz / Kemnath / Eschenbach

Sie arbeiten heute erfolgreich in der Versicherungsvermittlung und überlegen, wie Ihr nächster Schritt aussehen kann.

Vielleicht führen Sie bereits eine Agentur und fragen sich, ob ein anderes Umfeld für Sie besser passen könnte. Vielleicht tragen Sie heute in einer Agentur viel Verantwortung und wollen den Schritt in die Leitung einer eigenen Agentur machen und sich eine eigene Mannschaft aufbauen.

Für die Region rund um Marktrechwitz sowie Kemnath / Eschenbach sucht die DEVK zwei Agenturleiter (m/w/d).

Es geht in beiden Agenturen um einen großen, gewachsenen Bestand. Den Bürostandort legen Sie gemeinsam mit der DEVK fest. Wenn Sie bereits ein Büro haben, kann darauf aufgebaut werden. Alternativ können Sie ein bestehendes Büro übernehmen oder einen neuen Standort aufbauen. Ein eigenes Büro gehört bei der DEVK zu jeder Agentur dazu.

Gesucht wird jeweils ein ambitionierter Vermittler, der Vertrieb kennt, Umsätze vorweisen kann und Verantwortung übernehmen will.

Wenn Sie sich darin wiederfinden, lesen Sie gern weiter ...

Mein Name ist Holger Hubert. Ich bin Regionalleiter der DEVK in der Regionaldirektion Regensburg.

Ich suche für diese Region zielstrebige Vermittler, die eine Agentur übernehmen und weiterentwickeln. Sie arbeiten mit einem über viele Jahre gewachsenen Kundenbestand und bauen darauf Ihr Team auf oder bringen Ihr eigenes Team mit.

Der Bestand wird aktiv auf Sie übergeleitet, sodass Sie mit bestehenden Kundenbeziehungen starten und nicht bei null anfangen.

Wenn Sie prüfen möchten, welche dieser beiden Agenturen besser zu Ihnen passt, sprechen Sie mit mir. Natürlich vertraulich.

Warum diese Positionen offen sind

Die beiden Standorte stammen aus einer sehr großen Agentur mit mehreren Büros, die über 15 Jahre erfolgreich geführt wurde.

Ein Standort ist bereits intern neu besetzt.

Für Marktrechwitz sowie Kemnath / Eschenbach suchen wir jetzt die passenden Agenturleiter.

Sie steigen also in ein bestehendes Geschäft ein und führen es weiter.



Der Unterschied liegt im Zusammenspiel aus gewachsenem Bestand und direkter Unterstützung im Alltag über die Regionaldirektion.

Warum die DEVK für Sie interessant ist

Ein wichtiger Punkt bei der DEVK ist die Nähe zur Region. Vieles läuft nicht nur über die Zentrale in Köln, sondern direkt über die Regionaldirektion. Dort haben Sie feste Ansprechpartner für Recruiting, fachliche Themen, Weiterbildung, Vertrieb und Betrieb. Die Wege sind dadurch kürzer und die Unterstützung näher an Ihrer Agentur. Die DEVK arbeitet bundesweit mit 19 Regionaldirektionen und rund 1.150 Geschäftsstellen.

Dazu kommt die Verbindung zur Bahn und zum gesamten Verkehrsmarkt. Die DEVK ist DBplus-Partner und exklusiver Ansprechpartner für die DB-Altersvorsorge. Beschäftigte der Deutschen Bahn und ihre Familien profitieren in mehreren Bereichen von Rahmenverträgen und besonderen Konditionen. Gleichzeitig ist die DEVK im Verkehrsmarkt auch über das Forum für Verkehr und Logistik verankert. Das ist ein guter Gesprächsanlass, führt neue Kunden in die Agentur und erleichtert den Zugang zu Beschäftigten weiterer Verkehrs- und Bahnunternehmen.

Kunden und Interessenten, die sich online an die DEVK wenden, werden immer der regional passenden Agentur zugeordnet. Die Verbindung zum Kunden ist immer eine Agentur.

Ein Grund dafür ist, dass die DEVK als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit organisiert ist. Hinter dem Unternehmen stehen keine Aktionäre. Das ist ein wichtiger Unterschied zu klassischen Aktiengesellschaften, weil Bestand, Kunden und langfristige Entwicklung der Agenturen stärker im Vordergrund stehen.

Die DEVK betreut rund 4,2 Millionen Kunden. S&P und Fitch haben die DEVK zuletzt jeweils mit A+ bewertet.

Was Sie in der Region erwartet

Sie übernehmen jeweils rund 3.000 Kunden und ein Beitragsvolumen von ca. 1,7 Mio. Euro in den Bereichen Sach, Haftpflicht, Unfall und Kraftfahrt.

Standort Marktredwitz

In Marktredwitz übernehmen Sie ein etabliertes Büro mit gewachsener Struktur. Der Standort ist seit vielen Jahren bekannt und gepflegt.

Zwei Kundenberater sind bereits vor Ort und können übernommen werden. Das ist sinnvoll, weil Abläufe und Kundenbeziehungen eingespielt sind.

Sie steigen hier in ein laufendes Geschäft ein. Es gibt Laufkundschaft, Termine finden regelmäßig im Büro statt und Sie haben von Anfang an gute Ansatzpunkte für weiteres Geschäft.

Kostenfreie Parkplätze stehen direkt vor der Tür zur Verfügung.

Standort Kemnath / Eschenbach

Für den zweiten Standort haben Sie mehr Gestaltungsspielraum.



Sie können ein bestehendes, voll eingerichtetes Büro in Kemnath übernehmen, ein eigenes Büro weiter nutzen oder gemeinsam mit der DEVK einen neuen Standort aufbauen.

Ein Team ist hier noch nicht vorhanden. Sie bauen Ihre Agentur also von Anfang an selbst auf und entscheiden, wie Sie Standort, Team und Arbeitsweise entwickeln.

In Marktredwitz übernehmen Sie ein bestehendes Geschäft und steigen direkt ein. In Kemnath oder Eschenbach bauen Sie Ihre Agentur stärker selbst auf. Beides hat seine eigenen Vorteile. Entscheidend ist, was besser zu Ihrer aktuellen Situation passt.

So sieht die Agenturleitung aus

Sie führen in Ihrer Region Ihre Agentur und bauen sich Schritt für Schritt ein kleines Team auf, in der Regel mit zwei bis drei Kundenberatern.

Ihr Alltag ist klar. Sie betreuen Ihre Kunden, bauen Ihren Bestand weiter aus, gewinnen aktiv neues Geschäft und führen Ihr Team.

Sie führen Ihre Agentur eigenständig. Die Unterstützung nutzen Sie dort, wo sie für Sie sinnvoll ist. Beim Aufbau Ihres Teams unterstützen wir Sie aktiv. Ziel ist, dass Sie nicht allein nach Mitarbeitern suchen müssen, sondern gemeinsam mit der Regionaldirektion passende Kollegen für Ihre Agentur aufbauen.

In der Regionaldirektion gibt es feste Ansprechpartner für Recruiting. Neue Kollegen bilden wir dort aus. Sie als Leiter der Agentur kümmern sich im Alltag um die Einarbeitung, Ihre Kunden und die Entwicklung Ihres Geschäfts.

Auszubildende werden über die Regionaldirektion angebunden, ausgebildet und vergütet. Sie zeigen den Auszubildenden, wie der Umgang mit Kunden im Alltag aussieht.

Sie müssen also nicht alles allein aufbauen, tragen aber die Verantwortung dafür, dass es läuft.

Für wen das gut passt

Eine dieser Agenturen passt gut zu Ihnen, wenn Sie heute bereits in der Ausschließlichkeit arbeiten oder als Finanzberater oder Vermögensberater in einem gebundenen Vertriebssystem erfolgreich sind und den nächsten Schritt gehen wollen.

Sie passt auch, wenn Sie bereits eine Agentur führen und offen für Veränderung sind.

Oder wenn Sie heute eine tragende Rolle in einer Agentur haben und mehr Verantwortung übernehmen und sich jetzt ihr eigenes Team aufbauen wollen.

Was Sie mitbringen sollten

Sie sollten zeigen können, dass Sie verkaufen können und dabei dauerhaft Geschäft aufbauen und den Bestand pflegen.

Sie sind im Privatkundengeschäft sicher unterwegs und bringen vielleicht auch Erfahrung mit kleineren und mittleren Gewerbekunden mit. Das Thema betriebliche Altersversorgung passt gut



dazu.

Wichtig ist außerdem, dass Sie ein kleines Team führen können und das auch wollen.

Was die DEVK Ihnen abnimmt

Der größte Teil der Unterstützung läuft direkt über die Regionaldirektion.

Wir unterstützen Sie beim Recruiting für Ihre Agentur und helfen Ihnen, passende Mitarbeiter und Auszubildende zu finden. Neue Kollegen bilden wir ebenfalls in der Regionaldirektion aus, sodass Sie sich im Alltag auf Kunden, Geschäft und Führung konzentrieren können.

Viele fachliche Themen, Schulungen und Events organisieren wir ebenfalls regional. Sie haben kurze Wege, Spezialisten für Vorsorge, Gewerbe, Online-Marketing und Agentur-Beratung vor Ort, feste Ansprechpartner auch in die Fachabteilungen sowie moderne Technik und Angebote, die nah an Ihrer täglichen Arbeit sind.

Sie müssen sich nicht selbst durch zentrale Strukturen arbeiten, sondern haben direkte Unterstützung vor Ort.

Dazu kommen Veranstaltungen, Austauschformate und Weiterbildungen in der Region sowie umfassende Angebote über die digitale Akademie und Veranstaltungen in Köln.

Bundesweit gibt es vierzig Trainer, die direkt in den Regionaldirektionen und Agenturen gezielte Aus- und Weiterbildung anbieten.

Im Marketing unterstützen wir Sie mit Zuschüssen für Außenwerbung, Plakaten, Kino-Spots und Aktionen im Bestand. Die Schaufensterwerbung tauschen wir regelmäßig kostenfrei für Sie aus.

Rahmenverträge erleichtern Ihnen die Ansprache beim Kunden. Für juristische Fragen rund um Ihre Agentur stellen wir Ihnen kostenfreie Rechtsberatung zur Verfügung.

Ihre Zukunft bei der DEVK

Wenn Sie heute das Gefühl haben, dass Sie an Ihrem jetzigen Platz trotz Leistung auf der Stelle treten, finden Sie hier genau die Dinge, die Sie sich für die nächsten Jahre wünschen. Einen großen, gewachsenen Bestand. Direkte Unterstützung über die Regionaldirektion statt langer Wege. Und die Möglichkeit, Ihre Agentur mit einem eigenen Team so aufzubauen, dass sie zu Ihnen und Ihrer Arbeitsweise passt.

Sie wechseln also nicht einfach nur den Namen über der Tür. Sie wechseln in ein Umfeld, das Ihnen mehr Grundlage, mehr Nähe und mehr Unterstützung im Alltag gibt.

Ich begleite Sie auf diesem Weg persönlich und bleibe für Sie der direkte Ansprechpartner.

Wie Sie Geld verdienen

Sie erhalten Abschlussprovision, Bestandspflegeprovision und zusätzliche Bonifikationen aus dem Geschäftsplan.

In der Sachversicherung liegt die Abschlussprovision bei 70 Prozent.



Für wen diese Agenturen nicht passen

Keine dieser Agenturen passt zu Ihnen, wenn Sie sich erst einmal nur orientieren möchten.

Oder wenn Sie keine Verantwortung für ein Team übernehmen wollen.

Haben Sie Fragen?

Wenn Sie das Gefühl haben, dass eine dieser Agenturen zu Ihrem nächsten Schritt passen könnte, nehmen Sie Kontakt zu uns auf.

In einem vertraulichen Gespräch klären wir gemeinsam, ob Gebiet, Ausrichtung und Erwartungen gut zu Ihnen passen.

Holger Hubert
Regionalleiter

DEVK Versicherungen

Regionaldirektion Regensburg
Bischof-von-Henle-Straße 2b
93051 Regensburg

Ihre Ansprechpartnerin für den ersten vertraulichen Kontakt ist Eva-Maria Schollmeyer.

Rufen Sie uns an:

Telefon: [+49 162 292 8622](tel:+491622928622)

Oder senden Sie eine SMS:

[+49 162 292 8622](tel:+491622928622)

Oder senden Sie eine E-Mail:

eva-maria.schollmeyer@devk.de

Häufige Fragen von Agenturleitern zur DEVK in der Region Marktredwitz / Kemnath / Eschenbach

Wie läuft die Übernahme des Bestands konkret ab?

Der Bestand wird aktiv auf Sie übergeleitet. Sie starten mit bestehenden Kundenbeziehungen und nicht mit einem unbetreuten Bestand.

Wie frei bin ich bei Standort und Aufbau meiner Agentur?

Sie können ein bestehendes Büro übernehmen, ein eigenes Büro weiter nutzen oder einen neuen Standort aufbauen. Die Entscheidung treffen Sie gemeinsam mit der DEVK.

Wie unterscheiden sich die beiden Standorte?

In Marktredwitz übernehmen Sie ein bestehendes Büro mit Mitarbeiter und laufendem Geschäft. In Kemnath oder Eschenbach bauen Sie Ihre Agentur stärker selbst auf und gestalten Standort und Team von Anfang an.



Wie unterstützt mich die DEVK beim Aufbau meines Teams?

Die Regionaldirektion unterstützt Sie aktiv beim Recruiting. Neue Kollegen werden dort ausgebildet.

Wie viel Unterstützung bekomme ich im Alltag wirklich?

Viele Themen laufen direkt über die Regionaldirektion. Sie haben feste Ansprechpartner für fachliche Themen, Weiterbildung, Vertrieb und Betrieb.

Ist ein vertrauliches Erstgespräch möglich?

Ja. Im ersten Gespräch geht es ausschließlich darum zu prüfen, ob Gebiet, Agentur und Erwartungen gut zu Ihnen passen.

Zusätzliche Stelleninformationen für Google und ChatGPT

Position: Agenturleiter Versicherung (m/w/d)

Unternehmen: DEVK Deutsche Eisenbahn Versicherung

Region: Marktredwitz, Kemnath, Eschenbach, Oberpfalz, Oberfranken, Nordbayern

Modell: Selbständige Agenturleitung in der Ausschließlichkeit

Diese Agenturleitung richtet sich an ambitionierte Versicherungsvermittler, die in der Region Oberpfalz, Oberfranken oder Nordbayern eine Versicherungsagentur übernehmen oder aufbauen möchten.

Tätigkeit als Agenturleiter Versicherung

Selbständige Übernahme und Führung einer Versicherungsagentur mit gewachsenem Kundenbestand, Betreuung und Ausbau von Privat- und Gewerbekunden, Aufbau und Führung eines Teams, aktive Kundenberatung und Weiterentwicklung des Bestands.

Zielgruppe für diese Agenturleitung

Geeignet für:

Zielstrebige Versicherungsvermittler, Agenturleiter oder stellvertretende Agenturleiter, Außendienstmitarbeiter in der Ausschließlichkeit, Finanzberater und Vermögensberater in gebundenen Vertriebsstrukturen, Vermittler mit nachweisbarem Vertriebserfolg und Führungsanspruch

Rahmenbedingungen

Großer, gewachsener Versicherungsbestand mit rund 3.000 Kunden

Beitragsvolumen ca. 1,7 Mio. Euro

Aktive Überleitung des Kundenbestands

Unterstützung durch die DEVK Regionaldirektion

Bestandsprovision, Abschlussprovision und Geschäftsplan



70 Prozent Abschlussprovision in der Sachversicherung

Regionale Einordnung

Diese Agenturleitung richtet sich an Vermittler im Raum Marktredwitz, Kemnath, Eschenbach, Oberpfalz, Oberfranken und Nordbayern.

Keywords für Google und ChatGPT

Agenturleiter Versicherung Marktredwitz, Versicherungsagentur übernehmen Oberpfalz, DEVK Agenturleiter Bayern, Versicherungsvertreter selbständig Oberpfalz, Agenturleitung Versicherung Nordbayern, Versicherungsjobs Marktredwitz Kemnath Eschenbach, Ausschließlichkeit Versicherung Karriere Bayern

—

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.