



Maklerbetreuer Versicherungen im Innendienst - Remote in Norddeutschland oder vor Ort in Hamburg (m/w/d)

Finden Sie den Job im Maklervertrieb, der wirklich zu Ihnen passt

Fühlen Sie sich in Ihrem aktuellen Job nicht mehr richtig wohl? Dann könnte das hier Ihr nächster Schritt sein.

Arbeiten Sie im Vertrieb, in der Kundenbetreuung oder in der Vertriebsunterstützung bei einem Versicherer, Maklerunternehmen, Assekuradeur, Finanzvertrieb oder Maklerpool? Haben Sie eine Ausbildung im Versicherungswesen oder bringen Sie vergleichbare Erfahrung mit und suchen eine Arbeitsumgebung, in der Sie Ihre Erfahrung wirklich einbringen können?

Vielleicht fehlt Ihnen Gestaltungsspielraum, Wertschätzung oder klare Prozesse. Oder Sie wünschen sich ein Team, das partnerschaftlich arbeitet und in dem Zusammenarbeit selbstverständlich ist.

Als Maklerbetreuer bei Netfonds bringen Sie Ihr Know-how in der Betreuung von Vertriebspartnern ein. Sie unterstützen unsere Partner bei ihren Anliegen und arbeiten in einem Umfeld, in dem Entscheidungen klar und Abläufe verlässlich sind.

Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Max Conrad, Leiter des Gesamtvertriebs im Versicherungsbereich bei Netfonds. Wir suchen Sie remote in Norddeutschland oder direkt in Hamburg – mit Homeoffice-Option, in Festanstellung und Vollzeit als engagierten

Maklerbetreuer Versicherungen im Innendienst (m/w/d).

Netfonds - wer wir sind und wie wir arbeiten

Die Netfonds Gruppe in Hamburg zählt seit dem Jahr 2000 zu den führenden Maklerpools in Deutschland. Mehr als 350 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter unterstützen über 4.800 unabhängige Berater und Vermittler dabei, ihre Arbeit einfacher, sicherer und effizienter zu gestalten. Wir verbinden die Erfahrung eines etablierten Unternehmens mit der Offenheit, neue Wege zu gehen.

Zentrales Werkzeug ist unsere Plattform **finfire**, die komplexe Abläufe übersichtlich macht und Beratungsprozesse beschleunigt. Dabei setzen wir nicht allein auf Technik. Vertriebspartner haben feste Ansprechpartner, die erreichbar sind und auf Fragen eingehen.

Wer bei uns einsteigt, findet ein Team, das Verlässlichkeit ernst nimmt und auf Zusammenarbeit setzt. So schaffen wir die Grundlage für eine Betreuung, die von Partnern geschätzt und von Kollegen getragen wird.

Das bieten wir Ihnen als Maklerbetreuer

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive in einem Umfeld, in dem Vertriebspartner nicht anonym betreut werden, sondern feste Ansprechpartner haben. Als Maklerbetreuer bei Netfonds



gestalten Sie die Betreuung aktiv mit – persönlich, verbindlich und mit moderner Technik im Hintergrund.

Ganz gleich, ob Sie aktuell bei einem Versicherer, Finanzvertrieb, Maklerpool oder einem Maklerunternehmen oder einer Bank tätig sind: Wenn Sie sich mehr Eigenverantwortung wünschen und Wert auf klare Prozesse und digitale Unterstützung legen, sind Sie bei uns richtig.

Auch wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben, können Sie bei uns eine neue Rolle finden: Raus aus der Einsamkeit, rein in ein Team, in dem Sie Ihr Wissen gezielt für Kollegen und Partner einsetzen – ohne den Druck, ständig selbst am Endkunden zu beraten.

...und hier kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben als Maklerbetreuer

Als Maklerbetreuer bei Netfonds sind Sie Ansprechpartner für unsere Vertriebspartner und begleiten sie in allen Fragen rund um das Versicherungsgeschäft. Sie stehen in regelmäßigem Kontakt, unterstützen bei fachlichen Themen und sorgen dafür, dass unsere Partner die Möglichkeiten unserer Plattform finfire bestmöglich nutzen können.

Im Arbeitsalltag heißt das: Sie beantworten Fragen, geben Orientierung bei Produkten und Prozessen und helfen, Lösungen schnell und zuverlässig umzusetzen. Dabei geht es nicht um Massenabfertigung, sondern um persönliche Beziehungen, die Vertrauen schaffen.

Diese Beziehungen entstehen nicht nur am Telefon oder im digitalen Austausch. Wenn Sie Freude daran haben, Vertriebspartner auch persönlich kennenzulernen, gelegentlich Veranstaltungen zu besuchen oder neue Kontakte in der Maklerwelt aufzubauen, können Sie diese Stärke bei uns ebenfalls einbringen.

Ihr Ziel ist es, Vertriebspartner so zu unterstützen, dass sie sich auf ihre eigentliche Arbeit konzentrieren können, während Sie im Hintergrund dafür sorgen, dass Abläufe klar, verständlich und praxisnah bleiben.

Neugierig? Dann lesen Sie weiter!

Ihr Profil - diese Kenntnisse und Fähigkeiten passen zu uns

Bringen Sie Erfahrung in der Betreuung von Vertriebspartnern oder im Versicherungsvertrieb mit? Super! Auch wenn Sie noch am Anfang stehen: Nehmen Sie gern Kontakt zu uns auf.

Sie haben zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:

Mit Berufserfahrung

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits in der Maklerbetreuung, in der Vertriebsunterstützung oder in der Kundenberatung tätig waren – als Vertriebsmitarbeiter, Maklerbetreuer, Versicherungsmakler oder Kundenberater. Auch wenn Sie aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.



Das gilt ebenso, wenn Sie bislang als Einzelmakler gearbeitet haben und sich angesichts wachsender Regulatorik mehr digitale Unterstützung und ein verlässliches Team an Ihrer Seite wünschen. In dieser Rolle können Sie Ihre Stärken neu einsetzen.

Im Berufseinstieg

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre Ausbildung oder Ihr Studium rund um Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben. Sie haben erste Einblicke in den Vertrieb oder die Kundenbetreuung gewonnen und möchten Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang. Bei uns können Sie sich ‚austoben‘.

Diese Stelle ist ideal für Menschen, die sich auf die Betreuung und Unterstützung von Maklern spezialisieren wollen und Freude am Kontakt mit Menschen haben.

Veränderung ganz ohne Risiko: Sie müssen nicht sofort den Sprung wagen. Ein neuer beruflicher Abschnitt beginnt oft mit einem offenen Gespräch. Genau das biete ich Ihnen an: Wir lernen uns kennen, ganz ohne Verpflichtung.

Neugierig, aber noch nicht bereit? Vielleicht möchten Sie erst einmal ein Gefühl dafür bekommen, wie wir ticken. Ich lade Sie herzlich ein, uns einmal kennenzulernen.

Rufen Sie uns gerne jetzt an oder schreiben Sie uns via WhatsApp. Gemeinsam finden wir heraus, ob das Ihr nächster beruflicher Schritt sein könnte. Unser Gespräch ist selbstverständlich vertraulich.

Ihre Ansprechpartnerin für ein erstes unverbindliches Gespräch ist meine Assistentin Ines Martin.

Telefon Ines Martin:

>> [+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Klingt einer dieser Wege nach Ihnen?

Sind Sie mit Ihrer aktuellen beruflichen Situation unzufrieden oder fühlen Sie sich unterfordert? Dann lassen Sie uns reden – man weiß ja nie ...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital affin, engagiert und kundenorientiert. Außerdem können Sie sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Homeoffice.

Ihre Einarbeitung als Maklerbetreuer

Unser Ziel ist es, dass Sie sich schnell bei uns zurechtfinden und Ihre Stärken einbringen können. Wenn Sie Erfahrung in der Maklerbetreuung mitbringen, steigen Sie direkt in die Arbeit mit unseren Vertriebspartnern ein und übernehmen rasch eigene Verantwortung.

In den ersten Wochen machen wir Sie mit unseren Prozessen vertraut, stellen Ihnen die relevanten Ansprechpartner vor und sorgen dafür, dass Sie schnell handlungsfähig werden. Parallel dazu geben wir Ihnen Zugang zu Schulungen und Materialien, die Ihnen helfen, Ihr Wissen gezielt auf unsere Arbeitsweise zu übertragen.



So können Sie Ihre Expertise rasch einsetzen und Schritt für Schritt Verantwortung übernehmen – mit der Sicherheit, dass Sie bei Fragen jederzeit Rückendeckung aus dem Team haben.

Sie können auf ein strukturiertes Einarbeitungsprogramm, regelmäßige Schulungen und praxisnahe Weiterbildungen zählen. So entwickeln Sie Ihr Wissen kontinuierlich weiter – und haben jederzeit Kollegen an Ihrer Seite, die für Austausch und Unterstützung da sind.

Faire Vergütung mit Festgehalt, Boni und Benefits

Wir wollen, dass sich Ihre Arbeit lohnt – spürbar und von Anfang an. Ihr Festgehalt orientiert sich an der üblichen Vergütung in der Maklerbetreuung und richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus. Zusätzlich erhalten Sie einen monatlichen Bonus für Ihre Leistungen und einen Jahresbonus.

Dazu kommen attraktive Benefits: Pluxee Essensschecks für Ihre Mittagspause, Sonderkonditionen über Benefit.ME sowie – nach Absprache – Zuschüsse zur KITA-Betreuung. Unser zentral gelegenes Büro in Hamburg ist modern ausgestattet und bietet Kaffee- und Teeflatrate, frisches Obst und sogar eine kleine Eis-Auswahl.

Wenn Sie mögen, können Sie sich im Betriebssport engagieren. Für Ihre Absicherung sorgen wir mit einer überdurchschnittlich bezuschussten betrieblichen Altersvorsorge, einer unternehmensfinanzierten Berufsunfähigkeitsversicherung und Sonderkonditionen bei Immobilienkrediten.

Auch Ihre Mobilität fördern wir: Das ProfiTicket wird von uns überdurchschnittlich bezuschusst, und mit JobRad können Sie ein Fahrrad zu attraktiven Konditionen leasen.

Interessiert?

Stabiler Arbeitsplatz mit Zukunft

Die Netfonds Gruppe ist seit dem Jahr 2000 am Markt und gehört heute zu den führenden Maklerpools und Plattform-Dienstleistern in Deutschland. Mehr als 350 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten am Standort Hamburg und betreuen über 4.800 unabhängige Berater, Vermittler und Partner. Unser kontinuierliches Wachstum verdanken wir nicht großen Versprechen, sondern verlässlicher Arbeit und dem Vertrauen, das wir uns über viele Jahre erarbeitet haben.

Mit unserer 360°-Finanzberater-Plattform finfire bündeln wir alle wesentlichen Prozesse für Finanz- und Versicherungsprofis: Von Beratung und Produktauswahl über Vertragsverwaltung bis hin zu Compliance und Abrechnung. Damit können unsere Partner ihr Geschäft vollständig digital, effizient und rechtssicher steuern und sich stärker auf ihre Kunden konzentrieren.

Arbeiten im Team - modern und persönlich

Unser Ziel ist, dass Sie morgens gerne zur Arbeit kommen. Dafür sorgen ein offenes Miteinander, kurze Wege und schnelle Entscheidungen. Wir arbeiten digital und lösungsorientiert – und setzen auf



persönliche Gespräche statt auf endlose E-Mails. Papierstapel finden Sie bei uns kaum noch.

Wir sorgen für eine gründliche Einarbeitung, regelmäßige Schulungen und verlässliche Unterstützung im Arbeitsalltag. Wertschätzung ist bei uns kein Schlagwort, sondern gelebte Realität. Wir legen Wert darauf, dass jeder im Team beruflich zufrieden ist und genügend Raum für sein Privatleben hat.

Und weil Arbeit mehr Freude macht, wenn man auch gemeinsam etwas erlebt, feiern wir gern – ob Sommerfest, Weihnachtsfeier oder einfach mal zwischendurch.

Flexibles Arbeiten: Büro in Hamburg, Homeoffice oder mobil in Norddeutschland

Wir bieten Ihnen flexible Arbeitszeiten und die Wahl zwischen unserem Büro in Hamburg-Hammerbrook, Homeoffice – oder mobilem Arbeiten in Norddeutschland. Gerade in dieser Rolle ist es hilfreich, nah an unseren Vertriebspartnern zu sein. Deshalb ermöglichen wir Ihnen mobiles Arbeiten in der Region, ohne dass Sie fest an den Standort Hamburg gebunden sind. Wenn es fachlich sinnvoll ist, besuchen Sie auch einmal Veranstaltungen oder Vertriebspartner vor Ort. So bleibt die Betreuung persönlich, verbindlich und nah an der Praxis.

Damit Sie effizient arbeiten können, stellen wir Ihnen moderne Technik zur Verfügung: Ein voll ausgestattetes Notebook, zwei Bildschirme und ein Headset – alles, was Sie für konzentriertes und entspanntes Arbeiten brauchen.

Unsere Büros sind großzügig und modern. Wir sind kein starrer Konzern und haben uns den Charakter eines Startups bewahrt.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – aber das erzähle ich Ihnen viel lieber persönlich am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee.

Was halten Sie davon? Rufen Sie meine Assistentin Ines Martin doch jetzt einfach an:

Telefon Ines Martin:

>> [+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Maklerbetreuer – Ihre Perspektiven: Einarbeitung und Fortbildung

Sind Sie auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

Wichtig ist uns, dass Sie Freude am Umgang mit Menschen haben, strukturiert arbeiten und Herausforderungen pragmatisch lösen können.

Sie müssen nicht den gesamten Versicherungsmarkt auswendig kennen oder bereits ausgewiesener Experte in der Maklerbetreuung sein – entscheidend ist Ihre Motivation, Ihre Kommunikationsstärke und Ihre Lust, Vertriebspartner wirklich zu unterstützen.

Weiterbildung hat bei uns einen hohen Stellenwert. Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung und unterstützen Sie auf Wunsch auch beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen, etwa zum Fachwirt. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen zusammenarbeiten.



Wenn Sie Lust haben, aktiv mitzugestalten, bringen Sie Ihre Ideen in interne Projekte ein. Wir arbeiten kontinuierlich daran, unsere Produkte, Prozesse und unseren Auftritt zu verbessern – Ihre Vorschläge sind dabei willkommen.

Ich selbst stehe Ihnen als Mentor gerne zur Seite. Wenn Sie das möchten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

Bringen Sie die erforderlichen Fähigkeiten, Kenntnisse und die Lust mit, unsere Vertriebspartner zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein wertschätzendes Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.

Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Makler und Partner kompetent zu betreuen. Helfen Sie uns, unsere Vermittler zufrieden zu machen, damit sie uns treu bleiben und weiterempfehlen.

Haben Sie Fragen?

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, ganz unverbindlich bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie uns (gerne per WhatsApp) oder rufen Sie uns an. Wir möchten Sie kennenlernen und behandeln unser Gespräch selbstverständlich vertraulich. Ganz gleich, ob Sie sich konkret bewerben möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Ihre erste Ansprechpartnerin ist:

Ines Martin

Vorstandsassistentin

Netfonds Gruppe

Heidenkampsweg 73

20097 Hamburg

Rufen Sie Frau Martin jetzt an:

Telefon: [+49 170 56 13 761](tel:+491705613761)

Oder senden Sie eine WhatsApp:

Chat starten: [+49 170 56 13 761](https://api.whatsapp.com/send?phone=491705613761)

Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:

E-Mail: imartin@netfonds.de

Frau Martin beantwortet Ihre Fragen offen, vertraulich und ohne Erwartungsdruck.



Und ich freue mich, wenn wir anschließend ins Gespräch kommen.

Max Conrad

Leiter des Gesamtvertriebs

im Versicherungsbereich

Netfonds Gruppe

FAQ - Häufige Fragen von Bewerbern

Ich bin mir noch nicht sicher - kann ich mich trotzdem melden?

Ja, unbedingt. Sie müssen sich nicht sofort entscheiden oder Bewerbungsunterlagen parat haben. Ein erstes Gespräch ist ganz unverbindlich – wir schauen einfach, ob es grundsätzlich passt. Dabei spielt Ihr Alter keine Rolle.

Muss ich sofort kündigen, wenn es passt?

Nein. Wir planen langfristig. Wenn wir zueinander passen, finden wir gemeinsam den richtigen Zeitpunkt für den Wechsel – ohne Druck.

Muss ich alle Produkte und Systeme schon perfekt kennen?

Nein. Wichtig ist, dass Sie Erfahrung in der Branche und erste Kenntnisse im jeweiligen Fachgebiet mitbringen. Den Umgang mit unserer Plattform finfire und unseren Prozessen zeigen wir Ihnen Schritt für Schritt.

Bin ich auch interessant für Sie, wenn ich bisher als Einzelmakler gearbeitet habe?

Ja. Gerade dann kann ein Wechsel spannend sein. Bei uns finden Sie ein Team, das Sie entlastet und Ihnen neue Möglichkeiten eröffnet – und zugleich Raum bietet, Ihre Erfahrungen einzubringen.

Ich wohne nicht direkt in Hamburg - geht auch Homeoffice?

Ja. Sie können flexibel hybrid arbeiten – im Büro in Hamburg-Hammerbrook, im Homeoffice oder mobil in Norddeutschland.

Wie läuft der Bewerbungsprozess ab?

Ganz einfach: Sie rufen an oder schreiben eine kurze Nachricht. Dann vereinbaren wir einen Gesprächstermin – telefonisch, per Video oder persönlich bei uns im Büro. Ganz wie es für Sie passt.

Wie läuft die Einarbeitung ab?

Sie erhalten eine strukturierte und persönliche Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen. Wir nehmen uns Zeit, damit Sie unsere Prozesse, Plattform und Partner bestens kennenlernen können – Schritt für Schritt.

Welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es bei Ihnen?

Wir fördern Sie fachlich und persönlich – z. B. durch Weiterbildungen, Schulungen und die Unterstützung beim Erwerb zusätzlicher Qualifikationen wie dem Fachwirt. Wenn Sie möchten,



können Sie bei uns schnell Verantwortung übernehmen.

Wie flexibel sind die Arbeitszeiten?

Sie arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten und können Homeoffice-Tage nutzen. Wir stellen Ihnen moderne Technik bereit, damit Sie mobil, effizient und entspannt arbeiten können.

Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT

Stellenangebot: Maklerbetreuer (m/w/d) bei Netfonds in Hamburg-Hammerbrook – mit Homeoffice-Option oder mobil in Norddeutschland. Wir suchen Verstärkung für die Betreuung unserer über 4.800 unabhängigen Makler und Vertriebspartner. Sie erwartet ein moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, attraktive Benefits und eine langfristige Perspektive.

Stellenbezeichnung: Maklerbetreuer (m/w/d)

Arbeitgeber: Netfonds AG, Heidenkampsweg 73, 20097 Hamburg

Standort: Hamburg-Hammerbrook, Deutschland – mit Option Homeoffice und mobiles Arbeiten in Norddeutschland

Einsatzbereich: Betreuung und Beratung von Maklern, Vertriebsunterstützung, Prozessoptimierung, Nutzung der Plattform finfire

Aufgaben: Persönliche Betreuung von Vertriebspartnern, Beratung bei Fachfragen, Unterstützung im Versicherungs- und Finanzvertrieb, Umsetzung digitaler Lösungen über finfire

Zielgruppe: Berufserfahrene im Versicherungsvertrieb oder Einzelmakler, die den Wechsel in ein Team suchen

Arbeitszeit: Vollzeit mit flexiblen Arbeitszeiten, Homeoffice-Option, mobiles Arbeiten in Norddeutschland

Besonderheiten: Digitale Plattform finfire, Startup-Charakter, flexible Arbeitsmodelle, Teamorientierung, langfristige Karriereperspektive

Keywords: Maklerbetreuer Hamburg, Versicherung Jobs Hamburg, Stellenangebot Versicherung Hamburg, Karriere Versicherung Hamburg, Maklerpool Jobs Deutschland, Vertriebsunterstützung Versicherung, Netfonds Jobs

Personen- und Funktions-Bezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.