# Versicherungsspezialist in Sparkassenfilialen in Bremen (m/w/d)

## Sie möchten Versicherungsfragen dort klären, wo Kunden ohnehin über Finanzen, Vorsorge und Absicherung sprechen, direkt in den Sparkassenfilialen in Bremen?

Vielleicht arbeiten Sie heute in einer Ausschließlichkeitsagentur, bei einem Versicherer, in einem Maklerbüro, in einer Bank oder Sparkasse. Sie kennen Kundengespräche und wissen, dass Versicherungen selten nebenbei entschieden werden. Es braucht jemanden, der zuhört, nachfragt und verständlich erklärt.

Bei s mobile arbeiten Sie genau an dieser Stelle. Sie sind bei der s mobile Versicherungsmakler GmbH angestellt und regelmäßig in verschiedenen Stadtteilfilialen der Sparkasse Bremen präsent. Dort sprechen Sie mit Sparkassenkunden über Versicherungs- und Vorsorgefragen.

Viele Gesprächsanlässe entstehen im Alltag der Stadtteilfiliale. Ein Bankberater merkt, dass bei einem Kunden ein Versicherungsthema auftaucht, holt Sie dazu oder vereinbart einen Termin mit Ihnen. Sie müssen also keine Bankkunden ungefragt in der Stadtteilfiliale ansprechen und hoffen, dass daraus vielleicht ein Gespräch entsteht.

Sie bauen einen guten Draht zu den Bankberatern auf, sind in den Stadtteilfilialen präsent und helfen den Teams vor Ort, passende Versicherungsfragen zu erkennen. Vielleicht ist genau das für Sie interessant, wenn Sie keine klassische Vertriebsstelle suchen, sondern eine Aufgabe, bei der Sie im Sparkassenumfeld fachlich arbeiten und Kunden gut begleiten.

## Was Sie bei uns erwartet

Bei s mobile begleiten Sie Sparkassenkunden in den Stadtteilfilialen der Sparkasse Bremen. Dort geht es oft um Geld, Vorsorge, Familie, Immobilie oder Selbständigkeit. Auch Versicherungsfragen gehören dazu.

Ihre Gespräche entstehen aus konkreten Anlässen, bestehenden Kundenbeziehungen und dem gewohnten Umfeld der Sparkasse. Im Alltag geht es deshalb nicht nur um Kundengespräche. Genauso wichtig ist der gute Kontakt zu den Kollegen in den Stadtteilfilialen. Sie erklären Versicherungsthemen verständlich, sind ansprechbar und sorgen dafür, dass die Zusammenarbeit zwischen Sparkasse und s mobile gut läuft.

Ihre Kundengespräche führen Sie in einem passenden Rahmen, zum Beispiel in separaten Beratungsräumen. Ergänzend klären Sie Anliegen telefonisch, per Video oder per E-Mail. Meist sprechen Sie mit Privatkunden der Sparkasse Bremen, dazu kommen Gewerbekunden.

Es kann um Sachversicherungen gehen, um Vorsorge, betriebliche Altersversorgung, Krankenversicherung oder andere Fragen rund um Absicherung.

Ich bin Detlef Mehrkens, Geschäftsführer der s mobile Versicherungsmakler GmbH. Wenn Sie sich hier wiederfinden, erwartet Sie bei uns in Bremen eine Festanstellung in Vollzeit als

# Versicherungsspezialist in Sparkassenfilialen in Bremen (m/w/d).

## s mobile Versicherungsmakler GmbH – wer wir sind und wie wir arbeiten

Die s mobile Versicherungsmakler GmbH ist ein Unternehmen der Sparkasse Bremen Gruppe. Wir verbinden den vertrauten Zugang der Sparkasse Bremen mit der Arbeitsweise eines Versicherungsmaklers, der mit vielen Versicherern und Produktpartnern arbeitet.

Wir sind dort, wo viele Kunden ohnehin über Geld, Vorsorge und Absicherung sprechen, in den Sparkassenfilialen. Kunden sollen verstehen, welche Absicherung sie haben, warum sie passt und an wen sie sich wenden können, wenn sich etwas verändert.

Sie sind bei s mobile angestellt und arbeiten im Alltag in den Stadtteilfilialen der Sparkasse Bremen. Fachlich gehören Sie zum Team von s mobile, vor Ort arbeiten Sie eng mit den Bankberatern und den jeweiligen Filialteams zusammen. Die weitere Betreuung stimmen Sie mit dem Serviceteam von s mobile ab.

Und wenn ein Thema spezieller wird, stehen Sie damit nicht allein da. Im Hintergrund gibt es Unterstützung über einen erfahrenen Poolpartner, auf dessen Know-how Sie zurückgreifen können.

## Warum diese Stelle entsteht

Wir möchten in Bremen noch mehr Sparkassenkunden bei Versicherungs- und Vorsorgefragen begleiten. Viele Kunden sprechen in der Sparkasse über Finanzen, Familie, Immobilie, Selbständigkeit oder berufliche Veränderungen. Oft hängt daran auch eine Frage zur Absicherung.

Dafür braucht es Menschen, die Versicherungen verstehen und gut erklären können. Genauso braucht es Menschen, mit denen die Bankberater gerne zusammenarbeiten, weil sie wissen, dass sich jemand kümmert, wenn eine Versicherungsfrage auftaucht.

Deshalb suchen wir Menschen, die fachlich sicher sind, gern mit Kunden sprechen und gut in ein Filialumfeld passen.

## Darum kann die Stelle gut zu Ihnen passen

Vielleicht wünschen Sie sich mehr Auswahl in der Beratung als in einer Ausschließlichkeitsorganisation. Vielleicht kennen Sie den Bank- oder Sparkassenalltag bereits und möchten Versicherungsthemen stärker in dieses Umfeld einbringen. Vielleicht beraten Sie heute schon gut und merken trotzdem, dass Ihnen ein Umfeld mit direkter Nähe zu bestehenden Kundenbeziehungen besser liegt.

Klassische Kaltakquise gehört nicht zu dieser Aufgabe. Die Anlässe entstehen über die Bankteams, über bestehende Kundenbeziehungen oder über konkrete Fragen der Kunden.

Die Teams vor Ort sollten merken, dass sie sich bei Versicherungsfragen auf Sie verlassen können.

## Ihre Aufgaben bei uns

Im Mittelpunkt Ihrer Arbeit stehen Gespräche mit Sparkassenkunden zu Versicherungs- und Vorsorgethemen. Sie sprechen sich mit dem jeweiligen Bankteam ab, führen vorbereitete oder spontan entstehende Kundengespräche, klären Versicherungsfragen und stimmen die weitere Bearbeitung mit dem Serviceteam von s mobile ab.

Sie begleiten überwiegend Privatkunden und ergänzend Gewerbekunden. Typische Themen können Sachversicherungen, Vorsorgekonzepte oder Krankenversicherung sein. Sie erklären verständlich, prüfen den Bedarf und helfen Kunden dabei, ihre Absicherung sinnvoll zu ordnen oder anzupassen.

Ein wichtiger Teil Ihrer Arbeit ist der Kontakt zu den Filialteams. Sie bauen einen guten Draht zu den Bankberatern auf und helfen dabei, passende Gesprächsanlässe bei Kunden zu erkennen.

## Was Sie mitbringen sollten

Sie sollten eine gute Basis im Versicherungsbereich mitbringen. Das kann eine abgeschlossene Ausbildung im Versicherungsbereich sein, ein passendes Studium oder entsprechende Praxiserfahrung mit Sachkundenachweis. Wichtig ist, dass Sie Kundenfragen zu Versicherungsthemen einordnen können und erste Erfahrung in der Kundenberatung mitbringen.

Wichtiger als Ihr Lebenslauf ist, wie Sie mit Menschen umgehen. Sie sollten gut zuhören, verständlich erklären und Freude daran haben, mit Kunden und Bankteams zu arbeiten. Sie brauchen eine fachliche Art, sollten aber auch von sich aus auf Menschen zugehen können und Dinge verlässlich nachhalten.

### Mit Berufserfahrung

Sie passen gut zu uns, wenn Sie bereits im Versicherungsgeschäft tätig waren, zum Beispiel als Kundenberater, im Innendienst, in einer Agentur, in einem Maklerbüro oder bei einem Versicherer. Sie kennen Beratungsgespräche, können Versicherungsfragen einordnen und wissen, wie wichtig saubere Betreuung und verlässliches Nachhalten sind.

### Im Berufseinstieg

Auch ein Berufseinstieg kann passen, wenn Sie Ihre Ausbildung oder Ihr Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben, persönlich stark sind und bereits erste Erfahrung in der Kundenberatung im Versicherungsbereich mitbringen. Möchten Sie Ihrer Laufbahn eine neue Richtung geben? Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang.

Sie müssen noch kein fertiger Spezialist für jede Sparte sein. Wichtig ist, dass Sie eine solide Versicherungsbasis mitbringen, sicher mit Kunden sprechen und fachlich weiter wachsen möchten. Bei uns lernen Sie, wie Gespräche zu Versicherungsfragen in Sparkassenfilialen funktionieren, wie Sie mit Bankteams zusammenarbeiten und wie aus Gesprächsanlässen gute Kundentermine entstehen.

**Wechsel aus der Ausschließlichkeit**

Wenn Sie aktuell in der Ausschließlichkeit arbeiten, angestellt oder selbständig sind, und sich mehr Auswahl in der Beratung wünschen, kann diese Aufgabe gut zu Ihnen passen. Bei s mobile sind Sie nicht auf die Produkte eines einzelnen Versicherers festgelegt, sondern arbeiten mit verschiedenen Produktanbietern und können genauer prüfen, welche Lösung zur Situation des Kunden passt.

Dazu kommt der direkte Zugang zum Sparkassenumfeld. Sie arbeiten mit Kunden, die bereits eine Beziehung zur Sparkasse Bremen haben.

Selbstverständlich behandeln wir Ihren Wechsel vertraulich.

**Wechsel aus einer Bank oder Sparkasse**

Wenn Sie bereits in einer Bank oder Sparkasse gearbeitet haben, kennen Sie den Filialalltag, Kundengespräche und die Zusammenarbeit im Bankteam. Das kann für diese Aufgabe sehr hilfreich sein, wenn Sie zusätzlich eine gute Basis im Versicherungsbereich mitbringen und Versicherungsfragen sicher einordnen können.

Dann verbinden Sie zwei Welten, die in dieser Aufgabe eng zusammengehören. Das vertraute Umfeld der Sparkassenfiliale und die fachliche Begleitung zu Versicherungs- und Vorsorgethemen.

**Wechsel aus der Selbständigkeit**

Auch wenn Sie bisher selbständig gearbeitet haben und wieder mehr Team, Struktur und festen Rahmen suchen, kann diese Aufgabe interessant sein. Sie bringen Ihre Beratungserfahrung mit, arbeiten weiter eigenverantwortlich und haben gleichzeitig klare Ansprechpartner, fachlichen Austausch und Rückhalt im Team von s mobile und unserem Poolpartner.

Wenn Sie also aus der Selbständigkeit in eine Festanstellung wechseln möchten, sind Sie mit Ihrer Erfahrung und Tatkraft bei uns genau richtig.

**Unabhängig von Ihrem Weg gilt**

Sie sollten neugierig, lernwillig und teamfähig sein. Sie arbeiten gern mit Menschen, denken im Kundengespräch mit und wollen Menschen gut begleiten. Erfahrungen im Bereich Gewerbeversicherungen sind hilfreich, aber keine Voraussetzung.

---

## So arbeiten wir Sie ein

Sie bekommen eine intensive Einarbeitung mit persönlichem Paten bei s mobile. Sie lernen unsere Abläufe, Systeme, Ansprechpartner und die Zusammenarbeit mit den Filialen der Sparkasse Bremen kennen.

Die Einarbeitung richtet sich nach Ihrer Vorerfahrung. Wenn Sie bereits viel Beratungserfahrung mitbringen, übernehmen Sie schneller eigene Verantwortung. Wenn Sie noch am Anfang stehen, bekommen Sie mehr Orientierung und Begleitung.

Wir lassen Sie nicht allein. Gleichzeitig setzen wir eine gute Basis voraus. Wir suchen jemanden, der Versicherungen versteht und sich bei uns weiterentwickeln möchte.

Und auch ich bin in Ihrer Einarbeitung ansprechbar. Fragen sind ausdrücklich erwünscht. Gerade am Anfang hilft das, weil Sie Dinge schnell klären und nicht lange im Unklaren bleiben.

## Vergütung und Rahmenbedingungen

Sie arbeiten bei uns in Vollzeit. Ihr Einkommen besteht aus einem Festgehalt und zusätzlich aus einer Provisionsbeteiligung. Ihr Festgehalt richtet sich nach Ihren Erfahrungen und Qualifikationen. Wenn Sie besondere Kenntnisse oder Fähigkeiten im Umgang mit Kunden mitbringen, wirkt sich das also auf Ihren Verdienst aus.

Wie sich dieser genau zusammensetzt, besprechen wir offen im ersten Gespräch.

Zum Rahmen gehören 40 Euro vermögenswirksame Leistungen im Monat, 30 Tage Jahresurlaub, Urlaubssparen und bankspezifische Mitarbeiterkonditionen der Sparkasse Bremen. Außerdem bieten wir Ihnen ein betriebliches Krankentagegeld und auf Wunsch eine betriebliche Altersvorsorge als Entgeltumwandlung.

Sie bekommen die technische Ausstattung, die Sie für Kundengespräche, Terminabstimmung und die Zusammenarbeit mit s mobile brauchen. Dazu gehören ein Firmenhandy, das Sie auch privat nutzen können, und ein Surface-Tablet.

## Ein Arbeitsplatz mit Zukunft

Versicherungen bleiben erklärungsbedürftig. Viele Kunden haben Verträge, aber nicht immer den Überblick. Sie wissen oft nicht genau, was noch passt, was veraltet ist oder wo sich durch eine neue Lebenssituation etwas ändern sollte.

Gerade in Sparkassenfilialen entstehen solche Fragen oft ganz natürlich. Kunden sprechen über Finanzen, Vorsorge, Familie, Immobilie, Selbständigkeit oder berufliche Veränderungen. Viele dieser Themen haben auch eine Versicherungsseite. Bei s mobile verbinden wir diesen vertrauten Zugang mit der Arbeitsweise eines Versicherungsmaklers.

Sie arbeiten in einem Bereich, der langfristig gebraucht wird. Sie sind in den Stadtteilfilialen präsent, bauen Vertrauen auf und helfen Kunden dabei, ihre Absicherung besser zu verstehen.

## So arbeiten wir im Team

Sie gehören zum Team von s mobile und arbeiten gleichzeitig eng mit den Bankteams der Sparkasse Bremen zusammen. Bei s mobile haben Sie fachlichen Rückhalt, in den Filialen sind Sie nah an den Kollegen vor Ort. Sie sprechen sich mit den Bankberatern ab und stimmen die weitere Bearbeitung mit dem Serviceteam von s mobile ab.

Wenn es im Alltag hakt oder ein Fall knifflig ist, bekommen Sie Unterstützung. Sie müssen komplexere Fragen nicht allein lösen, arbeiten aber trotzdem eigenverantwortlich und bekommen eigene Entscheidungsspielräume. Viele mögen genau diese Mischung. Selbständig arbeiten, aber

nicht allein sein.

## Arbeiten in den Sparkassenfilialen in Bremen

Ihr Arbeitsalltag findet vollständig in den Filialen der Sparkasse Bremen statt. Sie sind regelmäßig an verschiedenen Standorten präsent, lernen die jeweiligen Bankteams kennen und werden dort zum Ansprechpartner für Versicherungsfragen.

Ihre Einsätze in den Filialen werden sinnvoll geplant und mit den Beratungsterminen abgestimmt. Manche Gespräche entstehen direkt in der Stadtteilfiliale, andere werden vorbereitet oder als Termin mit Ihnen vereinbart. So entsteht ein Arbeitsalltag mit viel Kontakt zu Menschen, klarer Aufgabe und engem Austausch mit den Kollegen vor Ort.

## Wie Sie sich bei uns entwickeln können

Es gibt Seminare, interne Weiterbildungen und Angebote aus dem Sparkassenumfeld. Mit der Zeit werden Sie sicherer in der Verbindung zwischen Versicherung, Sparkasse und Kunde und lernen, wie Sie Bankteams gut einbinden, Gesprächsanlässe erkennen und Versicherungsfragen verständlich erklären.

Wenn Sie merken, dass ein Ablauf besser gehen könnte, sagen Sie es. Kurze Wege helfen dabei. Ich begleite Sie persönlich und bin als Ansprechpartner da, wenn Sie das möchten.

## Veränderung ohne Risiko

Sie müssen nicht sofort den Sprung wagen. Ein neuer beruflicher Abschnitt beginnt oft mit einem offenen Gespräch. Sie können sich vertraulich melden, ohne Verpflichtung.

In einem ersten Gespräch klären Sie in Ruhe, wie Sie heute arbeiten, was Sie sich wünschen und wie der Alltag in den Stadtteilfilialen wirklich aussieht. Danach entscheiden Sie, ob Sie den nächsten Schritt gehen möchten. Wenn Sie Versicherungen verstehen, gerne mit Kunden sprechen und gut mit Bankteams zusammenarbeiten können, lohnt sich dieses Kennenlernen auch dann, wenn Sie gerade nur prüfen wollen, ob es eine bessere Alternative zu Ihrem jetzigen Job gibt.

## Haben Sie Fragen?

Dann lassen Sie uns kurz sprechen.

Wenn Sie mehr darüber erfahren möchten, wie es ist, mit uns zu arbeiten, schreiben Sie mir gern per WhatsApp oder rufen Sie mich an. Wenn Sie lieber einen Lebenslauf per E-Mail schicken möchten, ist das auch in Ordnung.

Ich möchte Sie kennenlernen. Ganz gleich, ob Sie schon konkret wechseln möchten oder erst prüfen wollen, ob diese Aufgabe zu Ihnen passt.

Ihr

**Detlef Mehrkens**
Geschäftsführer

**s mobile Versicherungsmakler GmbH**
An der Reeperbahn 2
28217 Bremen

**Rufen Sie mich jetzt an:**
Telefon: +49 173 17 93 724

**Oder senden Sie mir eine WhatsApp:**
Chat starten: +49 173 17 93 724

**Oder senden Sie Ihren Lebenslauf:**
E-Mail: detlef.mehrkens@mobil-beraten.de

---

## FAQ – Häufige Fragen zur Stelle

**Ich bin mir noch nicht sicher. Kann ich mich trotzdem melden?**

Ja. Ein erstes Gespräch ist unverbindlich. Sie müssen nichts entscheiden und keine Unterlagen vorbereitet haben. Wir schauen gemeinsam, ob es grundsätzlich passt.

**Bin ich bei der Sparkasse Bremen angestellt?**

Nein. Sie sind bei der s mobile Versicherungsmakler GmbH angestellt und arbeiten vollständig in verschiedenen Sparkassenfilialen in Bremen.

**Arbeite ich im Büro von s mobile?**

Nein. Ihr Arbeitsalltag findet in den Filialen der Sparkasse Bremen statt. Die weitere Betreuung stimmen Sie eng mit dem Serviceteam von s mobile ab.

**Geht es um klassische Kaltakquise?**

Nein. Sie beraten Sparkassenkunden in den Filialen. Die Gesprächsanlässe entstehen über die Bankteams, bestehende Kundenbeziehungen oder konkrete Versicherungsfragen der Kunden.

**Muss ich aus dem Maklerumfeld kommen?**

Nein. Sie können auch aus der Ausschließlichkeit, einer Agentur, einem Versicherer, einer Bank oder Sparkasse oder aus der Selbständigkeit kommen. Wichtig ist, dass Sie eine gute Basis im Versicherungsbereich und Erfahrung in der Kundenberatung mitbringen.

**Ist die Stelle auch für Berufseinsteiger geeignet?**

Ja, wenn Sie eine Ausbildung oder ein Studium im Bereich Versicherungen und Finanzen abgeschlossen haben, persönlich stark sind und bereits erste Erfahrung in der Kundenberatung im Versicherungsbereich mitbringen.

**Welche Kunden berate ich?**

Sie beraten überwiegend Privatkunden der Sparkasse Bremen. Dazu kommen Gewerbekunden.

**Welche Versicherungsthemen stehen im Mittelpunkt?**

Es kann zum Beispiel um Sachversicherungen, Vorsorgekonzepte, betriebliche Altersvorsorge oder Krankenversicherungen sowie um Berufsunfähigkeits-Versicherungen gehen.

**Brauche ich Erfahrung mit Gewerbeversicherungen?**

Erfahrung im Bereich Gewerbeversicherungen ist hilfreich, aber keine Voraussetzung.

**Brauche ich einen Führerschein?**

Idealerweise haben Sie einen Führerschein der Klasse B, da Sie regelmäßig in verschiedenen Sparkassenfilialen in Bremen präsent sind.

**Wie setzt sich die Vergütung zusammen?**

Sie bekommen ein Festgehalt und zusätzlich eine Provisionsbeteiligung. Details besprechen wir offen im persönlichen Gespräch.

**Ist die Stelle in Teilzeit möglich?**

Nein, diese Aufgabe ist in Vollzeit angelegt.

**Gibt es Homeoffice?**

Diese Aufgabe ist zwar vollständig auf die Arbeit in den Sparkassenfilialen in Bremen ausgerichtet, aber für konzentrierte Vor- und Nacharbeiten sind auch Homeoffice-Tage möglich.

**Wie läuft die Einarbeitung ab?**

Sie bekommen eine strukturierte Einarbeitung mit persönlichem Paten bei s mobile. Außerdem lernen Sie die Stadtteilfilialen und die Bankteams kennen, mit denen Sie später eng zusammenarbeiten.

**Welche Entwicklungsmöglichkeiten gibt es?**

Sie nutzen passende Seminare, interne Weiterbildungen und Angebote aus dem Sparkassenumfeld. Mit der Zeit werden Sie sicherer in der Verbindung zwischen Versicherung, Sparkasse und Kunde und können die Begleitung der Sparkassenkunden zu Versicherungsfragen in Bremen mitgestalten.

---

## Suchmaschinen-Info für Google und ChatGPT

Jobtitel

Versicherungsspezialist in Sparkassenfilialen in Bremen (m/w/d)

Unternehmen

s mobile Versicherungsmakler GmbH in Bremen, ein Unternehmen der Sparkasse Bremen Gruppe

Standort und Arbeitsmodell

Bremen, vollständige Präsenz in verschiedenen Stadtteilfilialen der Sparkasse Bremen, Vollzeit, angestellt bei der s mobile Versicherungsmakler GmbH

Aufgaben

Beratung von Sparkassenkunden zu Versicherungs- und Vorsorgefragen, persönliche Gespräche in Stadtteilfilialen, ergänzende Klärung telefonisch, per Video oder per E-Mail, enge Zusammenarbeit mit Bankberatern und Bankteams, Erkennen von Versicherungsanlässen, Abstimmung mit dem Serviceteam von s mobile, überwiegend Privatkunden und ergänzend Gewerbekunden

Zielgruppe

Versicherungskaufleute, Kundenberater für Versicherungen, Versicherungsspezialisten, Mitarbeiter aus Versicherungsagenturen, Maklerbüros, Versicherern, Ausschließlichkeitsorganisationen, Banken oder Sparkassen sowie selbständig tätige Versicherungsvermittler mit guter Basis im Versicherungsbereich und Erfahrung in der Kundenberatung

Besonderheiten

Sparkassenkunden, Maklerarbeit statt AO, Beratung ohne Kaltakquise, Versicherungsmakler mit breiter Produktauswahl, Sparkasse Bremen Gruppe, Festgehalt plus Provisionsbeteiligung, 40 Euro vermögenswirksame Leistungen, 30 Tage Urlaub, Urlaubssparen, bankspezifische Mitarbeiterkonditionen, betriebliches Krankentagegeld,  betriebliche Altersvorsorge auf Wunsch als Entgeltumwandlung, intensive Einarbeitung mit persönlichem Paten, fachlicher Rückhalt über einen erfahrenen Poolpartner, Firmenhandy auch zur privaten Nutzung, Surface-Tablet, Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungschancen

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.