



## **Rechtsanwalt für Versicherungsrecht und Vertriebsrecht |mwd**

**Fühlen Sie sich auf Ihrer aktuellen beruflichen Position nicht mehr wohl? Dann habe ich genau das Richtige für Sie.**

**Arbeiten Sie in einer Wirtschaftskanzlei, für ein Versicherungsunternehmen oder in einer Unternehmensberatung? Sind Sie mit Ihrem jetzigen beruflichen Umfeld nicht mehr zufrieden?**

**Sind Sie Rechtsanwalt oder Justiziar in einer Behörde, bei einem Verband oder in einem Unternehmen? Sind Sie spezialisiert auf Versicherungsrecht oder Vertriebsrecht (oder wollen das in Zukunft tun) und treten in Ihrem jetzigen Betrieb auf der Stelle?**

**Aktenberge sind nicht so Ihr Ding, aber die Vertretung und Beratung von Mandanten macht Ihnen Spaß? Und Sie haben in letzter Zeit an einen beruflichen Wechsel gedacht?**

Dann mache ich Ihnen jetzt ein Gesprächsangebot, das Sie nicht ablehnen können. Also, lesen Sie weiter...

Ich bin Tobias Strübing, Rechtsanwalt und Partner der Wirth-Rechtsanwälte - und wir können genau Sie für unser Team brauchen.

Wir suchen in Berlin/Brandenburg mit der Option Home-Office in Festanstellung und Vollzeit oder Teilzeit (ab 25 Wochenstunden mit der Option Vollzeit) einen engagierten

## **Rechtsanwalt für Versicherungsrecht und Vertriebsrecht**

**|mwd**

### **Über uns**

Wirth Rechtsanwälte berät und unterstützt Unternehmen und Versicherungsnehmer in der Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbranche. Mit über 25 Jahren Erfahrung zählen wir zu den führenden Kanzleien Deutschlands für Versicherungsrecht, Kapitalanlagen und Vertriebsrecht.

Unser Team aus engagierten und hochqualifizierten Anwälten und juristisch geschulten Mitarbeitern arbeitet direkt im Herzen Berlins - und damit nah an den Entscheidern aus Politik und Wirtschaft. Norman Wirth, der die Kanzlei 1998 gründete, ist als Vorstand des AfW Bundesverband Finanzdienstleistung und Sachverständiger im Deutschen Bundestag eine prägende Stimme der Branche.

Hier erwarten Sie hochwertige Mandate und ein Team, das Eigeninitiative und kreative Lösungen schätzt - werden Sie Teil unserer Kanzlei und gestalten Sie mit uns die Zukunft des Versicherungs- und Vertriebsrechts.

Wenn Sie spannende Mandate suchen und gerne kreative, praxisnahe Lösungen entwickeln, dann könnten Sie zu uns passen. Wir wachsen und brauchen Verstärkung - deshalb suchen wir Sie - ja,



genau Sie – als Rechtsanwalt in unserem Team.

### **Ihr Profil**

Wir bieten eine langfristige Perspektive für einen Rechtsanwalt, der im Versicherungs- oder Vertriebsrecht zuhause ist (oder sein möchte), anspruchsvolle Mandate schätzt und in seiner Karriere den nächsten Schritt gehen möchte.

Egal, ob Sie in einer Wirtschaftskanzlei, bei einem Versicherer oder in einer Unternehmensberatung tätig sind oder als Spezialist für Versicherungs- oder Vertriebsrecht bereits eigenständig Mandate betreuen – bei uns finden Sie eine Aufgabe, die Raum für Eigenverantwortung und kreative Rechtsansätze lässt.

Vielleicht sind Sie ein selbständiger Rechtsanwalt aus der Region Berlin/Brandenburg und suchen den Wechsel von der Einsamkeit in ein engagiertes Team von Spezialisten. Bei uns erwartet Sie ein kollegiales Umfeld, in dem Sie Ihre Expertise einbringen und sich mit anderen Fachleuten auf Augenhöhe austauschen können.

Sie sind begeistert von der Weiterentwicklung rechtlicher Strategien im Versicherungs- und Vertriebsrecht, arbeiten lösungsorientiert und treten souverän auf. Mandanten schätzen Ihre Verlässlichkeit und Fachkenntnis.

...und da kommen Sie ins Spiel.

### **Ihre Aufgaben und Ziele**

Was erwartet Sie? Ganz einfach: Sie sind ein Spezialist, der Mandanten im Versicherungs- und Vertriebsrecht begleitet. Sie beraten unsere Mandanten in herausfordernden rechtlichen Fragen, entwickeln passgenaue Strategien und kämpfen auch vor Gericht für ihre Interessen.

Sie vertreten Mandanten bei Streitigkeiten mit Versicherern, erstellen Gutachten, bewerten Geschäftsmodelle und gleichen diese mit gesetzlichen Regeln ab. Bei großen Projekten geht es schnell um 7-stellige Beträge.

Sie übernehmen bestehende Mandate, ohne selbst auf Mandantenakquise angewiesen zu sein. Unser Mandantenstamm ist stabil, und Empfehlungen sichern den stetigen Bedarf.

Sie konzentrieren sich darauf, bestehende Mandate weiterzubringen und vorausschauende, praxisnahe Lösungen anzubieten. Bei uns haben Sie schnell Verantwortung und direkten Kontakt zu hochwertigen, spannenden Mandaten – genau das Richtige, wenn Sie sich nicht nur als Berater, sondern als aktiver Partner Ihrer Mandanten sehen.

Sie sind das verbindende Element zwischen tiefem juristischen Fachwissen und klarer Kommunikation. In einer sich wandelnden Rechtslandschaft bieten Sie Ihren Mandanten nicht nur Orientierung, sondern auch Weitsicht – und das macht Sie zum festen Anker in unserem Team.

Unterstützt werden Sie von unserem engagierten Backoffice-Team, das Ihnen den Rücken freihält und mit Expertise alle Abläufe reibungslos am Laufen hält.



Wir suchen jemanden, der oder die in seinem Stil professionell, freundlich und selbständig arbeitet. Wenn Sie analytisch stark sind, keine Scheu vor komplexen Fällen haben und Freude daran haben, gemeinsam im Team etwas zu bewegen, dann freuen wir uns auf Sie.

Neugierig?

### **Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten**

Bringen Sie Erfahrung im Versicherungs- oder Vertriebsrecht mit? Hervorragend! Aber auch, wenn Sie noch neu in diesem Bereich sind, möchten wir Sie ermutigen, mit uns ins Gespräch zu kommen.

### **Sie haben zwei Möglichkeiten, mit uns zu arbeiten:**

#### **1. Mit Berufserfahrung**

Sie passen prima zu uns, wenn Sie bereits als Rechtsanwalt im Versicherungs- oder Vertriebsrecht tätig waren. Vielleicht kommen Sie aus einer Kanzlei oder haben in einer Rechtsabteilung gearbeitet und möchten jetzt den nächsten Schritt gehen – bei uns profitieren Sie von der Stabilität eines festen Teams, das Sie unterstützt, und von Mandanten, die Ihre Fachkenntnisse und Ihren Einsatz schätzen. Wenn Sie Erfahrung mitbringen und den nächsten Schritt in einem starken, eingespielten Team gehen möchten, sind Sie bei uns richtig.

Auch wenn Sie bisher als Einzelkämpfer/in selbständig tätig waren und das Gefühl haben, in einem engagierten Team mit moderner Unterstützung mehr bewegen zu können, sind Sie bei uns genau richtig. Die Branche entwickelt sich ständig weiter, und bei uns bleiben Sie stets am Puls der Zeit. Hier erwartet Sie eine Aufgabe, die nicht nur interessant ist, sondern auch langfristig spannend bleibt. Auf dieser Position wird Ihr Alltag einfacher.

#### **2. Im Berufseinstieg**

Sie passen ebenfalls zu uns, wenn Sie gerade Ihre juristische Ausbildung abgeschlossen und erste Erfahrungen in der Rechtsberatung (z. B. Zivilrecht) gesammelt haben. Sie verstehen die Basics, haben bereits Prozesse begleitet und möchten nun Ihre Kenntnisse vertiefen. Wir schätzen Ihre Ideen und Ihren Tatendrang – bei uns können Sie sich „austoben“.

Wenn Sie bereit sind, sich einzuarbeiten und Neues zu lernen, bieten wir Ihnen intensive Unterstützung und eine gründliche Einarbeitung in die Welt des Versicherungs- und/oder Vertriebsrechts. Die Stelle ist ideal für Berufseinsteiger, die neugierig, lernwillig und teamfähig sind und Freude daran haben, sich auf eine neue Aufgabe einzulassen und ihre berufliche Laufbahn aktiv zu gestalten.

Denken Sie, das klingt nach Ihrem nächsten Job? Sie sind sich aber nicht hundertprozentig sicher?

**Dann rufen Sie mich jetzt an und wir überlegen gemeinsam. Unser Gespräch ist völlig unverbindlich und natürlich vertraulich.**

Telefon Tobias Strübing:

[+49 170 72 30 709](tel:+491707230709)



Klingt eine der beiden Möglichkeiten nach Ihnen?

Sind Sie dort, wo Sie jetzt sind, unzufrieden oder unterfordert? Haben Sie Ambitionen, erwarten mehr vom Leben und fühlen sich ausgebremst? Dann lassen Sie uns reden, man weiß ja nie...

Sie arbeiten gerne eigenständig und strukturiert, sind digital-affin, zielstrebig und mandantenorientiert. Sie können sich selbst gut motivieren und organisieren. Auch im Home-Office.

Wenn Sie allerdings einen Chef brauchen, der Ihnen morgens sagt, was Sie zu tun haben, und Ihnen im Laufe des Tages mindestens einen Anpfiff gibt, dann sind Sie bei uns falsch.

### **Ihre Vergütung**

Sie bekommen ein Festgehalt, das sich nach Ihren Erfahrungen und Ihrem Engagement richtet. Wenn Sie außergewöhnliche Kenntnisse und Fähigkeiten oder Berufserfahrung mitbringen, wirkt sich das sofort auf Ihren Verdienst aus.

Sie erhalten außerdem am Jahresende eine Bonuszahlung, dazu eine Einkaufskarte (Sachbezug), auf Wunsch ein BVG-Ticket und die Möglichkeit zur betrieblichen Altersversorgung.

Interessiert?

### **Teamkultur und Arbeitsweise**

Unser Ziel ist, dass Sie sich jeden Morgen auf Ihren Job freuen und Spaß bei der Arbeit haben.

Teamgeist schreiben wir groß. Wir haben kurze Entscheidungswege, sind alle per Du und pflegen das persönliche Miteinander auf Augenhöhe.

Wir setzen auf direkte Kommunikation statt auf unnötigen Papierkram. Ein kurzer Anruf löst viele Probleme schneller als eine endlose E-Mail-Korrespondenz. Homeoffice ist bei uns fest etabliert, und Microsoft Teams ist aus unserem Arbeitsalltag nicht mehr wegzudenken – sowohl intern als auch bei der Beratung unserer Mandanten. Videokonferenzen sind für uns so selbstverständlich wie Telefonate.

Ihre Einarbeitung ist umfassend und auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten. Zusätzlich bieten wir vierteljährlich kostenfreie Schulungen, die Sie selbst wählen, und einen engagierten Support aus unserem Backoffice, der Ihnen den Rücken freihält. Auch Sonder- und Bildungsurlaub sind für uns selbstverständlich, wenn Sie das möchten.

Weihnachtsfeier und Sommerfest? Natürlich – aber das Beste daran ist, dass unsere Mitarbeiter die Events selbst planen und sie so zu echten Highlights machen. Ob ein erlebnisreicher Tag in Hamburg, einem Vergnügungspark oder eine entspannte Hausboot-Tour über die Spree – die Ideen und das Programm kommen aus dem Team.

Gegenseitige Wertschätzung ist uns wichtig. Dazu gehören auch regelmäßige Mitarbeiterumfragen. So können wir mögliche Sorgen und Nöte aufspüren. Wir arbeiten freundschaftlich im Team, denn wir wollen, dass jeder erfolgreich und zufrieden ist und sein Leben genießt. Mit Ihnen sind wir vierzehn Leute im Team.



## **Arbeitsplatz und Arbeitszeit**

Neben flexiblen Arbeitszeiten können Sie wählen, ob Sie in Vollzeit oder in Teilzeit ab 25 Wochenstunden (mit der Option Vollzeit) arbeiten.

Möchten Sie z. B. aus der Elternzeit zurück in den Beruf oder aus einem anderen Grund nicht Vollzeit und lieber zeitlich flexibel in Teilzeit arbeiten? Dann können Sie das bei uns tun. Gerne auch als 4-Tage-Woche.

Sie arbeiten entweder in unserem Büro am Savignyplatz in Berlin oder im Home-Office.

Öffentliche Verkehrsmittel gibt's in Berlin vor der Tür. Obst, Getränke und gefühlt hundert Milchsorten zum Kaffee gehen aufs Haus.

Sie arbeiten mit modernen digitalen Arbeitsmitteln (voll ausgestattetes Notebook, Docking-Station, zwei Bildschirme, Headset) in einem modernen und schönen Altbau-Büro.

Ich könnte noch lange weiterschreiben und tiefer in die Details gehen – allerdings möchte ich Ihnen das alles viel lieber am Telefon oder bei einer Tasse Kaffee erzählen.

## **Was halten Sie davon? Rufen Sie mich doch jetzt einfach an:**

Telefon Tobias Strübing:

[+49 170 72 30 709](tel:+491707230709)

## **Ihre berufliche Aussicht und Fortbildung**

Sind Sie derzeit auf der Suche nach einer neuen beruflichen Heimat? Und schlägt Ihr Herz gerade höher? Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen.

## **Wichtig ist, dass Sie gerne mit Menschen arbeiten, ein feines Gespür für rechtliche Details haben und komplexe Probleme schnell und pragmatisch lösen wollen.**

Sie müssen nicht jedes juristische Detail im Versicherungs- oder Vertriebsrecht auswendig kennen oder Spezialist für eine bestimmte Nische sein. Viel mehr schätzen wir Ihre gute Laune, Ihre positive Energie und dass Sie richtig Lust auf die Aufgabe haben.

Sie möchten Fachanwalt werden? Wir fördern Ihre fachliche und persönliche Entwicklung. Denn wir möchten langfristig mit Ihnen arbeiten.

Ich selbst stehe als Mentor stets an Ihrer Seite. Wenn Sie das möchten.

Nun liegt es an Ihnen, ob wir Sie auf Ihrem beruflichen Weg begleiten dürfen.

## **Bringen Sie die erforderlichen Fähigkeiten, Kenntnisse und vor allem die Lust mit, unsere Mandanten kompetent zu betreuen? Wünschen Sie sich eine echte berufliche Perspektive mit Zukunft, volle Unterstützung und ein freundschaftliches Arbeitsumfeld? Dann melden Sie sich bei mir.**

Auch dann, wenn Ihr Lebenslauf nicht perfekt auf alle unsere Anforderungen passt. Es spielt keine Rolle, ob Sie ein Mann oder eine Frau sind, woher Sie kommen oder wie alt Sie sind.



Für uns zählen Ihre Erfahrung und Ihr Wille, unsere Mandanten aus ganz Deutschland kompetent zu vertreten. Helfen Sie uns dabei, unsere Mandanten zufrieden zu stellen, sodass sie uns treu bleiben und gerne weiterempfehlen.

### **Haben Sie Fragen?**

Möchten Sie mehr darüber erfahren, wie es ist, mit uns zu arbeiten?

Haben Sie Lust, mal bei uns reinzuschnuppern, um ein besseres Gefühl dafür zu bekommen, wer wir sind und wie wir arbeiten? Ja?

Dann schreiben Sie mir ([gerne per WhatsApp](#)) oder rufen Sie mich an. Ich möchte Sie kennenlernen und behandle unser Gespräch vertraulich.

Ihr

Tobias Strübing  
Partner

### **Wirth-Rechtsanwälte**

Rechtsanwälte in Partnerschaft PartGmbH  
Carmerstr. 8 (am Savignyplatz)  
10623 Berlin

### **Rufen Sie mich jetzt an:**

Telefon: [+49 170 72 30 709](tel:+491707230709)

### **Oder senden Sie mir eine WhatsApp:**

Chat starten > [+49 170 72 30 709](https://wa.me/491707230709)

### **Oder Ihren Lebenslauf:**

E-Mail: [tobias.struebing@wirth-rae.de](mailto:tobias.struebing@wirth-rae.de)

—

Personen- und Funktionsbezeichnungen stehen für alle Geschlechter gleichermaßen. Wegen besserer Lesbarkeit verwendet der Text ganz oder teilweise das generische Maskulinum.