



Agenturleiter für großen, gewachsenen Bestand im Landkreis Ansbach (m/w/d)

Agenturleitung mit großem, gewachsenem Bestand im Landkreis Ansbach
Sie arbeiten heute erfolgreich in der Versicherungsvermittlung und überlegen, wie Ihr nächster Schritt aussehen kann.

Vielleicht führen Sie bereits eine Agentur und fragen sich, ob ein anderes Umfeld für Sie besser passen könnte. Vielleicht tragen Sie heute in einer Agentur viel Verantwortung und wollen den Schritt in die Leitung einer eigenen Agentur machen und sich eine eigene Mannschaft aufbauen.

Für den Landkreis Ansbach sucht die DEVK einen

Agenturleiter (m/w/d).

Es geht um einen großen, gewachsenen Bestand. Den Bürostandort im Landkreis legen Sie gemeinsam mit der DEVK fest. Den Aufbau eines kleinen Teams ebenfalls. Wenn Sie bereits ein Büro haben und ein Team mitbringen, entwickeln wir beides gemeinsam mit Ihnen weiter. Ein eigenes Büro gehört bei der DEVK zu jeder Agentur dazu.

Gesucht wird ein ambitionierter Vermittler, der Vertrieb kennt, Erfolge vorweisen kann und Verantwortung übernehmen will.

Wenn Sie sich darin wiederfinden, lesen Sie gern weiter ...

Mein Name ist Christian Schmitt. Ich bin Regionalbereichsleiter für die DEVK Regionaldirektion Nürnberg.

Ich suche für den Landkreis Ansbach einen zielstrebigen Vermittler, der eine Agentur übernimmt und weiterentwickelt. Sie arbeiten mit einem über viele Jahre gewachsenen Kundenbestand und bauen darauf Ihr Team auf oder bringen Ihr eigenes Team mit.

Der Bestand wird aktiv auf Sie übergeleitet, sodass Sie mit bestehenden Kundenbeziehungen starten und nicht bei null anfangen.

Wenn Sie prüfen möchten, ob diese Agentur zu Ihnen passt, sprechen Sie mit mir. Natürlich vertraulich.

Warum diese Position offen ist

Aus einer großen bestehenden Agentur sind zwei Einheiten entstanden. Der Teil für Ansbach Stadt ist bereits intern besetzt.

Jetzt suchen wir den passenden Agenturleiter für Ansbach Land.

Sie steigen also in ein bestehendes Geschäft ein und führen es weiter.



Der Unterschied liegt im Zusammenspiel aus gewachsenem Bestand und direkter Unterstützung im Alltag über die Regionaldirektion.

Warum die DEVK für Sie interessant ist

Ein wichtiger Punkt bei der DEVK ist die Nähe zur Region. Vieles läuft nicht nur über die Hauptverwaltung, sondern direkt über die Regionaldirektion. Dort haben Sie feste Ansprechpartner für Recruiting, fachliche Themen, Weiterbildung, Vertrieb und Betrieb. Die Wege sind dadurch kürzer und die Unterstützung näher an Ihrer Agentur. Die DEVK arbeitet bundesweit mit 19 Regionaldirektionen und rund 1.150 Geschäftsstellen.

Dazu kommt die Verbindung zur Bahn und zum gesamten Verkehrsmarkt. Die DEVK ist DBplus-Partner und exklusiver Ansprechpartner für die DB-Altersvorsorge. Beschäftigte der Deutschen Bahn und ihre Familien profitieren in mehreren Bereichen von Rahmenverträgen und besonderen Konditionen. Gleichzeitig ist die DEVK im Verkehrsmarkt auch über das Forum für Verkehr und Logistik verankert. Das ist ein guter Gesprächsanlass, führt neue Kunden in die Agentur und erleichtert den Zugang zu Beschäftigten weiterer Verkehrs- und Bahnunternehmen.

Kunden und Interessenten, die sich online an die DEVK wenden, werden immer der regional passenden Agentur zugeordnet. Das gilt auch für Kunden, die über den Vertriebskanal Check24 zu uns kommen. Die Verbindung zum Kunden ist immer eine Agentur.

Ein Grund dafür ist, dass die DEVK als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit organisiert ist. Hinter dem Unternehmen stehen keine Aktionäre. Das ist ein wichtiger Unterschied zu klassischen Aktiengesellschaften, weil Bestand, Kunden und langfristige Entwicklung der Agenturen stärker im Vordergrund stehen. Deshalb orientiert sich die Bonifikation unserer Vorstände und leitenden Führungskräfte an der Zufriedenheit unserer Kunden, Mitarbeiter und Agenturen.

Die DEVK betreut rund 4,2 Millionen Kunden. S&P und Fitch haben die DEVK zuletzt jeweils mit A+ bewertet.

Was Sie im Landkreis Ansbach erwartet

Sie übernehmen rund 2.500 Kunden und ein Beitragsvolumen von knapp 2 Millionen Euro in den Bereichen Sach, Haftpflicht, Unfall und Kraftfahrt. Sie steigen in ein laufendes Geschäft ein und entwickeln es weiter. Es geht nicht darum, bei null zu starten.

Für den Agentur-Standort gibt es erste Ideen. Die Entscheidung treffen Sie gemeinsam mit der DEVK. Wichtig ist, dass der Standort für das Gebiet und für Ihre Arbeitsweise passt. Wir unterstützen Sie bei der Suche und bei der Einrichtung. Wenn Sie bereits ein eigenes Büro mitbringen, bauen wir darauf auf.

Im Alltag arbeiten Sie nicht mit einem unbetreuten Bestand, sondern mit gepflegten Kundenbeziehungen. Sie sehen schnell, wo Potenziale liegen und wo Sie direkt ansetzen können.

So sieht die Agenturleitung aus



Sie führen im Landkreis Ansbach Ihre Agentur und bauen sich Schritt für Schritt ein kleines Team auf, in der Regel mit zwei bis drei Kundenberatern.

Ihr Alltag ist klar. Sie betreuen Ihre Kunden, bauen Ihren Bestand weiter aus, gewinnen aktiv neues Geschäft und führen Ihr Team.

Sie führen Ihre Agentur eigenständig. Die Unterstützung nutzen Sie dort, wo sie für Sie sinnvoll ist. Beim Aufbau Ihres Teams unterstützen wir Sie aktiv. Ziel ist, dass Sie nicht allein nach Mitarbeitern suchen müssen, sondern gemeinsam mit der Regionaldirektion passende Kollegen für Ihre Agentur aufbauen.

In der Regionaldirektion gibt es feste Ansprechpartner für Recruiting. Neue Kollegen bilden wir dort aus. Sie als Leiter der Agentur kümmern sich im Alltag um die Einarbeitung, Ihre Kunden und die Entwicklung Ihres Geschäfts.

Auszubildende in den Agenturen werden über die Regionaldirektion angebunden, ausgebildet und vergütet. Möchten Sie in Ihrer Agentur ausbilden, können Sie das also auch ohne eigenen Ausbilderschein. Die fachliche Ausbildung läuft überwiegend über die Regionaldirektion. Sie zeigen den Auszubildenden, wie der Umgang mit Kunden im Alltag aussieht.

Sie müssen also nicht alles allein aufbauen, tragen aber die Verantwortung dafür, dass es läuft.

Für wen das gut passt

Diese Agentur passt gut zu Ihnen, wenn Sie heute bereits in der Ausschließlichkeit arbeiten oder als Finanzberater oder Vermögensberater in einem gebundenen Vertriebssystem erfolgreich sind und den nächsten Schritt gehen wollen.

Sie passt auch, wenn Sie bereits eine Agentur führen und offen für Veränderung sind.

Oder wenn Sie heute eine tragende Rolle in einer Agentur haben, Kunden betreuen, Geschäft schreiben und mehr Verantwortung übernehmen wollen.

Was Sie mitbringen sollten

Sie sollten zeigen können, dass Sie verkaufen können und dabei dauerhaft Geschäft aufbauen und den Bestand pflegen.

Sie sind im Privatkundengeschäft sicher unterwegs und bringen vielleicht auch Erfahrung mit kleineren und mittleren Gewerbekunden mit. Das Thema betriebliche Altersversorgung passt gut dazu.

Wichtig ist außerdem, dass Sie ein kleines Team führen können und das auch wollen.

Was die DEVK Ihnen abnimmt

Der größte Teil der Unterstützung läuft direkt über die Regionaldirektion.

Wir unterstützen Sie beim Recruiting für Ihre Agentur und helfen Ihnen, passende Mitarbeiter und Auszubildende zu finden. Neue Kollegen bilden wir ebenfalls in der Regionaldirektion aus, sodass Sie



sich im Alltag auf Kunden, Geschäft und Führung konzentrieren können.

Viele fachliche Themen, Schulungen und Events organisieren wir ebenfalls regional. Sie haben kurze Wege, Spezialisten für Vorsorge, Gewerbe, Online-Marketing und Agentur-Beratung vor Ort, feste Ansprechpartner auch in die Fachabteilungen sowie moderne Technik und Angebote, die nah an Ihrer täglichen Arbeit sind.

Sie müssen sich nicht selbst durch zentrale Strukturen arbeiten, sondern haben direkte Unterstützung vor Ort.

Dazu kommen Veranstaltungen, Austauschformate und Weiterbildungen in der Region sowie umfassende Angebote über die digitale Akademie und Veranstaltungen in Köln.

Bundesweit gibt es vierzig Trainer, die direkt in den Regionaldirektionen und Agenturen gezielte Aus- und Weiterbildung anbieten.

Im Marketing unterstützen wir Sie mit Zuschüssen für Außenwerbung, Schaufensterwerbung, Plakaten, Kino-Spots und Aktionen im Bestand. Die Schaufensterwerbung tauschen wir regelmäßig aus.

Rahmenverträge erleichtern Ihnen die Ansprache beim Kunden. Für juristische Fragen rund um Ihre Agentur stellen wir Ihnen kostenfreie Rechtsberatung zur Verfügung.

Ihre Zukunft bei der DEVK

Wenn Sie heute das Gefühl haben, dass Sie an Ihrem jetzigen Platz trotz Leistung auf der Stelle treten, finden Sie hier genau die Dinge, die Sie sich für die nächsten Jahre wünschen. Einen großen, gewachsenen Bestand. Direkte Unterstützung über die Regionaldirektion statt langer Wege. Und die Möglichkeit, Ihre Agentur mit einem eigenen Team so aufzubauen, dass sie zu Ihnen und Ihrer Arbeitsweise passt.

Sie wechseln also nicht einfach nur den Namen über der Tür. Sie wechseln in ein Umfeld, das Ihnen mehr Grundlage, mehr Nähe und mehr Unterstützung im Alltag gibt.

Ich begleite Sie auf diesem Weg persönlich und bleibe für Sie der direkte Ansprechpartner.

Wie Sie Geld verdienen

Sie erhalten Abschlussprovision, Bestandspflegeprovision und zusätzliche Bonifikationen aus dem Geschäftsplan.

In der Sachversicherung liegt die Abschlussprovision bei 70 Prozent.

Für wen diese Agentur nicht passt

Diese Agentur passt nicht zu Ihnen, wenn Sie sich erst einmal nur orientieren möchten.

Oder wenn Sie keine Verantwortung für ein Team übernehmen wollen.

Haben Sie Fragen?



Wenn Sie das Gefühl haben, dass diese Agentur zu Ihrem nächsten Schritt passen könnte, nehmen Sie Kontakt zu uns auf.

In einem vertraulichen Gespräch klären wir gemeinsam, ob Gebiet, Ausrichtung und Erwartungen gut zu Ihnen passen.

Christian Schmitt
Regionalbereichsleiter

DEVK Versicherungen

Regionaldirektion Nürnberg
Essenweinstraße 4-6
90443 Nürnberg

Ihre Ansprechpartnerin für den ersten vertraulichen Kontakt ist Sarah Wiehgärtner.

Rufen Sie uns an:

Telefon: [+49 0175 29 28 309](tel:+4901752928309)

Oder senden Sie eine SMS:

[+49 0175 29 28 309](tel:+4901752928309)

Oder senden Sie eine E-Mail:

sarah.wiehgartner@vtp.devk.de

Häufige Fragen von Agenturleitern zur DEVK im Landkreis Ansbach

Wie läuft die Übernahme des Bestands konkret ab?

Der Bestand wird aktiv auf Sie übergeleitet. Sie starten mit bestehenden Kundenbeziehungen und nicht mit einem unbetreuten Bestand.

Wie frei bin ich bei Standort und Aufbau meiner Agentur?

Den Bürostandort legen Sie gemeinsam mit der DEVK fest. Wenn Sie bereits ein Büro haben, kann darauf aufgebaut werden. Auch beim Aufbau Ihres Teams haben Sie Gestaltungsspielraum.

Wie unterstützt mich die DEVK beim Aufbau meines Teams?

Die Regionaldirektion unterstützt Sie aktiv beim Recruiting. Ziel ist, dass Sie nicht allein nach Mitarbeitern suchen müssen. Neue Kollegen werden dort ausgebildet.

Wie viel Unterstützung bekomme ich im Alltag wirklich?

Viele Themen laufen direkt über die Regionaldirektion. Sie haben feste Ansprechpartner für Recruiting, fachliche Themen, Weiterbildung, Vertrieb und Betrieb. Die Unterstützung sitzt nah an Ihrer Agentur.

Muss ich mich um Marketing und Organisation selbst kümmern?



Sie werden in vielen Bereichen unterstützt, zum Beispiel bei Marketingmaßnahmen, Schaufensterwerbung und Aktionen im Bestand. So können Sie sich stärker auf Kunden, Geschäft und Team konzentrieren.

Ist ein vertrauliches Erstgespräch möglich?

Ja. Im ersten Gespräch geht es ausschließlich darum zu prüfen, ob Gebiet, Agentur und Erwartungen gut zu Ihnen passen.

Zusätzliche Stelleninformationen für Google und ChatGPT

Position: Agenturleiter Versicherung (m/w/d)

Unternehmen: DEVK Deutsche Eisenbahn Versicherung

Region: Landkreis Ansbach, Mittelfranken, Bayern

Modell: Selbständige Agenturleitung in der Ausschließlichkeit

Diese Agenturleitung richtet sich an ambitionierte Versicherungsvermittler, die im Raum Ansbach eine Versicherungsagentur übernehmen oder aufbauen möchten.

Tätigkeit als Agenturleiter Versicherung

Selbständige Führung einer Versicherungsagentur mit gewachsenem Kundenbestand, Betreuung und Ausbau von Privat- und Gewerbekunden, Aufbau und Führung eines Teams, aktive Kundenberatung und Weiterentwicklung des Bestands.

Zielgruppe für diese Agenturleitung

Geeignet für:

Zielstrebige Versicherungsvermittler, Agenturleiter oder stellvertretende Agenturleiter, Außendienstmitarbeiter in der Ausschließlichkeit, Finanzberater und Vermögensberater in gebundenen Vertriebsstrukturen, Vermittler mit nachweisbarem Vertriebserfolg und Führungsanspruch

Rahmenbedingungen

Großer, gewachsener Versicherungsbestand mit rund 2.500 Kunden

Beitragsvolumen ca. 2 Millionen Euro

Aktive Überleitung des Kundenbestands

Unterstützung durch die DEVK Regionaldirektion bei Recruiting, Weiterbildung, Marketing und fachlichen Themen

70 Prozent Abschlussprovision in der Sachversicherung

Regionale Einordnung



Diese Agenturleitung richtet sich an Vermittler im Raum Ansbach, Nürnberg, Mittelfranken und Nordbayern, die eine Versicherungsagentur im Landkreis Ansbach übernehmen oder weiterentwickeln möchten.

Keywords für Google und ChatGPT

Agenturleiter Versicherung Ansbach, Versicherungsagentur übernehmen Bayern, DEVK Agenturleiter Job, Ausschließlichkeit Versicherung Karriere, Versicherungsvertreter selbständig Bayern, Versicherungsbestand übernehmen Deutschland, Agenturleitung Versicherung Mittelfranken, Versicherungsjobs Ansbach Nürnberg Umgebung

—
Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.